

Scherf, Wolfgang

Article

Die Bedeutung der nicht ausgeschütteten Gewinne für die Koordination von Sparen und Investieren

Wirtschaft und Gesellschaft (WuG)

Provided in Cooperation with:

Kammer für Arbeiter und Angestellte für Wien

Suggested Citation: Scherf, Wolfgang (1995) : Die Bedeutung der nicht ausgeschütteten Gewinne für die Koordination von Sparen und Investieren, Wirtschaft und Gesellschaft (WuG), ISSN 0378-5130, Kammer für Arbeiter und Angestellte für Wien, Wien, Vol. 21, Iss. 4, pp. 509-531

This Version is available at:

<https://hdl.handle.net/10419/332464>

Standard-Nutzungsbedingungen:

Die Dokumente auf EconStor dürfen zu eigenen wissenschaftlichen Zwecken und zum Privatgebrauch gespeichert und kopiert werden.

Sie dürfen die Dokumente nicht für öffentliche oder kommerzielle Zwecke vervielfältigen, öffentlich ausstellen, öffentlich zugänglich machen, vertreiben oder anderweitig nutzen.

Sofern die Verfasser die Dokumente unter Open-Content-Lizenzen (insbesondere CC-Lizenzen) zur Verfügung gestellt haben sollten, gelten abweichend von diesen Nutzungsbedingungen die in der dort genannten Lizenz gewährten Nutzungsrechte.

Terms of use:

Documents in EconStor may be saved and copied for your personal and scholarly purposes.

You are not to copy documents for public or commercial purposes, to exhibit the documents publicly, to make them publicly available on the internet, or to distribute or otherwise use the documents in public.

If the documents have been made available under an Open Content Licence (especially Creative Commons Licences), you may exercise further usage rights as specified in the indicated licence.

Die Bedeutung der nicht ausgeschütteten Gewinne für die Koordination von Sparen und Investieren

Wolfgang Scherf

1. Problemstellung

Zwischen 1990 und 1993 ging der Anteil der nicht ausgeschütteten Gewinne am Nettosozialprodukt der Bundesrepublik Deutschland um 4 Prozentpunkte von 5,4 auf 1,4 vH zurück. Der Anteil der gesamten privaten Ersparnisse sank gleichzeitig und nahezu in gleichem Umfang um 4,7 Prozentpunkte von 13,9 auf 9,2 vH des Nettosozialprodukts. Betrug der Anteil der nicht ausgeschütteten Gewinne an der gesamten privaten Ersparnis 1990 noch annähernd 39 vH, so waren es im Rezessionsjahr 1993 nur noch etwas mehr als 15 vH. Derartige Entwicklungen können nicht mit Veränderungen des Sparverhaltens der privaten Wirtschaftssubjekte erklärt werden. Sie deuten vielmehr darauf hin, daß die Entwicklung des privaten Sparens in starkem Maße von den Veränderungen der nicht ausgeschütteten Gewinne abhängt.

Die herrschende makroökonomische Theorie nimmt dieses Phänomen bislang kaum zur Kenntnis. Anpassungsprozesse beim Sparen werden überwiegend in der Tradition des IS-LM-Modells in Abhängigkeit von Zins- und Einkommensänderungen gesehen. Schon weil damit aufgrund der Vernachlässigung des Sparens der Unternehmen ein Teil der Vorgänge in der Realität offenkundig nicht erfaßt werden kann, ist eine entsprechende Erweiterung der gesamtwirtschaftlichen Theorie erforderlich. Die folgenden Überlegungen sollen dazu einen Beitrag leisten. Sie zeigen, daß sich aus der von *N. Kaldor* entwickelten Kreislauftheorie der Verteilung Ansatzpunkte für eine realitätsnähere Erklärung der ma-

kroökonomischen Sparprozesse ergeben, die sich durchaus mit den traditionellen Erklärungsansätzen verbinden lassen.

Ein zentrales Element der kaldorianischen Theorie ist die Abhängigkeit der gesamtwirtschaftlichen Sparquote von der Einkommensverteilung. Nach Kaldor sparen die Unternehmer im Vergleich zu den Arbeitnehmern einen größeren Teil ihres Einkommens, so daß eine Verteilungsumschichtung zugunsten der Unternehmer den Anteil der Ersparnisse am Sozialprodukt erhöht. Eine relativ höhere Unternehmersparquote dürfte insbesondere in der Marginalbetrachtung, das heißt bezogen auf Gewinnänderungen, gegeben sein, weil diese Änderungen primär die nicht ausgeschütteten Gewinne betreffen, die in vollem Umfang (zusätzlich) gespart werden. Der kaldorianische „Verteilungsmechanismus“ bietet sich damit als Ausgangspunkt für eine Berücksichtigung der nicht ausgeschütteten Gewinne in der gesamtwirtschaftlichen Theorie an.

Der vorliegende Beitrag befaßt sich zunächst mit den empirischen Zusammenhängen zwischen Sparen und Einkommensverteilung unter besonderer Berücksichtigung der nicht ausgeschütteten Gewinne. Sie werden für die Bundesrepublik Deutschland zwischen 1970 und 1993 genauer dargestellt und interpretiert (*Abschnitt 2*). Den Hauptteil der Arbeit bildet die theoretische Analyse der Koordination von Sparen und Investieren (*Abschnitt 3*). Nach einer kurzen Darstellung der verschiedenen Anpassungsmechanismen steht die Anpassung über Änderungen in der Einkommensverteilung im Mittelpunkt der weiteren Überlegungen. Das ursprüngliche Kaldor-Modell, in dem keine Differenzierung nach ausgeschütteten und einbehaltenen Gewinnen erfolgt, wird zunächst entsprechend modifiziert. Danach geht es um die Bestimmungsfaktoren des Sparens der Unternehmen und die daraus resultierenden Konsequenzen für die Funktionsweise des Verteilungsmechanismus. Zum Abschluß werden die Möglichkeiten einer Verknüpfung von Zins-, Einkommens- und Verteilungsmechanismus diskutiert.

2. Einkommensverteilung, private Ersparnis und nicht ausgeschüttete Gewinne aus empirischer Sicht

Anhand der Entwicklung der privaten Vermögensbildung und der Einkommensverteilung in der Bundesrepublik Deutschland zwischen 1970 und 1993 wird zunächst der Frage nachgegangen, ob empirische Anhaltspunkte für die eingangs aufgestellte These vorliegen, daß die privaten Ersparnisse gesamtwirtschaftlich entscheidend von den nicht ausgeschütteten Gewinnen beeinflußt werden. Dabei geht es vor allem um Überprüfung folgender Voraussetzungen, die für die Wirksamkeit des Verteilungsmechanismus von zentraler Bedeutung sind: (a) Die Einkommensverteilung kann sich ebenso wie der Anteil des privaten Sparens am Sozialprodukt in beträchtlichem Umfang verändern. (b) Es besteht eine positive Beziehung zwischen dem Anteil der Unternehmereinkommen und dem Anteil der privaten Ersparnisse am Sozialprodukt. (c) Die An-

passungsfähigkeit des privaten Sparens an Veränderungen der Nachfrage nach investierbaren Mitteln beruht vor allem auf der besonderen Flexibilität der nicht ausgeschütteten Gewinne.

Die Tabellen 1 und 2 enthalten die statistischen Grundlagen für die Überlegungen zur empirischen Bedeutung des Verteilungsmechanismus. Um die Entwicklung der entscheidenden Faktoren im Zeitablauf zu verdeutlichen, wurden die Veränderungen der relativen Werte herangezogen. Als Bezugsgröße dient das Nettosozialprodukt zu Marktpreisen

Tabelle 1:**Einkommensverteilung 1970–1993 (Westdeutschland)**

Jahr	Netto- sozial- produkt	Indirekte Steuern abzüglich Subven- tionen	Einkommen aus un- selbständiger Arbeit		Einkommen aus Unternehmer- tätigkeit und Vermögen		<i>Nachrichtl.: Eink. der Produk- tionsunter- nehmen</i>
			<i>brutto</i>	<i>netto</i>	<i>brutto</i>	<i>netto</i>	<i>brutto</i>
	<i>Mrd. DM</i>		<i>Anteil am Nettosozialprodukt in vH</i>				
1970	607,7	12,7	59,3	39,3	27,9	22,6	23,2
1971	672,3	12,8	60,8	39,4	26,4	21,3	21,6
1972	737,9	12,8	61,3	39,7	25,9	20,8	20,7
1973	822,8	12,4	62,5	39,0	25,0	19,3	19,4
1974	875,9	12,1	64,9	39,8	23,0	17,6	17,3
1975	910,5	12,1	65,2	39,8	22,7	17,8	16,3
1976	998,0	12,0	64,2	38,0	23,8	18,5	18,0
1977	1.061,6	12,0	64,8	38,1	23,1	17,1	17,8
1978	1.145,0	12,0	64,2	38,0	23,8	18,2	18,4
1979	1.236,0	12,3	64,3	38,2	23,4	18,2	18,3
1980	1.302,4	12,5	66,3	38,9	21,2	16,5	15,8
1981	1.349,0	12,5	67,2	39,3	20,3	15,9	14,2
1982	1.386,6	12,4	67,4	38,9	20,2	16,0	13,4
1983	1.460,8	12,5	65,3	37,3	22,2	18,2	15,9
1984	1.536,9	12,3	64,3	36,2	23,3	19,3	16,8
1985	1.599,1	12,0	64,2	35,7	23,8	19,3	17,2
1986	1.692,4	11,5	63,8	35,6	24,7	20,4	18,8
1987	1.750,7	11,5	64,2	35,5	24,3	20,3	18,6
1988	1.844,9	11,3	63,4	35,1	25,3	21,2	19,8
1989	1.969,7	11,8	62,0	34,1	26,2	21,6	19,7
1990	2.145,2	11,8	61,4	34,7	26,8	23,0	20,4
1991	2.320,9	12,5	61,3	33,6	26,1	22,2	19,5
1992	2.439,8	13,0	61,8	33,5	25,2	21,3	18,3
1993	2.444,3	13,8	62,5	–	23,7	–	–

Quelle: Statistisches Bundesamt. Eigene Berechnungen.

