



3 Bericht von Martin Gornig, Claus Michelsen und Laura Pagenhardt

Bauwirtschaft: Hohe Preisdynamik setzt sich fort – Geschäfte laufen trotz Corona-Krise gut

- Bauwirtschaft in Deutschland auch im zweiten Corona-Jahr robust, reales Bauvolumen 2021 um 1,6 Prozent gewachsen
- DIW Bauvolumenrechnung prognostiziert für dieses Jahr Plus von real 2,7 Prozent und für 2023 von drei Prozent
- Sehr viel dynamischer haben sich Baupreise entwickelt; 2021 lag Preisanstieg des Bauvolumens bei 8,5 Prozent, im laufenden Jahr Zuwachs wohl sogar zweistellig

14 Interview mit Laura Pagenhardt

16 Kommentar von Marcel Fratzscher

20 Jahre Euro-Bargeld: Eine Erfolgsgeschichte mit Makeln

Bahntarif und Kraftwagenkosten

Personenwagenbestände in der Bundesrepublik

Zeit	Betriebsfähige ¹⁾ Personenwagen der Bundesbahn		Fahrberechtigte Personenkraftwagen ²⁾		Fahrberechtigte Omnibusse ²⁾	
	Einheiten	1936 = 100	Einheiten	1936 = 100	Einheiten	1936 = 100
1936	31 523	100	529 879	100	9 626	100
1948	19 356	61,4
1949	20 281	64,3	354 980	66,9	9 931	103,2
1950	20 182	64,0	518 474	97,8	14 328	148,8
1951	19 906	63,0	682 928	128,9	16 618	172,6

¹⁾ Für 1936, 1948—1950 Monatsdurchschnittszahlen; 1951 Monatsdurchschnitt Januar—Oktober. — ²⁾ Bestand am 1. Juli jeden Jahres.

© DIW Berlin 1952

Eine gleichmäßige, sogenannte lineare, Erhöhung des Normaltarifs verbot sich, da durch sie aller Voraussicht nach, außer dem Omnibus- und dem Privatwagenverkehr, auch dem Werkpersonenverkehr, d. h. dem Verkehr mit betriebseigenen Personenkraftwagen, Auftrieb gegeben worden wäre.

Der Vergleich der Fahrpreise von Eisenbahn und Kraftwagen zeigt, daß sich, die zweite Schnellzugklasse bereits vor der Tarifierhöhung fast ebenso teuer stellte wie die Benutzung eines Volkswagens bei einer jährlichen Fahrleistung von 54 000 km (150 km × 360). Sobald der Kraftwagen von mehr als einer Person benutzt wird, ist der Straßenverkehr auch bei geringerer Jahresleistung im Preise erheblich günstiger als der Schnellzugverkehr. Selbst stärkere Wagen wie z. B. der Mercedes 170 V, dessen Fahrkosten je km um gut 25 vH über denen des Volkswagens liegen, erweisen sich dann als konkurrenzfähig gegenüber der Bundesbahn.

Aus dem Wochenbericht Nr. 2 vom 11. Januar 1952

IMPRESSUM



DIW Berlin — Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung e. V.

Mohrenstraße 58, 10117 Berlin

www.diw.de

Telefon: +49 30 897 89-0 Fax: -200

89. Jahrgang 12. Januar 2022

Herausgeberinnen und Herausgeber

Prof. Dr. Tomaso Duso; Prof. Marcel Fratzscher, Ph.D.; Prof. Dr. Peter Haan;
Prof. Dr. Claudia Kemfert; Prof. Dr. Alexander S. Kritikos; Prof. Dr. Alexander Kriwoluzky; Prof. Dr. Stefan Liebig; Prof. Dr. Lukas Menkhoff; Prof. Karsten Neuhoﬀ, Ph.D.; Prof. Dr. Carsten Schröder; Prof. Dr. Katharina Wrohlich

Chefredaktion

Sabine Fiedler

Lektorat

Dr. Stefan Bach

Redaktion

Prof. Dr. Pio Baake; Marten Brehmer; Rebecca Buhner; Claudia Cohnen-Beck;
Dr. Hella Engerer; Petra Jasper; Sebastian Kollmann; Sandra Tubik;
Kristina van Deuverden

Vertrieb

DIW Berlin Leserservice, Postfach 74, 77649 Offenburg

leserservice@diw.de

Telefon: +49 1806 14 00 50 25 (20 Cent pro Anruf)

Gestaltung

Roman Wilhelm, Stefanie Reeg, DIW Berlin

Umschlagmotiv

© imageBROKER / Steffen Diemer

Satz

Satz-Rechen-Zentrum Hartmann + Heenemann GmbH & Co. KG, Berlin

Druck

USE gGmbH, Berlin

ISSN 0012-1304; ISSN 1860-8787 (online)

Nachdruck und sonstige Verbreitung — auch auszugsweise — nur mit Quellenangabe und unter Zusendung eines Belegexemplars an den Kundenservice des DIW Berlin zulässig (kundenservice@diw.de).

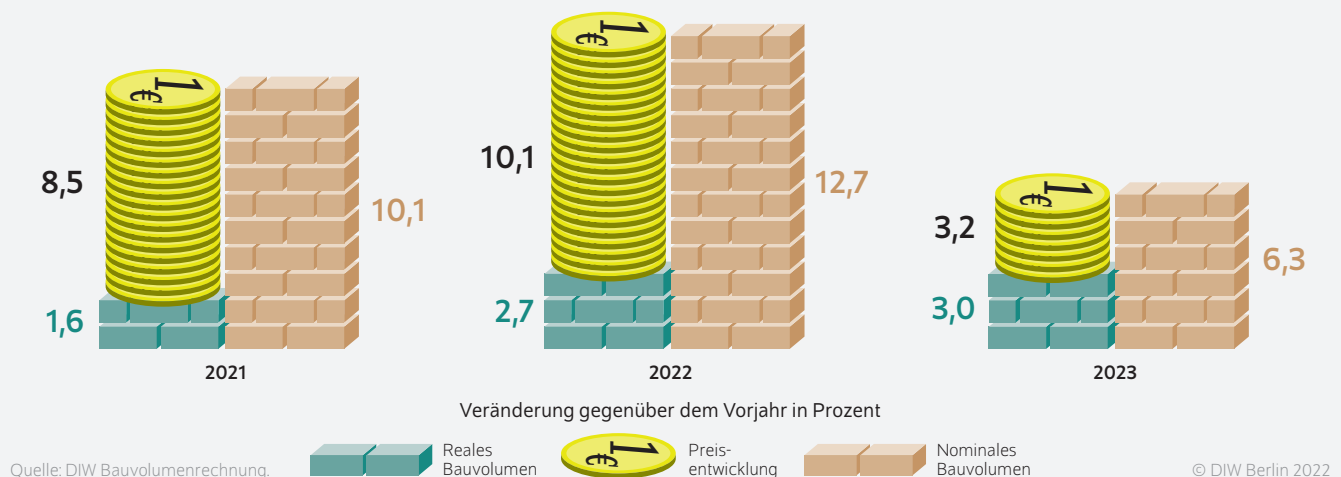
Abonnieren Sie auch unseren DIW- und/oder Wochenbericht-Newsletter unter www.diw.de/newsletter

Bauwirtschaft: Hohe Preisdynamik setzt sich fort – Geschäfte laufen trotz Corona-Krise gut

