

Langhammer, Rolf J.

Book Review — Digitized Version

[Book Review of] Industrialisierung in Tropisch-Afrika,
München, 1975

Weltwirtschaftliches Archiv

Provided in Cooperation with:

Kiel Institute for the World Economy – Leibniz Center for Research on Global Economic Challenges

Suggested Citation: Langhammer, Rolf J. (1977) : [Book Review of] Industrialisierung in Tropisch-Afrika, München, 1975, Weltwirtschaftliches Archiv, ISSN 0043-2636, Mohr, Tübingen, Vol. 113, Iss. 2, pp. 388-389

This Version is available at:

<https://hdl.handle.net/10419/3348>

Standard-Nutzungsbedingungen:

Die Dokumente auf EconStor dürfen zu eigenen wissenschaftlichen Zwecken und zum Privatgebrauch gespeichert und kopiert werden.

Sie dürfen die Dokumente nicht für öffentliche oder kommerzielle Zwecke vervielfältigen, öffentlich ausstellen, öffentlich zugänglich machen, vertreiben oder anderweitig nutzen.

Sofern die Verfasser die Dokumente unter Open-Content-Lizenzen (insbesondere CC-Lizenzen) zur Verfügung gestellt haben sollten, gelten abweichend von diesen Nutzungsbedingungen die in der dort genannten Lizenz gewährten Nutzungsrechte.

Terms of use:

Documents in EconStor may be saved and copied for your personal and scholarly purposes.

You are not to copy documents for public or commercial purposes, to exhibit the documents publicly, to make them publicly available on the internet, or to distribute or otherwise use the documents in public.

If the documents have been made available under an Open Content Licence (especially Creative Commons Licences), you may exercise further usage rights as specified in the indicated licence.

Third, the model incorporates a form of period analysis. Thus if some exogenous change were to be introduced, product and input prices would not vary until the subsequent period. Then in the ensuing period further adjustments would occur as factors of production are reallocated domestically and internationally.

Having devoted approximately one-half of the volume to criticizing the orthodox framework and then to developing his model, Gray attempts to apply it to analyses of colonialism, international factor mobility, direct investment and multi-national enterprise, commercial policy and two-way trade. It is at this point that the dilemmas of economic model building become clear. There must of necessity be a trade-off between the pedagogic clarity possessed by a model and its ability to reflect reality. As Gray points out "the greater the degree of simplification of an analysis, the more readily can the effects of a disturbance on the major variables be traced out" (p. 3). At the other extreme, he argues that "the more inclusive the theoretical base the greater is the inherent complexity of the analysis and, the greater the complexity, the less likely exact solutions are to be attainable or clear cause-and-effect relationships to be identified" (p. 3). It is Gray's attempt to steer a middle course between these extremes that is most admirable.

However, it is an approach that is full of pitfalls, some of which Gray has not overcome. In particular, the discussion of the applied chapters, while useful and interesting are related to the formal model only very casually. Gray should have exercised greater care in helping the reader to appreciate how his frame of reference was being used. Although he sets out an algebraic model in Chapter 4, he never uses it for any formal analysis. On the one hand, this approach follows from the logical position that even a medium size model, such as his, is in general incapable of generating any formal theorems. While I sympathize with this sort of argument, the act of solving out even a large, qualitative model has two virtues: (a) it calls the reader's attention to the importance of possessing quantitative information in examining any problem and (b) it often enables the reader to identify and/or compare special cases of some empirical significance.

Nevertheless, Gray has produced a book of considerable interest. It is full of ideas and provides a useful foundation for further development. Despite its shortcomings, it should be studied by all international economists and become recommended reading in courses which deal with the foundations of international trade theory in some depth.

George W. McKenzie

Industrialisierung in Tropisch-Afrika. Von Axel J. Halbach u.a. (Ifo-Institut für Wirtschaftsforschung, München, Afrika-Studien, Nr. 86.) München 1975. Weltforum-Verlag. 409 S.

Der vorliegende Sammelband enthält Aufsätze über »Alternativen zur Industrialisierung der Dritten Welt« (W. Ochel), den »Stand der Industriali-

sierung Afrikas« (W. Ochel), die »Rahmenbedingungen der Industrialisierung Tropisch-Afrikas« (A. J. Halbach), die »Industrialisierungsstrategien: Imports substitution versus Exportorientierung« (J. Riedel), »Industrialisierung und wirtschaftliche Integration« (H. X. Helmschrott), »Regionale Aspekte der Industrialisierung« (W. Ochel), »Enklavenwirtschaften und Industrialisierung« (A. J. Halbach), »Ausländische Direktinvestitionen und Industrialisierung« (W. Ochel), »Stand und Entwicklung eigenständiger Unternehmerinitiative« (A. J. Halbach) sowie »Industrialisierung und Beschäftigung« (W. Ochel). Die Arbeiten stellen eine Art Gesamtschau dar, die verschiedene Länderstudien der Afrika-Studienstelle des Ifo-Instituts, München, zusammenfassen.

Der Sammelband lehnt sich an den Tagungsband des Kieler Symposiums über weltwirtschaftliche Arbeitsteilung (Juli 1973) in Aufbau und Fragestellung ebenso stark an wie an dessen empirische Ergebnisse beziehungsweise an die der Vorarbeiten des Tagungsbandes.

Die Stärke des vorliegenden Sammelbandes liegt denn auch weniger im Bereich einer empirischen Überprüfung von Industrialisierungskonzepten und ihrer Relevanz für schwarzafrikanische Staaten als vielmehr in der Präsentation und Diskussion bereits veröffentlichter Meßergebnisse und Statistiken.

Die Schwierigkeiten einer statistischen »tour d'horizon« durch schwarzafrikanische Staaten setzen weitere Schwerpunkte in den Stärken (Länderanalysen) und Schwächen (Querschnittsanalysen) dieses Sammelbandes, dessen ausführliche Literatur- und Datendokumentation innerhalb der einzelnen Abschnitte eine weitergehende Beschäftigung mit Einzelproblemen zuläßt.

Rolf J. Langhammer

Ith, Hans, Die Sonderziehungsrechte und die internationale Währungsreform. Dießenhofen (Schweiz) 1975. Verlag Rüegger. 308 S.

Es ist nicht leicht, über die Sonderziehungsrechte allgemeinverständlich zu schreiben, und es ist nicht leicht, über die internationale Währungsreform keine Satire zu schreiben. Ith hat dem zweiten widerstanden und das erste vollbracht. Sein Werk erfüllt den selbstgestellten Anspruch (S. 51), unter anderem eine detaillierte und gut verständliche Darstellung (Stand Herbst 1974) des neuen Reservemediums sowie Ansätze zu seiner Beurteilung zu liefern. Der Schwerpunkt der Ausführungen liegt denn auch eindeutig im zweiten Teil, wo 120 Seiten der entsagungsvollen minutiösen Beschreibung einer intellektuell-bürokratisch-politischen Konstruktion gewidmet sind, von der Ith sagt: »Das Kompromißwerk zwischen Geld- und Kreditanhängern hat uns Regeln beschert, welche ... in ihrer praktischen Ausgestaltung einen kaum noch zu überbietenden Grad an Kompliziertheit erreicht haben« (S. 116). Fünfzig weitere Seiten gelten einem historischen Rückblick, gleich viele der Anpassungs- und Liquiditätsproblematik in der