(und nicht das Volkseinkommen), da alle relevanten Größen als Teil dieses makroökonomischen Aggregats aufgefaßt werden können (1).

Aus Tabelle 1 geht hervor, daß die Einkommensverteilung in der Vergangenheit beträchtlichen Veränderungen unterworfen war. Der Anteil des Bruttoeinkommens aus Unternehmertätigkeit und Vermögen am Netto sozialprodukt ist von 27,9 vH Anfang der siebziger Jahre im Zuge der Rezession 1974/75 auf 22,7 vH und mithin um 5,2 Prozentpunkte gefallen. Nach einer mehrjährigen Stagnationsphase verursachte die zweite Ölkrise Anfang der achtziger Jahre einen weiteren Rückgang auf

Tabelle 2:

Private Vermögensbildung 1970–1993 (Westdeutschland)

Jahr	Private Ersparnis	Private Netto-investitionen	Staatl. Neu-ver-schuldung	Lei-stungs-bilanz-saldo	Private Haus-halte	Unter-nahmen	Nachrichtl.: Produktions-unter-nahmen
nach Verwendungsformen					nach Sektoren		
Anteil am Netto sozialprodukt in vH							
1970	15,4	14,8	-0,2	0,8	9,0	6,4	3,8
1971	14,3	13,7	0,2	0,3	8,9	5,3	2,2
1972	14,3	13,2	0,6	0,6	9,4	4,9	2,0
1973	13,0	12,8	-1,3	1,6	8,8	4,2	1,9
1974	12,9	8,4	1,5	3,0	9,5	3,4	0,0
1975	13,2	5,6	6,3	1,3	10,6	2,7	0,0
1976	12,9	8,3	3,8	0,8	8,7	4,2	1,8
1977	11,4	7,8	2,7	0,8	7,9	3,5	1,5
1978	12,3	8,1	2,7	1,5	7,5	4,8	3,4
1979	12,4	10,3	2,9	-0,8	8,0	4,5	3,1
1980	10,7	9,6	3,3	-2,2	8,3	2,4	0,6
1981	10,1	6,7	4,2	-0,9	9,0	1,1	-0,9
1982	9,6	5,0	3,8	0,8	8,5	1,1	-1,1
1983	10,2	6,5	2,9	0,8	7,0	3,2	1,5
1984	10,1	6,5	2,2	1,4	7,2	2,9	1,0
1985	9,6	5,7	1,3	2,6	7,1	2,5	0,8
1986	12,1	5,8	1,5	4,7	7,6	4,5	2,3
1987	12,4	5,7	2,2	4,6	7,6	4,8	2,2
1988	13,8	6,7	2,5	4,7	7,7	6,0	2,8
1989	12,7	7,5	-0,1	5,3	7,5	5,2	2,7
1990	13,9	7,9	2,3	3,6	8,5	5,4	2,7
1991	12,9	8,4	4,0	0,4	8,4	4,4	1,9
1992	11,0	7,5	2,6	0,8	8,1	2,9	0,7
1993	9,2	4,7	3,2	1,2	7,8	1,4	-0,3

Quelle: Deutsche Bundesbank. Eigene Berechnungen.

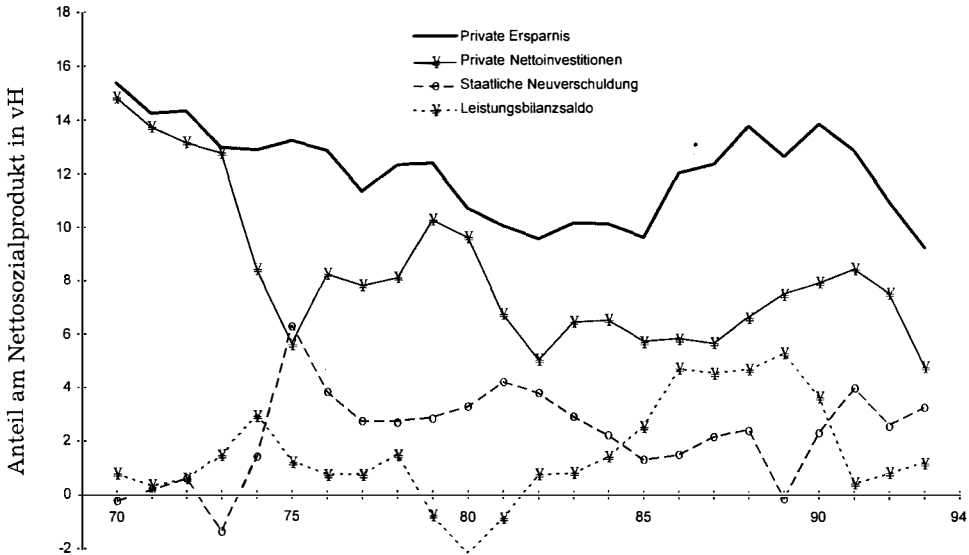
20,2 vH. Von diesem Tiefpunkt ausgehend setzte dann eine kräftige Erholung der Bruttogewinnquote ein, die 1990 wieder einen Wert von 26,8 vH erreicht hatte, also 6,6 Prozentpunkte höher lag als 1982. Infolge der Rezession war 1993 erneut ein deutlicher Gewinnquotenrückgang auf nur noch 23,7 vH zu verzeichnen. Einen weitgehend parallelen Verlauf nahm der Anteil des Nettoeinkommens aus Unternehmertätigkeit und Vermögen am Sozialprodukt. Die letzte Spalte der Tabelle weist auf den interessanten Tatbestand hin, daß die Schwankungen der (Brutto-)Gewinnquote nahezu ausschließlich auf Veränderungen der Gewinne der Produktionsunternehmen (2) beruhen.

Diese beachtlichen Verschiebungen in der Einkommensverteilung wurden von ebenso gravierenden Variationen des Niveaus und vor allem der Struktur der privaten Vermögensbildung begleitet. Tabelle 2 zeigt, daß der Anteil der privaten Ersparnisse (3) am Nettosozialprodukt von 15,4 vH im Jahr 1970 auf nur noch 9,6 vH im Jahr 1982 fiel. Ab 1985 kam es dann zu einem steilen Wachstum, so daß die private Sparquote 1990 wieder bei 13,9 vH lag. In den Jahren 1991 bis 1993 war ein erneuter Rückgang auf 9,2 vH zu verzeichnen. Wie bei der Bruttogewinnquote lassen sich also Variationen in einer Größenordnung von etwa 5 Prozentpunkten des Nettosozialprodukts innerhalb weniger Jahre beobachten; ein Volumen, das derzeit etwa 120 Mrd. DM ausmacht. Es ist mehr als unwahrscheinlich, daß derartige Entwicklungen auf Veränderungen des Sparverhaltens der privaten Wirtschaftssubjekte zurückgehen.

Diese Vermutung läßt sich untermauern, wenn man die Struktur der privaten Vermögensbildung betrachtet. Makroökonomisch stimmen die privaten Ersparnisse überein mit der Summe aus den privaten (Netto-) Investitionen, der staatlichen Kreditaufnahme und der Vermögensbildung gegenüber dem Ausland, die sich im Leistungsbilanzsaldo niederschlägt (4). Abbildung 1 zeigt die Entwicklung der privaten Vermögensbildung und ihrer verschiedenen Verwendungsformen. Anfang der siebziger Jahre entsprach das private Sparen weitgehend den Investitionen. Die Staatsverschuldung und die Vermögensbildung gegenüber dem Ausland fielen nicht ins Gewicht. Der konjunkturelle Einbruch 1974/75 kommt in einem kräftigen Rückgang der Investitionsquote von etwa 13 auf nur noch 5,6 vH zum Ausdruck – ein Absturz, der sich Anfang der achtziger Jahre in etwas gemilderter Form wiederholte. Nach einer mehrjährigen Stagnationsphase verlief die Entwicklung zwischen 1987 und 1991 erkennbar positiv. Danach sank die Investitionsquote allerdings noch einmal kräftig von 8,4 vH auf den historischen Tiefstand von nur noch 4,7 vH im Jahr 1993.

Daß der Anteil der staatlichen Neuverschuldung zwischen 1973 und 1975 um 7,6 Prozentpunkte zunahm, war nicht Ursache der Verminderung der Investitionsgüternachfrage, sondern Folge der konjunkturellen Entwicklung sowie der Versuche, den Rezessionstendenzen mit einer expansiven Finanzpolitik entgegenzuwirken. Wie die Jahre 1989 bis 1991 belegen, kann ein deutlicher Anstieg der staatlichen Verschuldungsquote durchaus mit einer Erhöhung des Anteils der privaten Investitionen

Abbildung 1:
Private Vermögensbildung nach Verwendungsformen



am Nettosozialprodukt einhergehen. Dies war sogar bei rückläufiger Sparquote möglich, weil die Vermögensbildung gegenüber dem Ausland nach der deutschen Einheit um 5 Prozentpunkte abgenommen hat. Zwischen 1980 und 1989 war der Leistungsbilanzsaldo dagegen um insgesamt 7,5 Prozentpunkte gestiegen. Beides ist ein klarer Beleg für die quantitative Bedeutung der außenwirtschaftlichen Komponente der privaten Vermögensbildung.