Von Martin Gornig, Claus Michelsen und Laura Pagenhardt

- Bauwirtschaft in Deutschland auch im zweiten Corona-Jahr robust, reales Bauvolumen 2021 um 1,6 Prozent gewachsen (2020: zwei Prozent)
- DIW Bauvolumenrechnung prognostiziert für dieses Jahr Zuwachs von real 2,7 Prozent und für 2023 von drei Prozent
- Sehr viel dynamischer haben sich Baupreise entwickelt; 2021 lag Preisanstieg des Bauvolumens bei 8,5 Prozent, im laufenden Jahr Plus wohl sogar zweistellig
- Nominales Bauvolumen dürfte in nächsten beiden Jahren um fast 100 Milliarden Euro auf dann 585 Milliarden Euro zulegen
- Kapazitätsausweitungen könnten Preisanstiegen im Baugewerbe entgegenwirken, mittel- und langfristige öffentliche Investitionen in haushaltsübergreifende Fonds wären förderlich

Das nominale Bauvolumen legt wegen hoher Preissteigerungen stark zu, das reale Wachstum an Bauleistungen fällt dagegen nur moderat aus



ZITAT

„Entgegen dem allgemeinen Wirtschaftstrend stemmt sich die Baubranche weiterhin erfolgreich gegen die Corona-Krise. Die Umsätze dürften in den kommenden Jahren weiter steigen. Grund dafür sind neben der ungebrochenen Nachfrage die rapide steigenden Preise für Baumaterialien.“

— Martin Gornig —

MEDIATHEK



Audio-Interview mit Laura Pagenhardt
www.diw.de/mediathek

Bauwirtschaft: Hohe Preisdynamik setzt sich fort – Geschäfte laufen trotz Corona-Krise gut

Von Martin Gornig, Claus Michelsen und Laura Pagenhardt

ABSTRACT

Die Umsätze der Bauwirtschaft werden in diesem und im kommenden Jahr weiter kräftig wachsen. Insgesamt rechnet das DIW Berlin mit einem nominalen Anstieg des Bauvolumens um fast 13 Prozent im Jahr 2022 und weiteren gut sechs Prozent im Jahr 2023 auf dann 585 Milliarden Euro. Im abgelaufenen Jahr wurde ein Plus von gut zehn Prozent auf 488 Milliarden Euro erreicht, was einem Anteil von etwa 15 Prozent am Bruttoinlandsprodukt (BIP) entspricht. Das zeigt, dass die Baunachfrage trotz Corona-Pandemie ungebrochen ist. Andererseits dürften aber vor allem die Preise für Bauleistungen nach dem deutlichen Plus im Jahr 2021 auch im laufenden Jahr stark zulegen. Dies ist zum einen auf die Entwicklung der Produzentenpreise zurückzuführen: Diese steigen derzeit so schnell wie seit Jahrzehnten nicht mehr. Zum anderen ist der Bauüberhang – die Zahl der noch nicht fertiggestellten genehmigten Bauvorhaben – weiterhin hoch und auch die öffentliche Hand weitet ihre Investitionsbudgets aus. Dies eröffnet den Unternehmen der Baubranche weitere Spielräume für Preiserhöhungen. Gleichwohl dürften die steigenden Preise auch in geringerer realer Bautätigkeit münden. Insbesondere der öffentlichen Hand dürfte es damit deutlich schwerer fallen, die ambitionierten Ziele im Bereich des Infrastrukturausbaus und der Wohnungsversorgung zu erreichen.

Die Bauwirtschaft in Deutschland hat der Krise auch im zweiten Corona-Jahr getrotzt und konnte 2021 ihre reale Bauleistung ausweiten. In den kommenden Jahren dürfte das Bauvolumen nach Prognosen des DIW Berlin ebenfalls deutliche Zuwachsraten verzeichnen, auch wenn die Branche nicht ganz ohne Blessuren durch die Pandemie kommt.

Lieferengpässe, Materialmangel und die daraus folgenden Preissteigerungen haben die Bauwirtschaft vor allem in der zweiten Jahreshälfte 2021 in Mitleidenschaft gezogen. So sorgte die Materialknappheit vor allem bei Holz und Stahl für Verzögerungen in der Produktion, die starken Preisanstiege minderten die realen Umsätze. Die Lieferketten dürften sich aber allmählich wieder stabilisieren, so wie bereits der Preis für Bauholz leicht nachgegeben hat. Daher ist im Laufe dieses Jahres eine Erholung zu erwarten. Dazu dürfte auch und vor allem der Wirtschaftsbau beitragen, wo nach zwei schwachen Pandemie Jahren nun mit Nachholinvestitionen zu rechnen ist.

Zu diesen Ergebnissen kommen die Berechnungen am DIW Berlin zum Bauvolumen,¹ das neben den Bauinvestitionen auch nicht werterhöhende Reparaturen einschließt und zusätzlich zum Baugewerbe im engeren Sinne auch weitere Branchen wie den Stahl- und Leichtmetallbau, die Herstellung von Fertigbauten, die Bauschlosserei sowie Planungsleistungen und andere Dienstleistungen berücksichtigt. Ergänzend zu den Investitionsrechnungen der statistischen Ämter differenziert die DIW Bauvolumenrechnung zwischen Neubaumaßnahmen und Modernisierungen am Gebäudebestand.²

Neben der Berechnung und Dokumentation der Bauvolumina der vergangenen Jahre prognostiziert das DIW Berlin die entsprechenden Werte für das laufende und das

¹ Die Bauvolumenrechnung wird finanziert aus Mitteln der Forschungsinitiative *Zukunft Bau* des bisherigen Bundesministeriums des Innern, für Bau und Heimat (BMI) bzw. des jetzigen Bundesministeriums für Wohnen, Stadtentwicklung und Bauwesen (BMWSB). Für den Begriff „Bauvolumen“ siehe auch das DIW Glossar (online verfügbar, abgerufen am 3. Januar 2022). Dies gilt auch für alle anderen Online-Quellen des Berichts, sofern nicht anders vermerkt.

² Vgl. Martin Gornig, Claus Michelsen, Hanna Révész (2021): Strukturdaten zur Produktion und Beschäftigung im Baugewerbe – Berechnungen für das Jahr 2020. BBSR online Publikationen, 32 (online verfügbar).

Kasten

Methode zur Prognose des Bauvolumens

Die Prognose des Bauvolumens erfolgt in verschiedenen Schritten. Bislang liegen die Berechnungen für die Neubau- und Bestandsvolumina in jährlicher Frequenz vor. Der erste Schritt beinhaltet die Berechnung eines unterjährigen Verlaufs. Die Bestandsvolumina werden dabei mittels quadratischer Minimierung¹ an den vorliegenden Quartalsverlauf des Volumens der Bauintallation und des sonstigen Baugewerbes angepasst. Die Neubauvolumina werden als Differenz des Gesamtvolumens und des Bestandsvolumens errechnet, um die Konsistenz innerhalb der Bauvolumenrechnung zu gewährleisten. Diese Reihen werden danach mit dem Verfahren ARIMA-X12 um saisonale Muster bereinigt.

Der zweite Schritt besteht im „now-casting“ der Neubau- und Bestandsreihen bis an den aktuellen Rand. Verwendet werden hierfür Zahlen aus den monatlichen Berichten des Baugewerbes und der Beschäftigten im Baugewerbe sowie Informationen über die Witterung.² Das Jahr 2021 stellt also selbst zunächst nur eine vorläufige Schätzung der Bauvolumina dar. Endgültige Werte können erst im darauffolgenden Jahr vorgelegt werden, wenn die statistischen Ämter alle relevanten Reihen vollständig berichten.

Der dritte Schritt besteht in der Prognose der einzelnen Reihen. Dabei werden die Bestands- und Neubauvolumina im Hochbau separat geschätzt. Hierfür werden indikatorengestützte statistische Modelle verwendet. Dazu wird die zu prognostizierende Größe, also etwa das Volumen der gewerblichen Bauten, auf einen autoregressiven Term und verzögerte Werte des jeweiligen Indikators, zum

Beispiel Baugenehmigungen, regressiert. Die Prognosegleichung nimmt dann folgende Form an:

$$y_t = \alpha + \sum_{i=1}^n \beta_i y_{t-i} + \sum_{j=1}^m \gamma_j x_{t-j} + \varepsilon_t$$

Hierbei steht y_t für den zu prognostizierenden Wert, x_t für den Indikator und ε_t für den statistischen Störterm. Die Parameter α , β und γ_j werden geschätzt. Die Verzögerungslängen n und m (Quartale) werden anhand der Autokorrelations- beziehungsweise der Kreuzkorrelationsfunktion bestimmt. Zusätzlich werden die unterschiedlichen Spezifikationen anhand von Informationskriterien bewertet. Bewährt hat sich zudem der Ansatz, eine Vielzahl einzelner Modelle zu schätzen und den durchschnittlichen Wert für die Prognose zu verwenden. Für die einzelnen Reihen werden jeweils bis zu 50 000 Einzelmodelle geschätzt. Als geeignete Indikatoren haben sich Baugenehmigungen, Auftragseingänge, Produktion, Zinsen, Kreditvolumina, Beschäftigungs- und Einkommensentwicklung, aber auch Umfragen unter Bauunternehmen und freischaffenden ArchitektInnen erwiesen. Auch die Kapazitätsauslastung wird in die Schätzungen einbezogen.³ Die Differenz zwischen Gesamt- und Hochbauvolumen ist die erwartete Tiefbauleistung.

Im letzten Schritt werden die Prognoseergebnisse in das Schema der Bauvolumenrechnung übertragen. Dazu werden unter Beachtung der Besonderheiten nichtinvestiver Bauleistungen im Konjunkturverlauf die nachfrageseitigen Entwicklungstrends berücksichtigt. Zur Differenzierung nach weiteren strukturellen Merkmalen werden die stärker untergliederten Informationen zu den Baugenehmigungen und zum Auftragsbestand herangezogen. So lassen sich unterschiedliche Entwicklungen zwischen einzelnen Produzentengruppen wie dem Bauhaupt- und dem Ausbaugewerbe schätzen.

¹ Vgl. Frank T. Denton (1971): Adjustment of monthly or quarterly series to annual totals: an approach based on quadratic minimization. *Journal of the American Statistical Association*, 66(333), 99–102.

² Für eine Dokumentation der Methodik vgl. Michelsen und Gornig (2016), a. a. O.

³ Vgl. Michelsen und Gornig (2016), a. a. O.

kommende Jahr. Diese Prognose (Kasten) ist eingebunden in die Konjunkturbeobachtung des DIW Berlin, insbesondere der Investitionstätigkeit. Zusätzlich zu den Einschätzungen zur Entwicklung der Bauinvestitionen werden im Rahmen der Bauvolumenrechnung Prognosen der Entwicklungen von Neubau- und Bestandsvolumina im Hochbau sowie im Wohnungs- und Nichtwohnungsbau ausgewiesen.³ Aus diesen Zahlen werden darüber hinaus die Entwicklungstendenzen des Bauhauptgewerbes und des Ausbaugewerbes abgeleitet.

Wohnungsbau mit kräftigem Preisschub

Die enormen Preisanstiege für Baumaterialien hinterlassen im Wohnungsbau deutliche Spuren. Obwohl die

Bauunternehmen ihre Kosten nicht in vollem Umfang an die BauherrInnen weitergeben können, stiegen die Preise im Wohnungsbau im Jahresverlauf 2021 zeitweise im zweistelligen Prozentbereich (Abbildung 8, Preise Wohnimmobilien). Ausbleibende oder verzögerte Materiallieferungen taten ihr Übriges. Vor allem das Ausbaugewerbe, das im Jahr 2020 noch von der Mehrwertsteuersenkung profitieren konnte, schwächelte in der Folge dieser Entwicklungen deutlich. Dies zeigte sich vor allem in der Produktion, die sich nach dem zu erwartenden Einbruch zu Beginn des Jahres 2021 nur mäßig erholte und mit dem Einsetzen der Lieferengpässe im Sommer erneute Rückschläge hinnehmen musste. Entsprechend stagnierte die Produktion im Ausbaugewerbe (Abbildung 1). Die Umsätze gingen in der zweiten Jahreshälfte zurück.

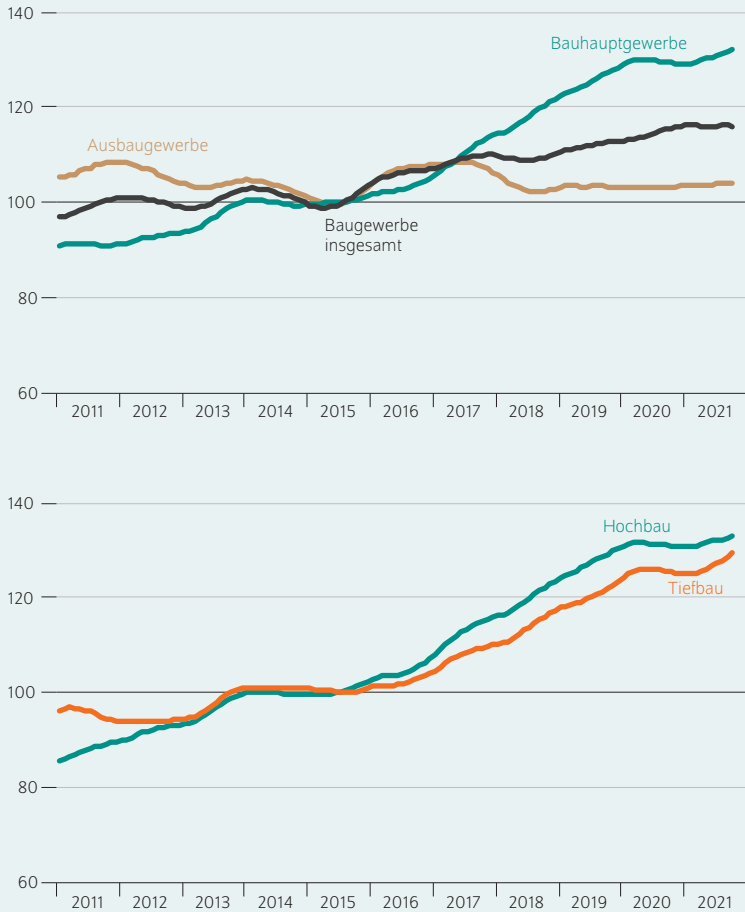
Derweil bleibt die Nachfrage nach Wohnraum hoch, die Zinsen verharren dank der sehr expansiv ausgerichteten Geldpolitik auf historisch niedrigem Niveau (Abbildung 2).

³ Vgl. Claus Michelsen und Martin Gornig (2016): Prognose der Bestandsmaßnahmen und Neubauleistungen im Wohnungsbau und im Nichtwohnungsbau, BBSR-Online-Publikation Nr. 07 (online verfügbar).

Abbildung 1

Produktion im Baugewerbe

Index 2015 = 100, konstante Preise, Trendkomponente



Quelle: Statistisches Bundesamt.

© DIW Berlin 2022

Insbesondere im Bauhauptgewerbe war die Entwicklung auch im Jahr 2021 sehr robust.