Abbildung 2 zeigt, wie sich die gesamte private Vermögensbildung auf die privaten Haushalte und die nicht ausgeschütteten Gewinne der Unternehmen aufteilt. Das Sparen der privaten Haushalte war im Trend relativ stabil. Nur in den Rezessionen kann man jeweils einen leichten Anstieg dieser Größe relativ zum Sozialprodukt beobachten, der möglicherweise auf ein „Angstsparen“ der privaten Haushalte zurückzuführen ist. Starken Schwankungen unterlagen dagegen die Ersparnisse der Unternehmen, also die nicht ausgeschütteten Gewinne. So hat sich der Konjunkturerinbruch Anfang der achtziger Jahre in einer Verminderung des Anteils der Unternehmensersparnisse von 4,8 vH im Jahr 1978 auf nur noch 1,1 vH im Jahr 1982 niedergeschlagen. Zwischen 1990 und 1993 kam es zu einer Wiederholung dieser Entwicklung: Der Anteil der nicht ausgeschütteten Gewinne am Nettosozialprodukt ging von 5,4 vH auf 1,4 vH zurück. Besonders betroffen waren jeweils die Produktionsunter-

nehmen, die offensichtlich einen dominierenden Einfluß auf die Entwicklung im Unternehmensbereich besitzen (5). Insgesamt gewinnt man den Eindruck, daß die Veränderungen der privaten Vermögensbildung in starkem Maße die Veränderungen der nicht ausgeschütteten Gewinne reflektieren (6).

Anhand der Abbildungen 3 und 4 lassen sich einige der bereits ange deuteten Zusammenhänge verdeutlichen. Abbildung 3 zeigt einen nahezu parallelen Verlauf von Spar- und Gewinnquote, der bereits auf einen engen Nexus beider Größen schließen läßt. Eine Regressionsrechnung ergab, daß der gesamte Anteil des privaten Sparens am Nettosozialprodukt recht gut durch die (Brutto-)Gewinnquote geschätzt werden kann: Der Stichproben-Korrelationskoeffizient liegt bei $r = 0,73$. Ein noch deutlich besseres Resultat ($r = 0,86$) ergibt sich bei einer linearen Regression auf der Basis der nicht ausgeschütteten Gewinne. Abbildung 4 enthält die tatsächlichen und geschätzten Verläufe des Anteils der privaten Vermögensbildung am Nettosozialprodukt, die auf bemerkenswerte Weise die kaldorianische These einer engen Beziehung zwischen privater Ersparnis, nicht ausgeschütteten Gewinnen und Einkommensverteilung unterstützen. Insgesamt belegen die dargestellten statistischen Anhaltspunkte eindeutig, daß gesamtwirtschaftliche Verteilungsaspekte im Zusammenhang mit der Koordination von Sparen und Investieren stärkere Beachtung verdienen.

Abbildung 2:
Sektorale Struktur der privaten Vermögensbildung

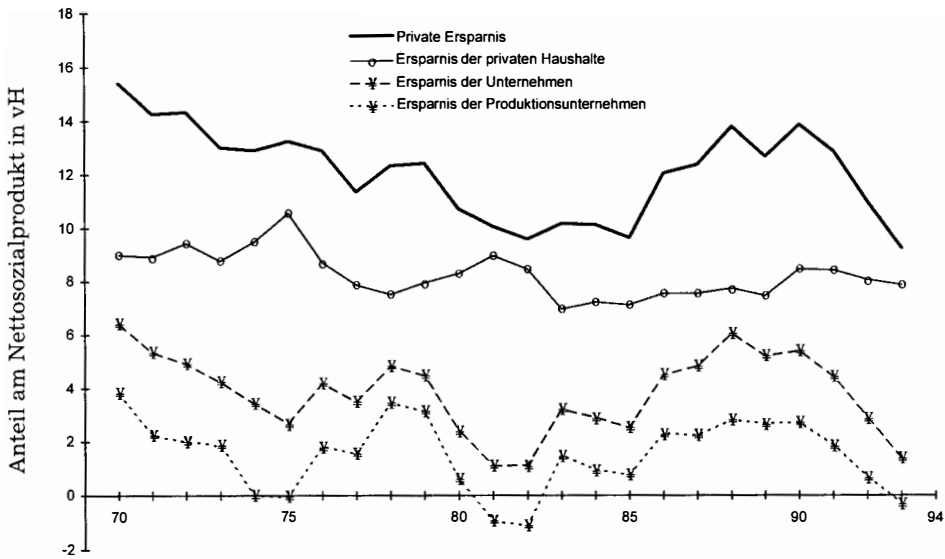


Abbildung 3:
Einkommensverteilung und private Vermögensbildung

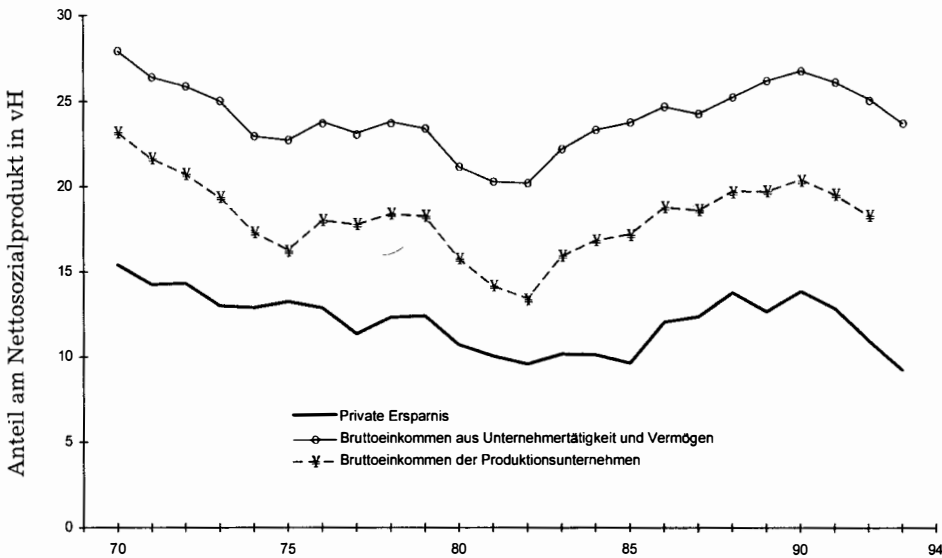
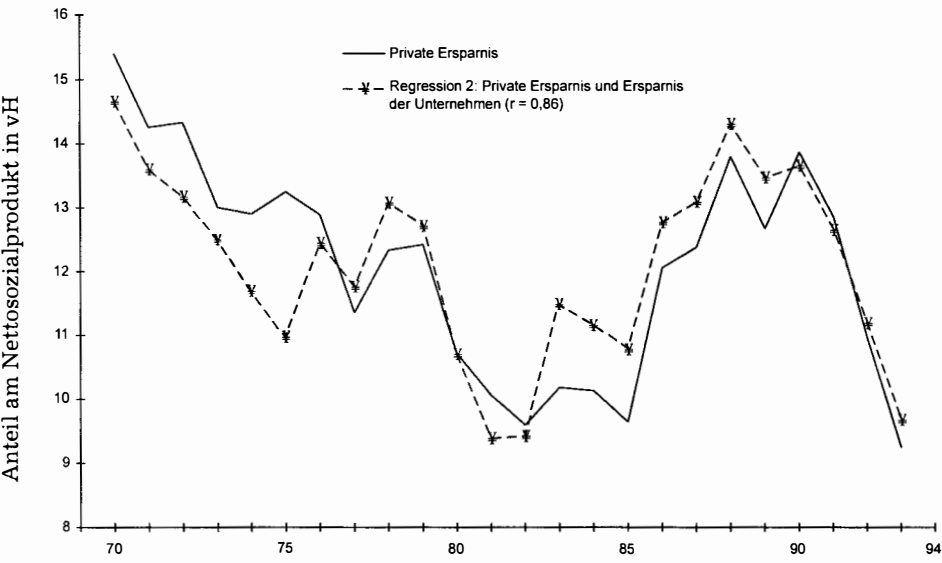
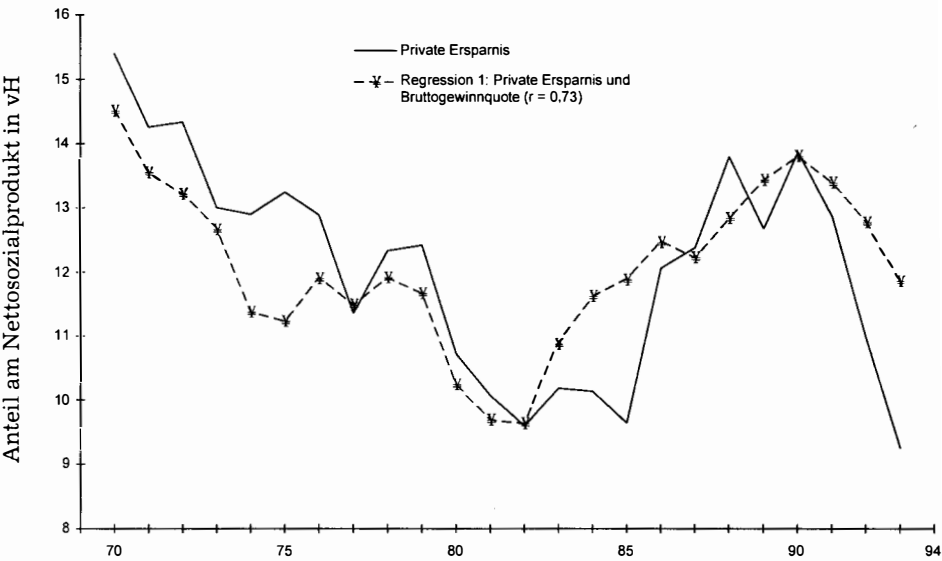