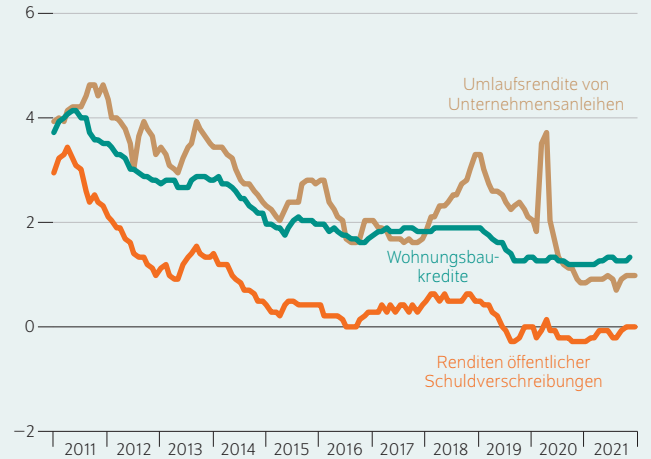
Dank üppiger Transfers blieben die Einkommen der privaten Haushalte trotz wirtschaftlicher Krise weitgehend stabil. Nicht zuletzt deshalb und wegen begrenzter Konsummöglichkeiten haben viele Haushalte in den vergangenen beiden Krisenjahren mehr Geld auf die hohe Kante gelegt, das häufig auch für Wohnungsbauinvestitionen genutzt werden dürfte. Die gestiegenen Energiepreise stellen nach Jahren extrem günstiger Brennstoffe für sich genommen einen Anreiz dar, wieder stärker in die Energieeffizienz von Gebäuden zu investieren. In eine ähnliche Richtung und nachhaltiger wirkt der zu Jahresbeginn 2021 eingeführte CO₂-Preis, der sich bis 2026 schrittweise mehr als verdoppeln wird (auf bis zu 65 Euro je Tonne CO₂). Perspektivisch dürfte die im Koalitionsvertrag der Ampel-Regierung festgelegte Erhöhung der Afa (Absetzung für Abnutzung) von zwei auf drei Prozent den Wohnungsbau für AnlegerInnen attraktiv halten.

Das Wohnungsbauvolumen in nominaler Rechnung wird nach einem Plus von gut elf Prozent im vergangenen Jahr

Abbildung 2

Zinsen und Renditen

In Prozent, Monatsdurchschnitte



Quelle: Deutsche Bundesbank.

© DIW Berlin 2022

Wohnungsbaukredite waren auch 2021 historisch günstig.

voraussichtlich um 12,7 Prozent in diesem Jahr und um etwa sechs Prozent im Jahr 2023 steigen (Tabelle 1).

Wohnungsneubau mit kräftigem nominalem Zuwachs

Die starke Nachfrage im Wohnungsbau feuert die Neubautätigkeit weiterhin an. Obwohl der Zuzug in den vergangenen Jahren während der Corona-Krise ausblieb, fehlt es in den großen Städten nach wie vor an Wohnungen. Zumindest zeigt die Zahl zum Bau genehmigter Wohnungen dies an: Zum Jahreswechsel 2020/2021 stiegen die Genehmigungszahlen sprunghaft an, wohl auch, weil auch der geringere Mehrwertsteuersatz Planungsleistungen vergünstigte. Trotz der entsprechenden Gegenbewegung zu Beginn des Jahres 2021 setzte sich der vorpandemische positive Trend im Jahresverlauf fort (Abbildung 3). Dennoch schlägt sich auch hier die Preisentwicklung nieder: Zwar nimmt der Wert der neu genehmigten Bauten in jeweiligen Preisen stetig zu, ihre Anzahl war bis in den Herbst des vergangenen Jahres aber rückläufig. Das zeichnet sich auch in den Geschäftserwartungen der Wohnungsbauunternehmen ab, die laut Konjunkturumfrage des ifo Instituts nach einer konstant positiven Entwicklung über das Jahr 2021 zuletzt leicht zurückgingen. Insgesamt bleibt der Genehmigungsüberhang jedoch bestehen. Zwischen Januar und Oktober 2021 lagen die Baugenehmigungen 4,2 Prozent über denen des Vorjahres,⁴ die Kapazitätsauslastung blieb nach dem pandemiebedingten Rücksetzer im vergangenen Jahr konstant hoch (Abbildung 4).

⁴ Statistisches Bundesamt, Pressemitteilung 575 vom 15. Dezember 2021: Baugenehmigungen für Wohnungen im Oktober 2021: saison- und kalenderbereinigt -3,2 Prozent zum Vormonat

Tabelle 1

Wohnungsbau in Deutschland

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
In Milliarden Euro zu jeweiligen Preisen										
Neubauvolumen ¹	51,4	56,5	62,8	67,3	71,7	75,1	79,5	87,8	96,6	104,3
Bauleistung an bestehenden Gebäuden ²	130,8	131,3	136,3	143,2	153,1	168,2	175,9	196,6	224,0	236,0
Wohnungsbauvolumen insgesamt	182,2	187,8	199,2	210,4	224,8	243,3	255,3	284,4	320,6	340,3
Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent										
Neubauvolumen ¹		9,9	11,3	7,1	6,6	4,8	5,7	10,5	10,0	8,0
Bauleistung an bestehenden Gebäuden ²		0,4	3,8	5,0	6,9	9,8	4,6	11,8	13,9	5,3
Wohnungsbauvolumen insgesamt		3,1	6,1	5,7	6,8	8,2	4,9	11,4	12,7	6,1
Anteile in Prozent										
Neubauvolumen ¹	28,2	30,1	31,5	32,0	31,9	30,9	31,1	30,9	30,1	30,7
Bauleistung an bestehenden Gebäuden ²	71,8	69,9	68,5	68,0	68,1	69,1	68,9	69,1	69,9	69,3
Wohnungsbauvolumen insgesamt	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

1 Geschätzt über veranschlagte Baukosten (Bautätigkeitsstatistik), ergänzt um Zuschläge für Architektenleistungen und Gebühren, Außenanlagen und Eigenleistungen der Investoren.

2 Gebäude- und Wohnungsmodernisierung (einschließlich Um- und Ausbaumaßnahmen) sowie Instandsetzungsleistungen des Baugewerbes.

Quellen: Statistisches Bundesamt; DIW Bauvolumenrechnung.

© DIW Berlin 2022

Tabelle 2

Baumaßnahmen bei Nichtwohngebäuden in Deutschland

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
In Milliarden Euro zu jeweiligen Preisen										
Neubauvolumen ¹	31,7	32,4	35,4	37,9	41,0	44,7	46,1	49,3	55,2	58,5
Bauleistung an bestehenden Gebäuden ²	57,9	57,5	56,4	58,1	60,4	63,8	64,4	70,4	79,6	84,9
Bauvolumen Nichtwohngebäude insgesamt ³	89,5	89,9	91,8	95,9	101,4	108,5	110,4	119,7	134,8	143,4
Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent										
Neubauvolumen ¹		2,2	9,4	6,9	8,3	9,1	3,1	7,0	12,0	6,0
Bauleistung an bestehenden Gebäuden ²		-0,6	-2,0	3,1	4,0	5,6	0,8	9,4	13,0	6,7
Bauvolumen Nichtwohngebäude insgesamt ³		0,4	2,1	4,5	5,7	7,0	1,8	8,4	12,6	6,4
Anteile in Prozent										
Neubauvolumen ¹	35,4	36,0	38,6	39,5	40,4	41,2	41,7	41,2	41,0	40,8
Bauleistung an bestehenden Gebäuden ²	64,6	64,0	61,4	60,5	59,6	58,8	58,3	58,8	59,0	59,2
Bauvolumen Nichtwohngebäude insgesamt ³	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

1 Einschließlich landwirtschaftliche Betriebsgebäude.

2 Einschließlich übrige nichtlandwirtschaftliche Betriebsgebäude.

3 Bauvolumen im gewerblichen und öffentlichen Hochbau.

Quellen: Statistisches Bundesamt; DIW Bauvolumenrechnung.

© DIW Berlin 2022

Zwar verzeichneten die Auftragseingänge über das Jahr immer wieder Rückgänge, zum Beispiel im Zusammenhang mit dem Auslaufen des Baukindergeldes. Im Trend bleiben sie jedoch deutlich aufwärtsgerichtet (Abbildung 5). Das gilt auch für den Auftragsbestand, der – auch aufgrund der durch die Lieferengpässe verlängerten Reichweite der Order – im vergangenen Jahr noch einmal kräftig zulegen (Abbildung 6).