Abbildung 4:
Unternehmereinkommen, nicht ausgeschüttete Gewinne
und private Ersparnis



3. Die Koordination von Sparen und Investieren unter Berücksichtigung der nicht ausgeschütteten Gewinne

3.1 Grundformen der Koordination von Sparen und Investieren

Makroökonomische Kontroversen basieren vielfach auf unterschiedlichen Auffassungen über die gesamtwirtschaftlichen Anpassungsmechanismen, denen hinsichtlich der Koordination von Sparen und Investieren besondere Bedeutung beigemessen wird (7). (Neo-)Klassisch orientierte Ökonomen halten den Zinsmechanismus für die entscheidende Form der Anpassung von Kreditangebot und -nachfrage. Das Angebot an Ersparnissen steigt mit dem Zins, da dem Konsumverzicht der Sparer bei höherem Zins eine größere Belohnung gegenübersteht. Die Nachfrage nach Ersparnissen ist dagegen negativ mit dem Zins verbunden: Steigende Finanzierungskosten reduzieren die Anzahl der Investitionsprojekte, die noch einen positiven Ertrag versprechen (8). Im Kreditmarktgleichgewicht entsprechen sich die zinsabhängig geplanten Ersparnisse und Investitionen, das heißt der Zins ist ein Gleichgewichtspreis, der Angebot und Nachfrage auf dem Kreditmarkt in Übereinstimmung bringt.

Charakteristisch für die keynesianische Gegenposition zur klassischen Theorie ist die Auffassung, daß der Zinsmechanismus nicht so funktionieren könne, wie es zur Aufrechterhaltung eines gesamtwirtschaftlichen Gleichgewichts bei voller Ausschöpfung der Produktionsmöglichkeiten erforderlich wäre. Ein entscheidender Grund liegt darin, daß die Ersparnisse nicht vom Zins, sondern primär vom (Real-)Einkommen abhängen. Daher wird beispielsweise eine Verminderung der Investitionsgüternachfrage nicht automatisch über Zinssenkungen beschäftigungsneutral in einen Konsumzuwachs umgesetzt. Vielmehr kommt es zu einem negativen Multiplikatorprozeß, in dessen Verlauf das Einkommen solange sinkt, bis die einkommensabhängig geplanten Ersparnisse dem reduzierten Investitionsvolumen entsprechen. „Gleichviel, wie man Keynes sonst interpretieren mag: Dieser über das Realeinkommen laufende Anpassungsprozeß ist die Essenz der General Theory“ (9).

Wenn man die klassische These von der Zinsabhängigkeit der Investitionen akzeptiert, resultiert aus der IS-Gleichgewichtsbedingung bei zinsabhängigen Investitionen und einkommensabhängigen Ersparnissen ein güterwirtschaftlich negativer Zusammenhang zwischen Zins und Sozialprodukt, die IS-Funktion. In der keynesianischen Theorie wird mit der LM-Funktion ein zweiter, positiver Zusammenhang zwischen beiden Größen aus dem Zusammenspiel eines gegebenen Geldangebots mit einer zins- und einkommensabhängigen Geldnachfrage (Spekulationskasse und Transaktionskasse) abgeleitet. Das keynesianische IS-LM-Modell zeichnet sich dadurch aus, daß ein allgemeines güter- und geldwirtschaftliches Gleichgewicht erst aus dem Zusammenwirken von Zins- und Einkommensmechanismus resultieren kann. Ein konjunktureller Rückschlag, verursacht durch eine Verminderung der autonomen

Investitionen, geht tendenziell mit Zinssenkungen einher, die für sich genommen stimulierend auf die induzierte Investitionsgüternachfrage wirken. Dies reduziert den (negativen) Einkommensmultiplikator. Der Zinsmechanismus begrenzt folglich die Produktions- und Beschäftigungsverluste, die in einem negativen Multiplikatorprozeß zustande kommen. Er sorgt für eine partielle Anpassung der Nachfrage nach investierbaren Mitteln, während der Einkommensmechanismus für die Anpassung der Ersparnisse an die gegenüber der Ausgangslage dennoch verbleibende Investitionslücke zuständig ist.

Zins- und Einkommensmechanismus spielen in der wissenschaftlichen Auseinandersetzung mit gesamtwirtschaftlichen Fragen eine dominierende Rolle. Relativ wenig Berücksichtigung findet dagegen eine dritte Form der Anpassung von Sparen und Investieren, die sich über Änderungen in der Einkommensverteilung vollzieht und daher als Verteilungsmechanismus bezeichnet werden soll (10). Theoretische Grundlage ist die von *N. Kaldor* entwickelte Kreislauftheorie der Verteilung (11), die auf der Keyneschen Verteilungsgleichung basiert. Danach ergeben sich die Unternehmergewinne in einer geschlossenen Volkswirtschaft ohne Staat als Summe aus privaten Nettoinvestitionen und Konsum der Unternehmer abzüglich des Sparens der Arbeitnehmer. Bei strenger *ceteris-paribus*-Argumentation folgt daraus unter Berücksichtigung der IS-Gleichgewichtsbedingung, daß eine autonome Ausweitung der Investitionsgüternachfrage das Unternehmereinkommen in gleichem Umfang erhöht. Über diesen Verteilungseffekt kommen die Ersparnisse zustande, die zur Finanzierung der zusätzlichen Investitionen benötigt werden (12).

Charakteristisch für die nachfrageorientierte Verteilungstheorie ist die traditionellen Vorstellungen widersprechende Sicht des Sparens als elastischer Größe, die sich der Nachfrage nach investierbaren Mitteln über Verteilungsänderungen anpassen kann und nicht etwa die privaten Investitionen begrenzt. Die Anpassungsprozesse sollen unter der üblichen kaldorianischen Restriktion eines real gegebenen Sozialprodukts am Beispiel kreditfinanzierter autonomer Mehrinvestitionen erläutert werden. Bei ausreichender Elastizität des Geldangebots (13) führt eine zusätzliche Kreditnachfrage nicht zu Zinssteigerungen, so daß von dieser Seite her keine negativen Rückwirkungen auf die induzierten Investitionen ausgehen. Aufgrund der Mehrnachfrage der Unternehmen kommt es bei konstantem Sozialprodukt zu Preiserhöhungen (14), die auf eine Umverteilung zugunsten der Gewinnempfänger hinauslaufen. Da diese eine überdurchschnittliche Sparquote besitzen, paßt sich das private Sparen an die privaten Investitionen an. „Solange die zusätzlichen Gewinne nicht ausgeschüttet werden, stellen sie in voller Höhe Ersparnisse dar. Kommt es zu einer (Teil-)Ausschüttung, so werden im allgemeinen die Gewinneinkommensempfänger ihre Konsumgüternachfrage ausdehnen. Der Preisanstieg wird dann höher ausfallen. Der Umfang der erforderlichen Umverteilung ist mithin abhängig von der Grenzneigung zum Verbrauch bei den Empfängern der erhöhten Gewinneinkom-

men und dem Rückgang des Sparens bei den übrigen Einkommensbeziehern, die durch die Preissteigerungen real belastet werden“ (15).

Wenn Änderungen in der Einkommensverteilung den Umfang der privaten Ersparnisse beeinflussen, kommt neben dem keynesianischen (Real-)Einkommensmechanismus mit dem kaldorianischen Verteilungsmechanismus eine weitere Möglichkeit der zinsunabhängigen Anpassung von Sparen und Investieren ins Spiel, die bei der Diskussion gesamtwirtschaftlicher Wirkungszusammenhänge beachtet werden muß. Kaldors Überlegungen, die in der Verteilungstheorie durchaus ein breites Echo gefunden haben (16), treten jedoch in der aktuellen wirtschafts- und insbesondere stabilitätspolitischen Debatte gegenüber den traditionellen klassischen und keynesianischen Argumentationsmustern in den Hintergrund (17). Die vorliegende Arbeit soll dazu beitragen, den Verteilungsmechanismus – eine zu Unrecht vernachlässigte Form der Anpassung des Sparens an Veränderungen der Nachfrage nach investierbaren Mitteln – stärker in die makroökonomische Theorie zu integrieren.