Der Wohnungsneubau dürfte auch im laufenden und im kommenden Jahr weiter florieren: Nach einem Plus von gut zehn Prozent im abgelaufenen Jahr wird sich der Zuwachs in diesem Jahr voraussichtlich in etwa auf dieselbe Größenordnung belaufen. Im Jahr 2023 dürfte die Dynamik zwar nachlassen, allerdings ist auch dann ein Plus von etwa acht Prozent zu erwarten.

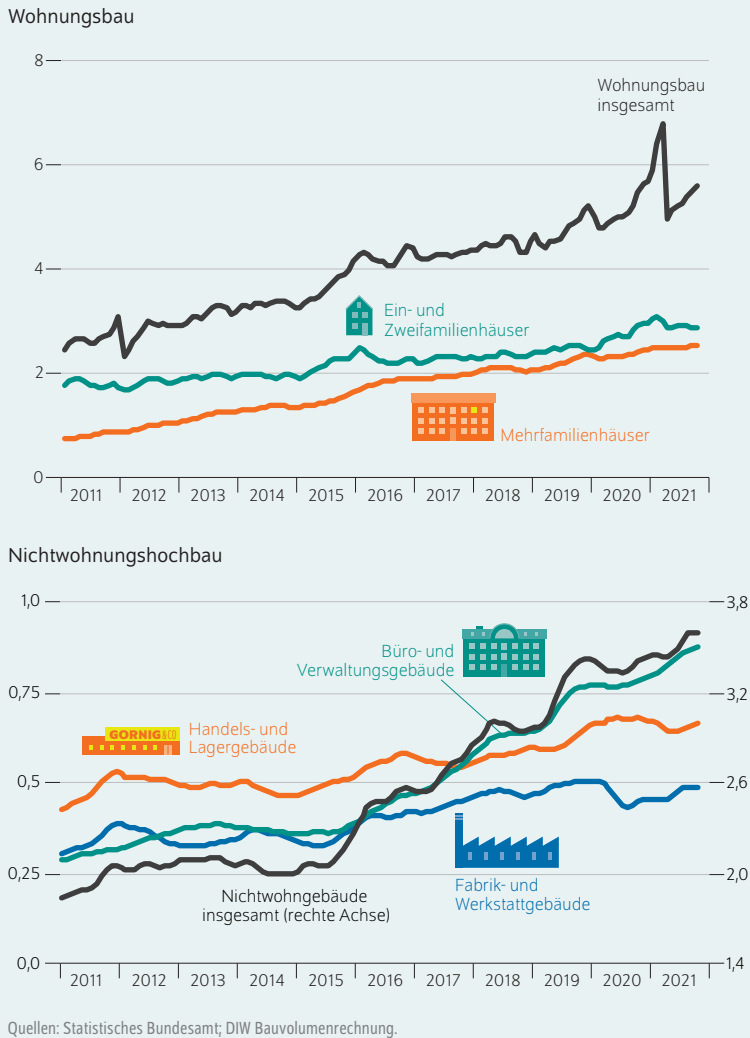
Bestandsmaßnahmen kämpfen mit Engpässen

Die Bautätigkeit an bestehenden Wohngebäuden wurde von den Lieferengpässen und Preissteigerungen besonders stark getroffen. Einerseits spielen hier die knappen Materialien, vor allem Holz, eine zentrale Rolle. Andererseits sind Ausbauarbeiten in Zeiten steigender Preise leichter und schneller an veränderte Umstände und Budgetrestriktionen anpassbar. Nicht wenige Haushalte dürften die geplanten Projekte entsprechend verringert oder ganz eingestampft haben. Gleichzeitig fiel mit den geringen Energiepreisen der vergangenen Jahre ein wichtiger Anreiz für energetische Sanierungen weg. Angesichts der sprunghaften Anstiege der Heizenergiepreise und des 2021 eingeführten CO₂-Preises wird sich dies voraussichtlich im Prognosezeitraum ändern und die energetische Sanierung stärker an

Abbildung 3

Baugenehmigungen im Hochbau in Deutschland

In Milliarden Euro zu jeweiligen Preisen, Trendkomponente



Im Wohnungsbau stieg die Zahl der Baugenehmigungen zum Jahreswechsel 2020/2021 sprunghaft an.

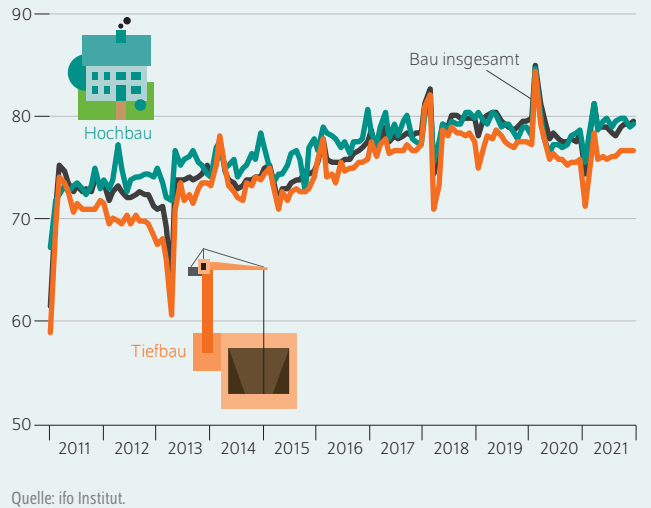
Bedeutung gewinnen. Auch die in Aussicht gestellte Anhebung der Abschreibungsrate dürften isoliert betrachtet Bestandsinvestitionen in umfassende Modernisierungen attraktiver machen. Zudem hat die Bedeutung mietrechtlicher Eingriffe ein deutlich geringeres Gewicht in der Koalitionsvereinbarung bekommen, als dies vielfach befürchtet wurde. Weitreichende Maßnahmen wie der Mietendeckel in Berlin wurden durch die Rechtsprechung kassiert – auch eine umfangreiche Verwendung des kommunalen Vorkaufsrechts mit entsprechenden Abwendungsvereinbarungen für die umfassende Sanierung bestehender Gebäude wurden zuletzt gerichtlich für nicht rechtmäßig erklärt.⁵

⁵ BVerwG, Urteil vom 9. November 2021 – 4 C 1.20 – (online verfügbar)

Abbildung 4

Kapazitätsauslastung der Bauwirtschaft

In Prozent der saisonüblichen Maschinenauslastung



Die Kapazitäten der Bauwirtschaft sind derzeit weniger stark ausgelastet als vor einem Jahr.

Für Maßnahmen an bestehenden Gebäuden rechnet das DIW Berlin daher auch in den kommenden Jahren mit deutlichen Ausweitungen in nominaler Rechnung. Dabei spielen die erheblichen Preissteigerungen eine gewichtige Rolle. Für das laufende Jahr ist mit einem Anstieg der Bestandsleistungen in der Größenordnung von fast 14 Prozent zu rechnen. Für das Jahr 2023 ist mit einem Abflauen des Preisauftriebs eine Steigerung von gut fünf Prozent zu erwarten.

Nichtwohnungsbau holt nach Einbruch auf

Nach dem pandemiebedingt schwachen Jahr 2020 konnte sich der Nichtwohnungsbau im vergangenen Jahr leicht erholen. So zeigten sich die privaten InvestorInnen vor allem in der zweiten Jahreshälfte zuversichtlicher und holten wohl einige der aufgeschobenen Aufträge aus dem Vorjahr nach. Das dürfte unter anderem daran liegen, dass die Industrie von den neuerlichen Lockdown-Maßnahmen weitgehend verschont blieb. Zudem erlaubten Impf- und Teststrategien auch Dienstleistungsunternehmen weiter Geschäfte. Der Mangel an Materialien verhinderte derweil vielerorts die Umsetzung der Aufträge und somit eine kräftigere Dynamik im Nichtwohnungsbau. In diesem Jahr ist hier mit verstärkter Investitionstätigkeit zu rechnen, wenn die Auflösung des Lieferstaus zusätzliche Kapazitäten freisetzt und eine Entspannung der Pandemielage weiterhin bestehende Unsicherheiten mindert (Tabelle 2).