3.2 Die nicht ausgeschütteten Gewinne im erweiterten Kaldor-Modell

Der Grundgedanke der Kreislauftheorie der Verteilung liegt darin, daß gesamtwirtschaftlich die Verwendungsstruktur des Sozialprodukts und das Sparverhalten über die Anteile der Arbeitnehmer und Unternehmer am Volkseinkommen entscheiden. Kaldor, dessen Modell als Prototyp der nachfrageorientierten Verteilungstheorie gelten kann, geht davon aus, daß das reale Sozialprodukt eine gegebene, kurzfristig konstante Größe ist (18). Unter dieser Voraussetzung entwickelt er seine Verteilungsformel, nach der die Gewinnquote in einer geschlossenen Volkswirtschaft ohne Staat von der Investitionsquote sowie den gruppenspezifischen Sparquoten der Lohn- und Gewinnempfänger abhängt. Dieser Zusammenhang resultiert aus dem Gleichungssystem:

$$(1) Y = C + I$$

$$(2) Y = L + G$$

$$(3) S = s_L L + s_G G$$

$$(4) S = I$$

Das Gesamteinkommen (Y) wird in Gleichung (1) von der Verwendungsseite her als Summe aus Konsum (C) und Investitionen (I) und in Gleichung (2) von der Verteilungsseite her als Summe aus Löhnen (L) und Gewinnen (G) definiert. Nach Gleichung (3) setzt sich die gesamte Ersparnis (S) aus den Ersparnissen der Lohn- bzw. Gewinnempfänger zusammen, die jeweils proportional mit dem Einkommen variieren. Kaldor sieht den wesentlichen Unterschied zwischen den beiden Einkommenskategorien in der marginalen Konsum- bzw. Sparneigung: Die Gewinnempfänger haben eine höhere Sparneigung als die Lohnempfänger

($s_G > s_L$). In diesem Zusammenhang verweist Kaldor zwar auf die Bedeutung der nicht ausgeschütteten Gewinne der Unternehmen, geht jedoch der Einfachheit halber von der Sparfunktion (3) aus, die auf eine Aufspaltung der Gewinne verzichtet. Gleichung (4) enthält die Gleichgewichtsbedingung für den Gütermarkt. Unter der „keynesianischen“ Annahme, daß die realen Investitionen als unabhängige Größe gelten können, ist bei konstantem realen Sozialprodukt die Investitionsquote exogen fixiert. Aus den Gleichungen (1) bis (4) resultiert dann Kaldors bekannte Verteilungsformel:

$$(5) \frac{G}{Y} = \frac{I/Y - s_L}{s_G - s_L}$$

Der Anteil der Gewinne am Sozialprodukt variiert demnach positiv mit der Investitionsquote und negativ mit den gruppenspezifischen Sparquoten. Am Beispiel einer Erhöhung der Investitionsquote sei der Zusammenhang zwischen Sparen und Einkommensverteilung erläutert. Aus Gleichung (5) folgt, daß ein Anstieg der Investitionsquote einen multiplikativen Anstieg der Gewinnquote nach sich zieht:

$$(6) \frac{d(G/Y)}{d(I/Y)} = \frac{1}{s_G - s_L}$$

Kaldor bezeichnet den Verteilungsmultiplikator als „... ‘coefficient of sensitivity of income distribution’, since it indicates the change in the share of profits in income which follows upon a change in the share of investment in output“ (19). Die Verteilungsumschichtung zugunsten der Unternehmer kommt dadurch zustande, daß der Nachfrageüberhang auf dem Gütermarkt, hervorgerufen durch die höheren Investitionen, bei gegebenem realen Sozialprodukt über Preissteigerungen abgebaut wird. Eine Erhöhung der Gewinnquote läuft (wegen $s_G > s_L$) auf eine Zunahme der durchschnittlichen volkswirtschaftlichen Sparquote hinaus, d. h. die Ersparnisse passen sich den real höheren Investitionen im Zuge der Verteilungsänderungen an. Der kaldorianische Verteilungsmechanismus kann also dafür sorgen, daß die Ersparnisse ohne Zins- oder Realeinkommensänderungen mit den Investitionen in Übereinstimmung gebracht werden.

Mit dem Kaldor-Modell lassen sich die Vorgänge in der Realität nur ansatzweise erfassen. Vor allem bleiben die Bedeutung der starken Veränderungen der nicht ausgeschütteten Gewinne und die Veränderungen der Verteilung bei Unterbeschäftigung unberücksichtigt. Zwar hat Kaldor selbst – in einer Fußnote versteckt – auf die nicht ausgeschütteten Gewinne als Ursache der relativ höheren marginalen Sparquote der Gewinnempfänger hingewiesen (20), doch spricht der beachtliche Einfluß der einbehaltenen Gewinne auf die Ersparnisse dafür, diese Größe auch explizit in das Verteilungsmodell einzubeziehen (21). Von B. Frey stammt der Vorschlag, die kaldorianische Sparfunktion entsprechend zu

modifizieren. Die Gesamtersparnis aus Gewinnen wird in annähernd einkommensproportionale Ersparnisse der Unternehmerhaushalte und nicht ausgeschüttete Gewinne (G_e) aufgeteilt (22):

$$(7) S_G = s_U (G - G_e) + G_e$$

mit s_U für die Sparquote der Unternehmerhaushalte. Der durchschnittliche Anteil des Sparens an den Gewinnen ist nun:

$$(8) \frac{S_G}{G} = s_G = s_U + (1 - s_U) \frac{G_e}{G}$$

Die im ursprünglichen Kaldor-Modell enthaltene Sparquote wird also nicht mehr als konstante Größe angesehen, sondern hängt von der Sparneigung der Unternehmerhaushalte sowie dem Anteil der nicht ausgeschütteten an den gesamten Gewinnen ab. Dementsprechend erhält man die modifizierte Verteilungsformel:

$$(9) \frac{G}{Y} = \frac{I/Y - s_L}{s_U - s_L + (1 - s_U) (G_e/G)}$$

Daraus wird ersichtlich, daß der Anteil der Gewinne am Sozialprodukt umso größer ist, je kleiner der Anteil der einbehaltenen an den gesamten Gewinnen ausfällt (23). Gleichung (9) enthält die einfache Kaldor-Formel als Spezialfall. Sie gilt aber nur unter der Voraussetzung, daß alle Gewinne oder ein konstanter Teil davon zur Ausschüttung gelangen.

Wenn zwischen Gewinnquote und nicht ausgeschütteten Gewinnen ein Zusammenhang besteht, wird die Erklärung der Gewinnverteilung auf ausgeschüttete und einbehaltene Gewinne zu einem verteilungstheoretisch relevanten Problem. Als auch empirisch gehaltvolle Hypothese hat sich in diesem Zusammenhang der Ansatz von *J. Lintner* (24) erwiesen. Danach haben die einbehaltenen Gewinne den Charakter einer Restgröße. Die ausgeschütteten Gewinne der laufenden Periode ($G_{a,t}$) werden erklärt durch die gesamten Gewinne der laufenden (G_t) und die ausgeschütteten Gewinne der Vorperiode ($G_{a,t-1}$):

$$(10) G_{a,t} = a + b G_t + c G_{a,t-1}$$

Wegen der Orientierung an Vergangenheitswerten sind die ausgeschütteten Gewinne kurzfristig relativ stabil. Gewinnänderungen schlagen sich vorwiegend in den einbehaltenen Gewinnen nieder, das heißt ein Gewinnanstieg geht tendenziell mit einer Erhöhung des Anteils der einbehaltenen an den gesamten Gewinnen einher.

Lintner begründet die Gewinnverteilungsfunktion (10) vor allem damit, daß die Unternehmen zu einer konservativen Ausschüttungspolitik neigen. Sie verändern den Ausschüttungssatz nur ungern und zögernd, weil sie unerwünschte Reaktionen der Aktionäre vermeiden wollen. So werden die Ausschüttungen im Falle eines Gewinnanstiegs nur erhöht, wenn das Management davon ausgehen kann, daß der neue Ausschüttungssatz nicht schon bald wieder korrigiert werden muß. Andererseits ist eine Beteiligung der Aktionäre an nachhaltigen Gewinnveränderungen nicht zu umgehen (25).

Frey hat sein erweitertes Kaldor-Modell mit der Lintner-Hypothese verknüpft, indem er den Anteil der einbehaltenen an den gesamten Gewinnen als Funktion der Investitionsquote betrachtet: „Je höher die Investitionen und damit (cet. par.) das Sozialprodukt, desto größer ist der Anteil der unverteilteten Gewinne“ (26). Diese Vorgehensweise kann jedoch nicht überzeugen, da sie den Zusammenhang zwischen Ausschüttungsverhalten und Gewinnquote nur sehr indirekt herstellt. Naheliegender erscheint die Überlegung, den Anteil der ausgeschütteten bzw. einbehaltenen Gewinne unmittelbar mit der Gewinnquote und nicht mit einem ihrer Bestimmungsfaktoren in Verbindung zu bringen.

Dem beobachtbaren und der Lintner-Hypothese entsprechenden Tatbestand einer gleichgerichteten Entwicklung von Gewinnquote und Anteil der einbehaltenen an den gesamten Gewinnen kann man modellmäßig dadurch Rechnung tragen, daß die ausgeschütteten Gewinne relativ zum Sozialprodukt kurzfristig als annähernd stabil betrachtet werden:

$$(11) G_a = g_a Y$$

Annahme (11) über das Ausschüttungsverhalten besagt nicht, daß ein Gewinnanstieg nur die einbehaltenen Gewinne erhöht. In diesem Fall wäre G_a absolut konstant (27). Die modellmäßige Verknüpfung mit dem Gesamteinkommen läuft jedoch darauf hinaus, daß die ausgeschütteten Gewinne zunehmen, wenn die Gesamtgewinne und (damit) das nominelle Sozialprodukt steigen, allerdings bezogen auf die Gesamtgewinne – ganz im Sinne der Lintner-Hypothese – nur unterproportional. Unter der üblichen kaldorianischen Voraussetzung eines gegebenen realen Sozialprodukts impliziert Gleichung (11) im übrigen einen konstanten Realwert der ausgeschütteten Gewinne, während reale Gewinnzuwächse nur die einbehaltenen Gewinne erhöhen.

Aus Gleichung (11) folgt für die Ausschüttungsquote und mithin für den Anteil der einbehaltenen an den gesamten Gewinnen:

$$(12) \frac{G_a}{G} = \frac{g_a}{G/Y} \text{ bzw. } \frac{G_e}{G} = 1 - \frac{g_a}{G/Y}$$

Daraus wird deutlich, daß G/Y positiv auf Veränderungen der Gewinnquote reagiert. Wie bereits gezeigt wurde, hängt diese wiederum von der Relation zwischen einbehaltenen und gesamten Gewinnen ab. Die Gleichungen (9) und (12) führen zu einer modifizierten Gewinnquotenformel:

$$(13) \frac{G}{Y} = \frac{I/Y - s_L + (1 - s_E) g_s}{1 - s_L}$$

Sie zeigt recht anschaulich, welche Konsequenzen das Ausschüttungsverhalten für die kurzfristige Entwicklung der Gewinnquote hat. Betrachtet man beispielsweise die Wirkungen eines Anstiegs der Investitionsquote, so fällt auf, daß der Verteilungsmultiplikator gegenüber dem ursprünglichen Kaldor-Modell deutlich gesunken ist:

$$(14) \frac{d(G/Y)}{d(I/Y)} = \frac{1}{1 - s_L}$$

Offensichtlich überzeichnet die Kaldor-Formel den Verteilungseffekt, der kurzfristig für eine Anpassung des Sparens an Veränderungen der Investitionen notwendig ist, weil sie nicht berücksichtigt, daß die nicht ausgeschütteten Gewinne eine Art Puffer darstellen. Die Stabilisierungsfunktion der nicht ausgeschütteten Gewinne kommt beispielsweise darin zum Ausdruck, daß die Preiseffekte einer wachsenden Investitionsquote nun geringer ausfallen als im einfachen Kaldor-Modell. Obwohl hinter der Erhöhung des Anteils der nicht ausgeschütteten Gewinne bei steigenden Gesamtgewinnen kein gezieltes Sparverhalten steht, kann man den Zusammenhang dahingehend charakterisieren, daß die marginale Sparquote der Gewinnempfänger (zumindest) kurzfristig über der durchschnittlichen liegt (28).

Die Überlegungen zur Bedeutung der nicht ausgeschütteten Gewinne für die Funktionsweise des Verteilungsmechanismus sollen abschließend anhand einer grafischen Darstellung zusammengefaßt werden (**Abbildung 5**). Im ursprünglichen Kaldor-Modell erhält man die gleichgewichtige Gewinnquote im Schnittpunkt der Investitionsquote I/Y mit der Sparfunktion:

$$(15) S/Y = s_L + (s_G - s_L) (G/Y)$$

Dabei ist die durchschnittliche Sparquote der Gewinnempfänger (s_G) vom Anteil der nicht ausgeschütteten Gewinne abhängig. Sollte die Investitionsquote auf I'/Y steigen, so kommt es zu einer Gewinnquotenerhöhung von G/Y auf G''/Y , die den erforderlichen Anstieg der Ersparnisse nach sich zieht. Kurzfristig gilt nun aber nicht die Sparfunktion (15),

sondern infolge der relativ stabilen Gewinnausschüttungen ($G_a = g_a Y$) die Sparfunktion:

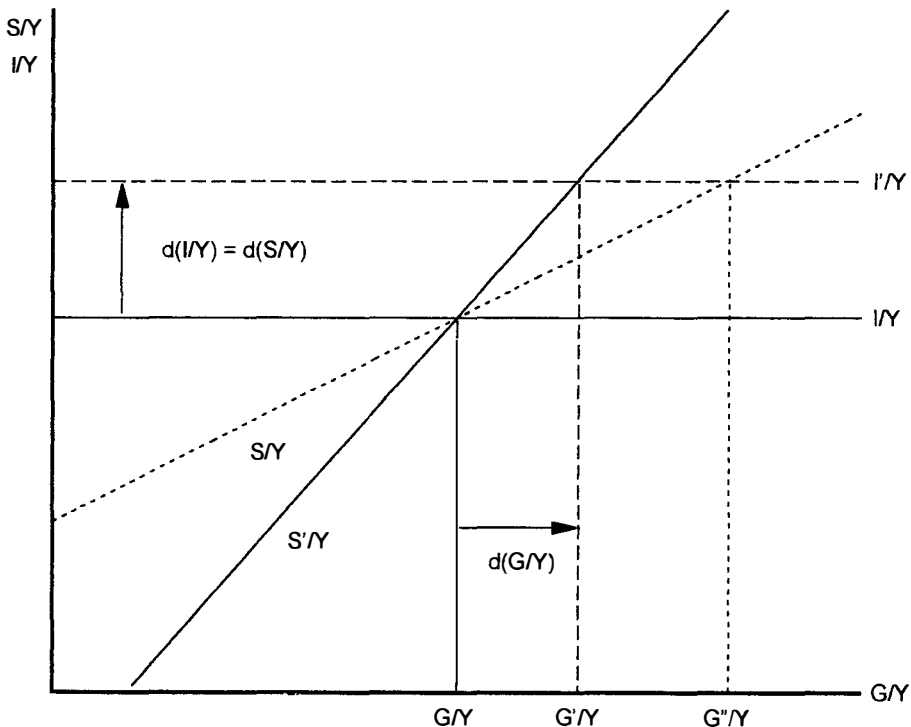
$$(16) S'Y = s_L - (1 - s_U) g_a + (1 - s_L) (G/Y)$$

Daher muß die Gewinnquote nur auf G'/Y steigen, um die Anpassung der volkswirtschaftlichen Sparquote sicherzustellen. Den gegenüber der Kaldor-Lösung geringeren Verteilungseffekt kann man dahingehend interpretieren, daß die Effizienz des Verteilungsmechanismus hinsichtlich der Anpassung des Sparens an Veränderungen der Investitionen unter Berücksichtigung der nicht ausgeschütteten Gewinne zunimmt.

Es ist nicht ausgeschlossen, aber auch nicht zwingend, daß Gewinnänderungen mit zeitlicher Verzögerung doch noch zu einer Anpassung der Konsumausgaben führen. In diesem Fall ließe sich mit der Sparfunktion (16) nur der kurzfristige Übergangszustand, mit der Sparfunktion (15) hingegen der Endzustand des Systems nach einer Variation der Investitionsquote ermitteln. Die empirischen Erfahrungen deuten jedoch darauf hin, daß die einbehaltenen Gewinne nicht nur in der ganz kurzen Frist, sondern recht dauerhaft die in der Abbildung 5 zum Ausdruck kommende Pufferfunktion zwischen Angebot und Nachfrage nach investierbaren Mitteln übernehmen.

Abbildung 5:

Die Koordination von Sparen und Investieren unter Berücksichtigung der nicht ausgeschütteten Gewinne



Die Annahme kurzfristig relativ stabiler Gewinnausschüttungen läuft darauf hinaus, daß der Konsum der Gewinnempfänger von Gewinnschwankungen kaum berührt wird (29). Dies ergibt sich, obwohl für den Unternehmerkonsum grundsätzlich eine Proportionalität zum verfügbaren Haushaltseinkommen unterstellt wurde, welches aber die einbehaltenen Gewinne nicht umfaßt. Interessanterweise kann man auch ohne Rückgriff auf das Ausschüttungsverhalten der Kapitalgesellschaften zu vergleichbaren Ergebnissen gelangen. Die kaldorianische Spar- bzw. Konsumfunktion muß dazu durch eine alternative Konsumhypothese ersetzt werden, nach der die Unternehmer kurzfristig ihren Konsum real aufrechterhalten, auch wenn ihr (Real-)Einkommen Schwankungen unterliegt.

Begründen ließe sich dies etwa mit dem Hinweis auf die permanente Einkommenshypothese von *M. Friedman*, die das Konsumverhalten der Selbständigen wohl eher beschreibt als das der Arbeitnehmer. Bei tendenziell konstantem Realkonsum der Unternehmer wäre das reale Sparen aus zusätzlichen Gewinnen weitgehend identisch mit der Gewinnänderung. Diese Hypothese ist nicht unplausibel. Sie muß aber keineswegs in Konkurrenz zum Lintner-Ansatz gesehen werden. Vielmehr lassen sich beide Ansätze zur Erklärung der kurzfristig ausgeprägten Parallelität von Gewinnentwicklung und Sparen in Form nicht ausgeschütteter Gewinne heranziehen – der eine bezogen auf die Personal-, der andere bezogen auf die Gesellschaftsunternehmen.

3.3 Zur Verknüpfung von Zins-, Einkommens- und Verteilungsmechanismus (30)

Der kaldorianische Verteilungsmechanismus basiert darauf, daß Diskrepanzen zwischen Güterangebot und -nachfrage in einer vollbeschäftigten Wirtschaft über Preisänderungen abgebaut werden. Bei gegebenem realen Sozialprodukt schlagen sich Preisvariationen jedoch voll in der Höhe des nominellen Sozialprodukts nieder, verändern also die Geldnachfrage zu Transaktionszwecken. Daher stellt sich zunächst die Frage, inwieweit monetäre Faktoren den für das Funktionieren des Verteilungsmechanismus entscheidenden Preisanpassungsspielraum beeinflussen.

Aus monetärer Sicht ist davon auszugehen, daß ein Anstieg der Gewinnquote, der über Preissteigerungen erfolgt, bei begrenzter Elastizität des Geldangebots eine Erhöhung des Zinsniveaus impliziert. Infolgedessen nimmt der kaldorianische Sensitivitätskoeffizient ab. Der Zinseffekt sorgt dafür, daß ein Anstieg der autonomen Investitionen durch eine gegenläufige Veränderung der zinsinduzierten Investitionen zum Teil ausgeglichen wird. Der Zinsmechanismus übernimmt also durch partielle Anpassung der Nachfrage nach investierbaren Mitteln einen Teil der Anpassungslast, die im einfachen Kaldor-Modell allein dem Verteilungsmechanismus zufällt. Diesem kommt mit der erforderlichen Anpassung des

Angebots an investierbaren Mitteln jedoch weiterhin erhebliche Bedeutung zu. Dem gegenüber der Ausgangslage verbleibenden Überhang der geplanten Investitionen passen sich die Ersparnisse durch Gewinnquotenerhöhung an. Dabei fallen die erforderlichen Preissteigerungen gegenüber dem einfachen Kaldor-Modell geringer aus.