Den vorsichtig positiven Signalen aus dem Wirtschaftsbau steht eine zurückhaltende öffentliche Hand entgegen. Trotz Bundesunterstützung ist die Finanzlage der Kommunen

BAUVOLUMENRECHNUNG

Tabelle 3

Tiefbau in Deutschland

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
In Milliarden Euro zu jeweiligen Preisen										
Gewerblicher Tiefbau	29,3	29,5	30,3	32,9	35,0	37,7	38,9	43,7	50,7	54,7
Öffentlicher Tiefbau	27,4	27,3	28,5	30,9	34,4	37,8	39,2	41,0	44,9	47,1
Bauvolumen Tiefbau	56,7	56,9	58,8	63,8	69,5	75,5	78,0	84,6	95,6	101,7
Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent										
Gewerblicher Tiefbau	0,8	2,5	8,6	6,4	7,8	2,9	12,4	16,2	7,8	3,8
Öffentlicher Tiefbau	0,0	4,2	8,4	11,5	9,7	3,7	4,6	9,5	4,9	4,6
Bauvolumen Tiefbau	0,4	3,3	8,5	8,9	8,7	3,3	8,5	12,9	6,4	4,2
Anteile in Prozent										
Gewerblicher Tiefbau	51,7	51,9	51,5	51,6	50,4	50,0	49,8	51,6	53,1	53,7
Öffentlicher Tiefbau	48,3	48,1	48,5	48,4	49,6	50,0	50,2	48,4	46,9	46,3
Bauvolumen Tiefbau	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Quellen: Statistisches Bundesamt; DIW Bauvolumenrechnung.

© DIW Berlin 2022

Tabelle 4

Eckwerte der Entwicklung des Bauvolumens in Deutschland

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
In Milliarden Euro zu jeweiligen Preisen									Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent						
Bauvolumen insgesamt	349,71	370,16	395,67	427,33	443,78	488,74	550,97	585,45	5,8	6,9	8,0	3,8	10,1	12,7	6,3
Wohnungsbau	199,15	210,43	224,81	243,30	255,31	284,38	320,57	340,28	5,7	6,8	8,2	4,9	11,4	12,7	6,1
Wirtschaftsbau	103,33	109,68	116,29	124,27	126,25	139,95	159,48	170,12	6,1	6,0	6,9	1,6	10,9	14,0	6,7
Öffentlicher Bau	47,23	50,05	54,57	59,77	62,22	64,40	70,92	75,05	6,0	9,0	9,5	4,1	3,5	10,1	5,8
Index 2015= 100															
Preisentwicklung	101,96	105,63	110,79	115,95	118,04	128,12	141,06	145,54	3,6	4,9	4,7	1,8	8,5	10,1	3,2
real, Kettenindex 2015 = 100															
Bauvolumen insgesamt	102,58	104,88	106,98	110,56	112,82	114,62	117,66	121,18	2,2	2,0	3,3	2,0	1,6	2,7	3,0
Nach Baubereichen															
Wohnungsbau	103,97	106,44	108,85	112,64	116,10	118,69	121,51	124,98	2,4	2,3	3,5	3,1	2,2	2,4	2,9
Wirtschaftsbau	100,16	102,28	103,32	105,93	105,62	107,07	111,27	115,26	2,1	1,0	2,5	-0,3	1,4	3,9	3,6
Öffentlicher Bau	102,22	104,24	107,47	112,33	115,40	111,60	113,01	115,77	2,0	3,1	4,5	2,7	-3,3	1,3	2,4
Nach Produzentengruppen															
Bauhauptgewerbe	103,41	107,45	110,98	116,40	119,37	121,61	125,02	128,88	3,9	3,3	4,9	2,6	1,9	2,8	3,1
Ausbaugewerbe	101,92	102,63	104,13	107,08	109,57	111,25	113,71	116,76	0,7	1,5	2,8	2,3	1,5	2,2	2,7
Sonstige Bauleistungen	103,08	106,34	110,18	112,61	113,85	115,02	118,40	122,49	3,2	3,6	2,2	1,1	1,0	2,9	3,5

Quellen: Statistisches Bundesamt; DIW Bauvolumenrechnung.

© DIW Berlin 2022

durch die Corona-Krise erheblich geschwächt, was sich vielfach direkt in den Investitionsbudgets niederschlägt.

Der Investitionsbedarf bleibt an dieser Stelle aber weiterhin hoch. So verzeichnen die Kommunen nach wie vor einen Investitionsstau in dreistelliger Milliardenhöhe.⁶ Bundestagswahl und Regierungsbildung führten im abgelaufenen Jahr zu einer gewissen Beruhigung der Investitionstätigkeit im Bund. Mit den Bekenntnissen des Koalitionsvertrages zu verstärktem Neu- und Ausbau sowie der vermehrten Umsetzung von bereits angelegten Investitionsinitiativen aus dem Zukunftspaket ist in den kommenden Jahren mit kräftigeren Impulsen zu rechnen. Das wieder eigenständige

Bauministerium könnte darüber hinaus einige Prozesse beschleunigen und so für zusätzliche Dynamik sorgen.

Das DIW Berlin rechnet für den Nichtwohnungsbau mit einem Anstieg der nominalen Ausgaben um gut zwölf Prozent im Jahr 2022, nachdem diese im Jahr 2021 um 8,4 Prozent ausgeweitet worden sein dürften. Im Jahr 2023 dürfte ein weiterer Anstieg um gut sechs Prozent zu verzeichnen sein, der primär deshalb geringer ausfällt, da die Preissteigerungen weniger kräftig zu Buche schlagen.

Neubau löst sich aus der Umklammerung der Pandemie

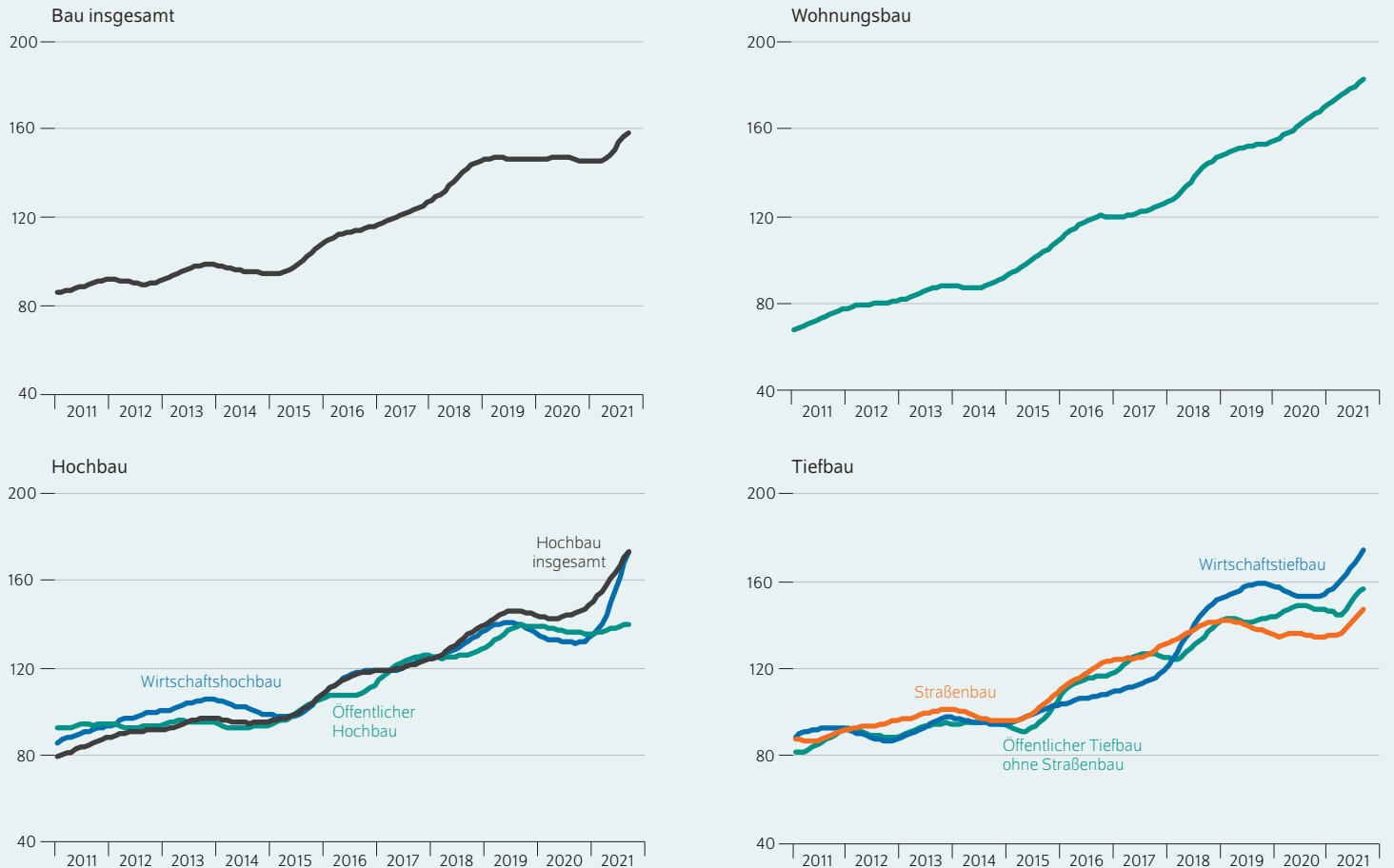
Die Dynamik im Wirtschaftshochbau, im Jahr 2020 noch deutlich von den Auswirkungen der Pandemie geprägt, hat

⁶ KfW Research (2021): KfW-Kommunalpanel 2021 (online verfügbar).

Abbildung 5

Auftragseingang im Bauhauptgewerbe

Index 2015 = 100, jeweilige Preise, Trendkomponente



Quelle: Statistisches Bundesamt.

© DIW Berlin 2022

Die Auftragseingänge legen in allen Bereichen zu.

sich im vergangenen Jahr wieder umgekehrt. Die Nachfrage nach Lagergebäuden ließ mit zunehmenden Öffnungsschritten und trotz des anhaltenden Booms des Online-Handels etwas nach, während die wirtschaftliche Erholung die Investitionen in Fabriken und Werkstätten sowie Gebäude des Gastgewerbes anfachte. Sogar die Baugenehmigungen für Bürogebäude, die angesichts des Ausbaus der Möglichkeiten zum Home-Office an Bedeutung zu verlieren schienen, nahmen ihren Aufwärtstrend von vor der Pandemie wieder auf (Abbildung 3). Auch die Ausgaben der öffentlichen Hand für den Bau neuer Gebäude dürfte in den kommenden Jahren wieder anziehen. Die Perspektive auf eine Entlastung der Kommunen von ihren Altschulden werden wohl zumindest die Planungen für Investitionsvorhaben anschieben. Die Neubautätigkeit im Nichtwohnungshochbau dürfte nach einem Plus von gut sieben Prozent im abgelaufenen Jahr im Jahr 2022 um gut zwölf Prozent anziehen. Im Jahr 2023 wird sich der Zuwachs voraussichtlich auf rund sechs Prozent belaufen.

Bestandsmaßnahmen weiter mit steigendem Gewicht

Die Sanierung bestehender Gebäude hat in den vergangenen Jahren wieder an Bedeutung gewonnen – diese Tendenz setzt sich auch künftig fort. Dabei dürfte primär die öffentliche Infrastruktur wieder in Stand gesetzt werden, die in den vergangenen Jahren zunehmend verschlissen wurde. Eine Rolle spielen dabei auch steigende Bodenpreise,⁷ die Sanierungen und Erweiterungen relativ zum Neubau wirtschaftlicher werden lassen. Für die Bestandsmaßnahmen dürfte der Zuwachs nach gut neun Prozent im abgelaufenen Jahr 2022 etwa 13 Prozent betragen. Für das kommende Jahr ist mit einer etwas langsameren Gangart zu rechnen. Die Steigerung dürfte aufgrund der geringeren Preissteigerungen gut sechs Prozent betragen (Abbildung 7, Hochbau Neu/Bestand).

⁷ Vgl. Konstantin Kholodilin, Claus Michelsen (2021): Immobilienpreisblasen: Gefahr steigt regional – Korrekturen in den nächsten Jahren möglich. DIW Wochenbericht Nr. 51/52, 823 – 833 (online verfügbar)

Tiefbau mit Aufwärtstendenz

Durch die Corona-Pandemie sowie den Wintereinbruch zu Beginn des Jahres 2021 wurde das Tiefbauvolumen deutlich in Mitleidenschaft gezogen, erholte sich im Lauf des Jahres jedoch deutlich. Dabei profitierte diese Sparte davon, dass die im Tiefbau verarbeiteten Materialien weniger von Lieferengpässen und Preisanstiegen betroffen waren. Die Nachfrage wurde vor allem vom Privatsektor gestützt, insbesondere das erhöhte Investitionsbudget der Deutschen Bahn schlug sich in starken Auftragseingängen nieder (Abbildung 5). Dank geplanter Rekordinvestitionen der Deutschen Bahn sowie des Bundes dürfte sich dieser Trend in den kommenden Jahren fortsetzen. Auch die Kapazitätsauslastung im Tiefbau stieg im Jahresverlauf wieder an, liegt jedoch weiter unter den Höchstwerten der vorpandemischen Jahre (Abbildung 4).

Die Nachfrage der öffentlichen Hand indes blieb zuletzt noch hinter den Erwartungen zurück. Auch hier machen sich der Investitionsstau und die knappen Kassen der Kommunen bemerkbar. Im Verlauf dieses Jahres und dann vor allem 2023 ist hier mit einer stärkeren Dynamik zu rechnen, insbesondere dann, wenn die im Koalitionsvertrag vereinbarten Maßnahmen zu langfristigen Investitionen in Aufbau und Erhaltung der Infrastruktur sowie zur Digitalisierung umgesetzt werden und Mittel aus dem Zukunftspaket vermehrt abfließen. Der Tiefbau dürfte im Jahr 2022 alles in allem um knapp 13 Prozent anziehen. Im Jahr 2023 beträgt der Zuwachs voraussichtlich gut 6,5 Prozent (Tabelle 3).

Bauhauptgewerbe kommt mit am besten durch die Pandemie

Der Bauboom der vergangenen Jahre bescherte dem Bauhauptgewerbe bereits kräftige Zuwächse (Tabelle 4). Im Jahr 2020 lag das reale Bauvolumen um fast 20 Prozent über dem Niveau von 2015. Das Ausbaugewerbe erreichte dagegen im gleichen Zeitraum nur ein Wachstum von zehn Prozent. Positiv auf die Entwicklung im Bauhauptgewerbe wirken sich dabei vor allem die starken Zuwächse zunächst im Wohnungsneubau und später im öffentlichen Bau aus.