Die nicht ausgeschütteten Gewinne können zumindest kurzfristig die Koordination von Sparen und Investieren erheblich erleichtern. Daher erscheint die Vermutung naheliegend, daß sie unter monetären Voraussetzungen, unter denen grundsätzlich mit zinsbedingten Rückwirkungen auf die Investitionen zu rechnen ist, das Ausmaß dieser Effekte begrenzen. Die Flexibilität der nicht ausgeschütteten Gewinne reduziert den kaldorianischen Verteilungsmultiplikator. Mithin hat ein kreditfinanzierter Anstieg der autonomen Investitionen relativ geringere Zinssteigerungen zur Folge. Dies läuft auf eine Reduktion des zinsbedingten *crowding out* der induzierten Investitionen hinaus. Wenn sich Gewinnänderungen vorwiegend in den nicht ausgeschütteten Gewinnen niederschlagen, nimmt die Effizienz des Verteilungsmechanismus hinsichtlich der Koordination von Sparen und Investieren also zu, während der Zinsmechanismus im Gegenzug an Bedeutung verliert.

Der Erklärungswert der kaldorianischen Kreislauftheorie ist keineswegs auf in der Realität selten vorzufindende Vollbeschäftigungssituationen begrenzt. Zwar besitzt das Kaldor-Modell einen Freiheitsgrad, sobald man die Annahme der Konstanz des realen Sozialprodukts aufgibt. Diese Lücke kann aber durch Einbeziehung gesamtwirtschaftlicher Angebotsfunktionen geschlossen werden. Angebotsseitig läßt sich ein positiver Zusammenhang zwischen Gewinnquote und realem Sozialprodukt herstellen: (a) Die Gewinnquote nimmt im Aufschwung zu, weil die Unternehmen ihre Absatzpreise bei wachsender Nachfrage in gewissem Umfang erhöhen dürften, auch wenn die Grenzkosten unterhalb der Normalauslastung noch tendenziell konstant sind. (b) Darüber hinaus kann ein Anstieg der Gewinnquote mit der Produktionsmenge über die Fixkostendegression begründet werden. Dabei ist insbesondere an fixe Löhne zu denken, die einerseits auf das kurzfristige Horten von Arbeitskräften, andererseits auf die nicht direkt in der Produktion beschäftigten Arbeitnehmer zurückgehen. Der Fixkosteneffekt kommt auch bei stark eingeschränkter Preisflexibilität – also insbesondere in ausgeprägten Rezessionsphasen – zum Tragen.

Unter den skizzierten Angebotsbedingungen wirken der keynesianische (Real-)Einkommens- und der kaldorianische Verteilungsmechanismus zusammen. Beispielsweise führt eine Erhöhung der autonomen Investitionen zu einer Expansion von Produktion und Beschäftigung, verbunden mit einer Erhöhung der Gewinnquote. Letzteres sorgt für eine überproportionale Zunahme der Ersparnisse im Multiplikatorprozeß und reduziert damit gegenüber dem einfachen keynesianischen Modell die Wirkungen auf das reale Sozialprodukt. In der verteilungsbedingten Verminderung des Realeinkommensmultiplikators liegt eine Analogie zum IS-LM-Modell. Allerdings ist dieser Effekt dort auf eine Verdrän-

gung zinsabhängiger Nachfragekomponenten zurückzuführen, geht also vor allem zu Lasten der Investitionen, auch wenn deren autonomer Teil den Expansionsprozeß ausgelöst hat. Demgegenüber basiert die Abschwächung der Einkommenseffekte durch den Kaldor-Mechanismus auf einer Erhöhung des Angebots an investierbaren Mitteln und beeinträchtigt infolgedessen vorwiegend die reale Konsumgüternachfrage. Dahinter steht die Verteilungsumschichtung zugunsten der stärker sparenden Unternehmer.

Dem Verteilungsmechanismus kommt also grundsätzlich eine Stabilisatorfunktion zu, denn er macht die Wirtschaft resistenter gegenüber Nachfrageschwankungen. Unter Berücksichtigung der nicht ausgeschütteten Gewinne, die im Konjunkturverlauf ausgeprägten Schwankungen unterliegen, gewinnt der Verteilungsmechanismus in dieser Hinsicht noch an Gewicht. Die Flexibilität der nicht ausgeschütteten Gewinne läuft darauf hinaus, daß die privaten Ersparnisse stärker auf Realeinkommens- und damit einhergehende Verteilungsänderungen reagieren. Folglich ist der Einkommensmultiplikator von dieser Seite her nochmals geringer zu veranschlagen als im keynesianischen Grundmodell: Die konjunkturstabilisierende Wirkung des Verteilungsmechanismus nimmt zu.

Diese Überlegungen erlauben den Schluß, daß dem Verteilungsmechanismus keineswegs nur bei Vollbeschäftigung, sondern auch in einer unterbeschäftigten Wirtschaft erhebliche Bedeutung für die Bewältigung von Diskrepanzen zwischen geplanten Investitionen und Ersparnissen zukommen dürfte. Die Erweiterung des Spektrums zinsunabhängiger Anpassungsmöglichkeiten schließt natürlich keineswegs aus, daß der im vorliegenden Zusammenhang vernachlässigte Zinsmechanismus zusätzlich ins Spiel kommen und einen Teil der Anpassungslast übernehmen kann. Allerdings liegt gerade bei Unterbeschäftigung in vielen Fällen ein relativ elastisches Geldangebot vor, so daß die Koordination von Sparen und Investieren weitgehend in der beschriebenen Weise über Realeinkommens- und Verteilungsänderungen erfolgen dürfte.

4. Zusammenfassung

Die kaldorianische Kreislauftheorie der Verteilung hat darauf aufmerksam gemacht, daß die Koordination von Sparen und Investieren nicht nur über den klassischen Zins- und/oder den keynesianischen (Real-)Einkommensmechanismus erfolgt. Bei gegebenem realen Sozialprodukt besteht darüber hinaus die Möglichkeit einer Anpassung durch Änderungen in der makroökonomischen Einkommensverteilung. Da aus Gewinnen relativ mehr gespart wird, läuft eine Verteilungsumschichtung zugunsten der Unternehmer auf eine Erhöhung der durchschnittlichen Sparquote hinaus. Dieser Effekt basiert nicht zuletzt darauf, daß sich Gewinnänderungen – zumindest kurzfristig und bei den Gesellschaftsunternehmen – vorwiegend in den nicht ausgeschütteten Gewin-

nen niederschlagen, die ex definitione in vollem Umfang gespart werden. Der vorliegende Beitrag zeigt zunächst, daß der empirische Befund die Relevanz der makroökonomischen Zusammenhänge zwischen Einkommensverteilung, nicht ausgeschütteten Gewinnen und privaten Ersparnissen belegt. Anhand einer entsprechenden Erweiterung des Kaldor-Modells wird dann theoretisch nachgewiesen, daß die nicht ausgeschütteten Gewinne eine Art Pufferfunktion haben: Sie erhöhen die Effizienz des Verteilungsmechanismus hinsichtlich der Anpassung der geplanten Ersparnisse an die Investitionen und tragen damit zur Stabilisierung der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung bei.

Anmerkungen

- (1) Üblicherweise verwendet man bei der Ermittlung von Maßzahlen der Einkommensverteilung als Bezugsgröße das Volkseinkommen (Nettosozialprodukt zu Faktorkosten). Als gesamtwirtschaftliches Einkommensaggregat ist das Nettosozialprodukt zu Marktpreisen aussagefähiger, da der Wert des Sozialprodukts unabhängig davon ermittelt wird, ob der Staat seinen Anteil durch direkte oder indirekte Steuern finanziert. Bezogen auf die Verteilungsquoten resultiert daraus im wesentlichen nur eine Niveauverschiebung.
- (2) Der Unternehmenssektor setzt sich zusammen aus Produktionsunternehmen, Wohnungswirtschaft und finanziellen Sektoren (Banken, Bausparkassen, Versicherungen).
- (3) Das private Sparen insgesamt und seine sektoralen Komponenten enthalten den jeweiligen Saldo der Vermögensübertragungen.
- (4) Die von der Deutschen Bundesbank erstellte Statistik zur privaten Vermögensbildung und ihrer Finanzierung enthält den Finanzierungssaldo gegenüber dem Ausland, der dem Leistungsbilanzsaldo entspricht.
- (5) In den nicht ausgeschütteten Gewinnen sind die Ersparnisse der finanziellen Sektoren und der Wohnungswirtschaft enthalten. Letztere könnte man mit einer gewissen Berechtigung auch den privaten Haushalten zurechnen.
- (6) Dies bestätigt auch eine empirische Untersuchung des Sparverhaltens für die Bundesrepublik Deutschland: Francke (1985) 117ff.
- (7) Ausschließlich zur Vereinfachung der theoretischen Überlegungen wird in diese Arbeit für eine geschlossene Volkswirtschaft ohne Staat argumentiert. In einer offenen Volkswirtschaft mit Staatsaktivität ist das Koordinationsproblem unter Berücksichtigung der Staatsverschuldung und des Leistungsbilanzsaldos zu diskutieren. Auch im Umfang dieser beiden Größen muß gesamtwirtschaftlich auf Konsum verzichtet werden. Staatsverschuldung und Leistungsbilanzsaldo dürfen schon aufgrund ihrer quantitativen Bedeutung nicht vernachlässigt werden.
- (8) Landmann (1981) 145.
- (9) Felderer, Homburg (1991) 115.
- (10) Oberhauser (1983) 4.
- (11) Kaldor (1962).
- (12) Natürlich ist eine solche Argumentation unzulänglich, denn sie vernachlässigt funktionale Abhängigkeiten zwischen den einzelnen Größen. Identitätsgleichungen können nur den Ausgangspunkt einer theoretischen Analyse bilden, die Interdependenzen zwischen den gesamtwirtschaftlichen Bestimmungsfaktoren der Einkommensverteilung durch entsprechende Verhaltensannahmen berücksichtigen muß. Blümle (1975) 154.
- (13) Darunter ist zu verstehen, daß eine zusätzliche Geldnachfrage bei gegebenem Zins durch Geldschöpfung der Geschäftsbanken (oder eine Erhöhung der Umlaufgeschwindigkeit) befriedigt werden kann. In der Realität ist diese Voraussetzung bei-

- spielsweise erfüllt, wenn die Geschäftsbanken über Refinanzierungskredite oder über Devisenzuflüsse bei festen Wechselkursen jederzeit auf Zentralbankgeld zurückgreifen können.
- (14) Ein Anstieg der Gewinnquote muß nicht auf Preissteigerungen beruhen. Möglich ist auch, daß die Lohnerhöhungen in einer wachsenden Wirtschaft hinter dem Produktivitätsfortschritt zurückbleiben. Die Anpassung erfolgt dann faktisch über unterbliebene Preissenkungen.
- (15) Oberhauser (1983) 6f.
- (16) Bombach (1981).
- (17) Dies mag mit der Vollbeschäftigungsannahme zusammenhängen, welche den Verdacht nahelegt, die Kreislauftheorie der Verteilung sei für den Fall einer unterbeschäftigten Wirtschaft nur von begrenztem Erklärungswert. Derartige Einwände greifen zu kurz. Der Verfasser hat sich an anderer Stelle ausführlich mit dem Zusammenwirken der verschiedenen Anpassungsmechanismen bei Unterauslastung des Produktionspotentials beschäftigt: Scherf (1994) 143ff.
- (18) Kaldor (1962) 227ff.
- (19) Ebenda 230.
- (20) „This may be assumed independently of any skewness in the distribution of property, simply as a consequence of the fact that the bulk of profits accrues in the form of company profits and a high proportion of companies' marginal profits is put to reserve“. Ebenda 229.
- (21) G. Bombach hat die kaldorianische Verteilungstheorie schon frühzeitig kritisiert, weil sie einbehaltene Gewinne der Kapitalgesellschaften und Entnahmen der Selbständigen zu einer Einkommenskategorie zusammenfaßt, aus der nach Maßgabe einer einheitlichen Sparneigung das gesamte Unternehmersparen abgeleitet wird. „Die unverteilten Gewinne aber haben nichts mit propensity-Sparen in diesem Sinne zu tun. Sie sind im wesentlichen der Reflex eines bestimmten Entwicklungsprozesses, d. h. sie sind Überraschungseinkommen. ... Es bleibt unseres Erachtens nichts anderes übrig, als den Gesamtgewinn aufzuspalten in die Entnahmen der Selbständigen und die unverteilten Gewinne, wobei letztere als Residuum zu behandeln sind, in dem sich die I/S-Ungleichgewichte letztlich niederschlagen“. Bombach (1959) 137.
- (22) Frey (1966). Nach Auffassung von L. Kowalski (1967) 89ff ist die Unterscheidung zwischen einbehaltenen und ausgeschütteten Gewinnen nur für Kapitalgesellschaften sinnvoll, da man bei den Einzelunternehmen Haushalts- und Unternehmenssphäre weder theoretisch noch statistisch hinreichend voneinander trennen könne. Daher zerlegt er den Gesamtgewinn in Gewinne der Einzelunternehmen sowie einbehaltene und ausgeschüttete Gewinne der Gesellschaftsunternehmen. Geht man jedoch davon aus, daß Unternehmerhaushalte ihren Konsum – im Sinne der permanenten Einkommenshypothese von M. Friedman – tendenziell an einem mittelfristigen Einkommensdurchschnitt ausrichten, so ergibt sich im Prinzip kein Unterschied zum Frey-Ansatz. Daher wird im folgenden auf die Berücksichtigung der von Kowalski vorgeschlagenen Modifikationen verzichtet.
- (23) B. Frey (1966) 508 sieht darin einen offensichtlichen Gegensatz zwischen dem Interesse einzelner Unternehmen an einer hohen Selbstfinanzierungsquote und dem Interesse des Unternehmenssektors als Ganzes an einer hohen Profitquote.
- (24) Lintner (1956) 98ff.
- (25) Eine empirische Untersuchung für die Bundesrepublik Deutschland bescheinigt dem Lintner-Ansatz mikro- und makroökonomische Aussagefähigkeit: Baumgarten (1971) 147. Die begrenzte und verzögerte Anpassung der verteilten Gewinne an die Nettogewinnentwicklung bestätigt auch Zwiener (1989) 68.
- (26) Frey (1966) 507.
- (27) Kowalski diskutiert die Einkommensverteilung bei konstanter Summe der ausgeschütteten Gewinne. Die Verhaltensannahme kann nach seiner Auffassung „als Beschreibung für eine Politik konstanter Dividendensätze gedeutet werden, wenn man von Kapitalerhöhungen absieht“. Kowalski (1967) 98.
- (28) Dies läßt sich formal ausgehend von der Funktion für das gesamte Sparen aus den Gewinnen ableiten: $S_G = G - (1 - s_U) g_U Y$. Bei gegebenem realen Sozialprodukt ist

- kurzfristig die Beschäftigung und damit bei konstantem Lohnsatz auch die Lohnsumme fixiert. Infolgedessen stimmen Gesamteinkommens- und Gewinnänderung überein: $dG = dY$. Mithin gilt $dS_G/dG = 1 - (1 - s_v) g_a$ für die marginale und $S_G/G = 1 - (1 - s_v) g_a/(G/Y) < dS_G/dG$ für die durchschnittliche Sparquote.
- (29) Eine empirische Untersuchung für die Bundesrepublik Deutschland stützt die These von der relativen Stabilität des Unternehmerkonsums: Francke (1985) 118.
- (30) Vgl. zur modellmäßigen Verknüpfung der verschiedenen Anpassungsmechanismen Scherf (1993, 1994).

Literatur

- Baumgarten, Peter, Selbstfinanzierung und Einkommensverteilung (Tübingen 1971).
- Blümle, Gerold, Theorie der Einkommensverteilung (Berlin/Heidelberg/New York 1975).
- Bombach, Gottfried, Die verschiedenen Ansätze der Verteilungstheorie, in: Schneider, Erich (Hrsg.), Einkommensverteilung und technischer Fortschritt (Berlin 1959) 95–194.
- Bombach, Gottfried, Ein Modell und sein Echo, in: *Kyklos* 34 (1981) 517–539.
- Felderer, Bernhard; Homburg, Stefan, Makroökonomik und neue Makroökonomik, (Berlin/Heidelberg/New York 1991, 5. Auflage).
- Francke, Hans-Hermann, Sparverhalten bei Unterbeschäftigung, stagnierendem oder sinkendem Realeinkommen (Stuttgart 1985).
- Frey, Bruno, Kritische Bemerkungen zu Rothschilds Verteilungsmodell, in: *Kyklos* 19 (1966) 503–519.
- Kaldor, Nicholas, Alternative Theories of Distribution, in: *The Review of Economic Studies* 23/2 (1955/56) 83ff. Wiederabdruck in: Kaldor, Nicholas, *Essays on Value and Distribution* (London 1962) 209–236.
- Kowalski, Leo, Einkommensverwendung, Einkommensverteilung und Vermögensverteilung. Analyse einiger Zusammenhänge zwischen der funktionellen Verteilung, der Gruppenverteilung des Einkommens und der Vermögensverteilung aus kreislauftheoretischer Sicht (Tübingen 1967).
- Landmann, Oliver, Keynes in der heutigen Wirtschaftstheorie, in: Bombach, Gottfried u. a. (Hrsg.), *Der Keynesianismus I, Theorie und Praxis keynesianischer Wirtschaftspolitik* (Berlin/Heidelberg/New York 1981) 133–210.
- Lintner, John, Distribution of Incomes of Corporations Among Dividends, Retained Earnings and Taxes, in: *American Economic Review* 46 (1956) 97ff.
- Oberhauser, Alois, Die Bedeutung der Verteilungszusammenhänge für Geldtheorie und Geldpolitik. Dargestellt am Beispiel der Staatsverschuldung, in: *Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik* 198 (1983) 3–19.
- Scherf, Wolfgang, Steuerinzidenz in einem kaldorianischen IS-LM-Modell, in: *Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik* 211 (1993) 477–491.
- Scherf, Wolfgang, Die Bedeutung des kaldorianischen Verteilungsmechanismus für die gesamtwirtschaftlichen Wirkungen der staatlichen Neuverschuldung (Frankfurt am Main 1994).
- Zwiener, Rudolf, Die Einkommensverteilungseffekte öffentlicher Defizite in einer unterbeschäftigten Wirtschaft. Analyse anhand eines ökonometrischen Konjunkturmodells für die Bundesrepublik Deutschland, in: *Konjunkturpolitik* 35 (1989) 53–76.