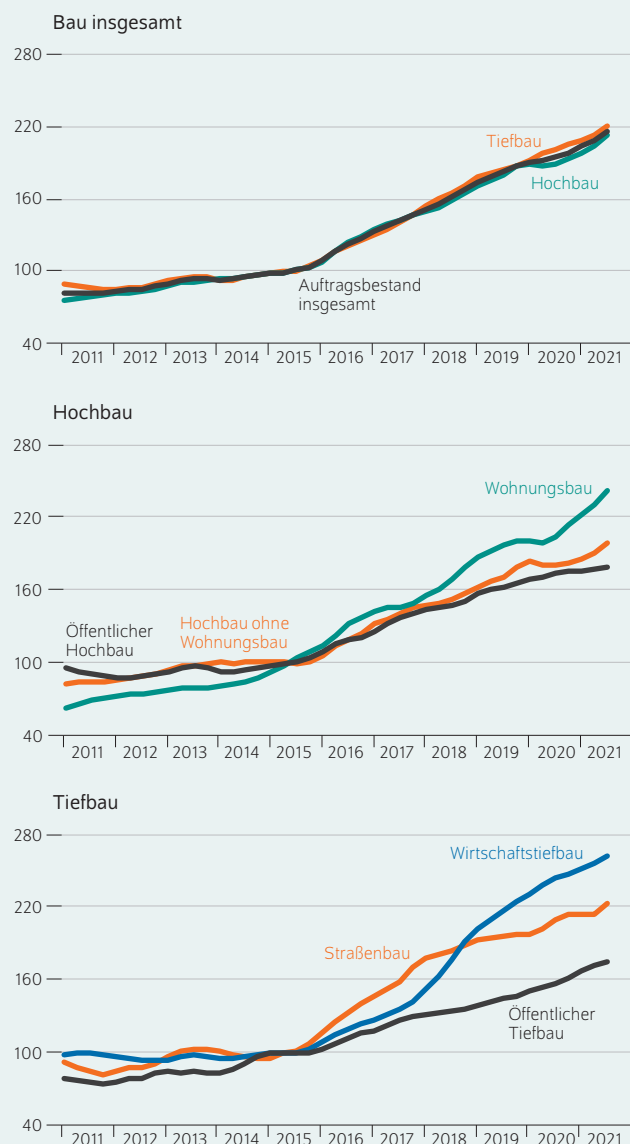
Auch in den kommenden Jahren stützt das stabile Wachstum im Wohnungsneubau die Entwicklung im Bauhauptgewerbe. Hinzu kommen positive Impulse aus dem starken Wachstum des Tiefbaus; zunächst aus der gewerblichen Wirtschaft, im Jahr 2023 auch aus dem öffentlichen Tiefbau. Nach zwei Prozent im Jahr 2021 dürfte in den folgenden Jahren der Zuwachs des realen Bauvolumens dann wieder bei jährlich rund drei Prozent liegen.

Das Ausbaugewerbe wird dagegen insgesamt auf einem niedrigeren Wachstumspfad zulegen. Ein Grund dafür dürften nicht zuletzt Kapazitätsengpässe sein. Ein Großteil des starken Umsatzwachstums dürfte daher durch den Preisauftrieb bestimmt sein. Die realen Produktionszuwächse werden sich nur langsam wieder in Richtung drei Prozent bewegen.

Abbildung 6

Auftragsbestand im Bauhauptgewerbe

Index 2015 = 100, jeweilige Preise, Trendkomponente



Quelle: Statistisches Bundesamt.

© DIW Berlin 2022

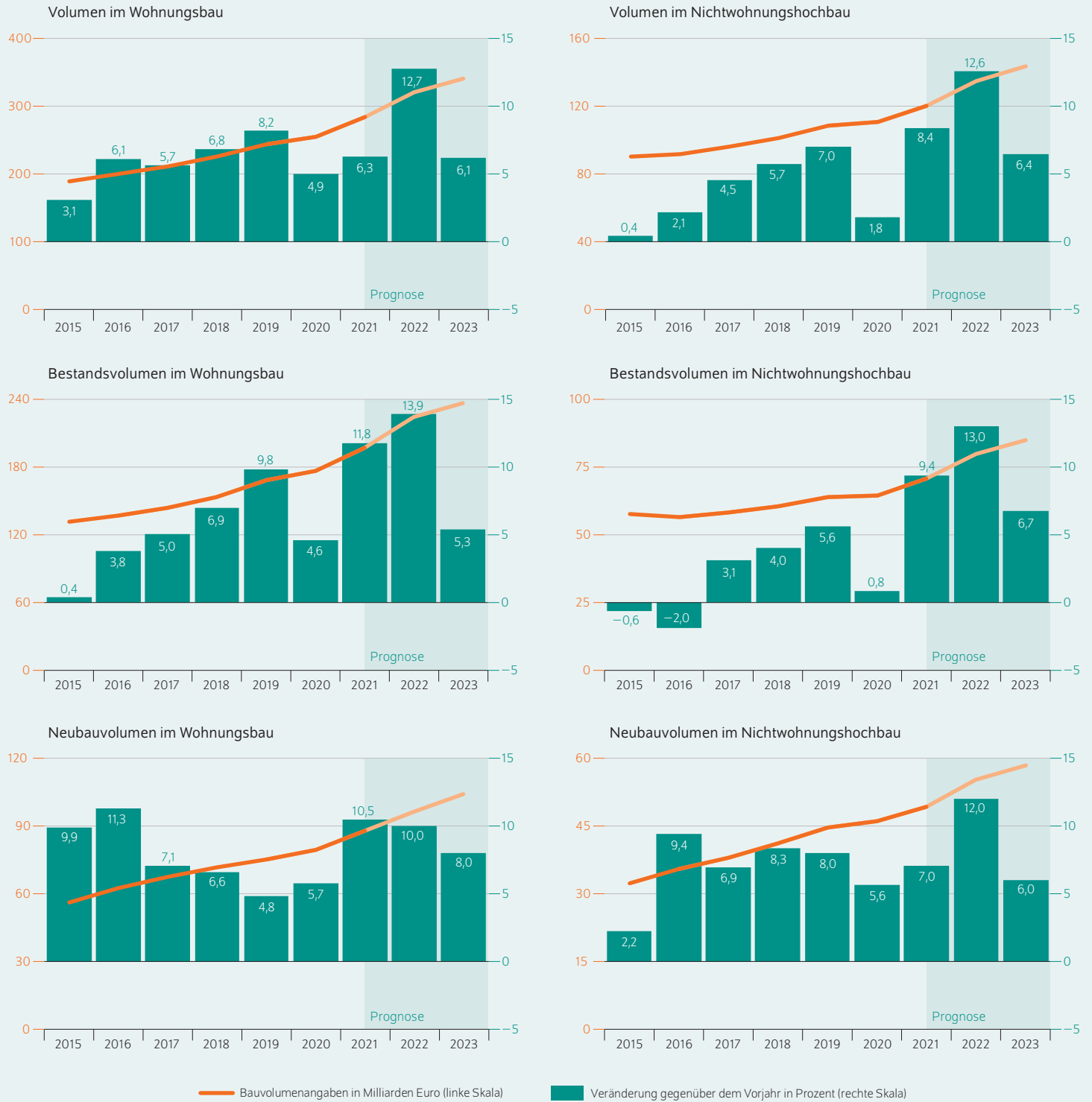
Die Auftragsbücher füllen sich zunehmend.

Deutliche Bremsspuren hinterlässt die Pandemie bei der Entwicklung des Bauvolumens bei den sonstigen Produzenten, wozu unter anderem das verarbeitende Gewerbe und die Architekturbüros zählen, die mit Planungsleistungen zum Bauvolumen beitragen. Hier belastet in den Jahren 2020 und 2021 insbesondere die schwache Entwicklung des Wirtschaftsbaus das Wachstum des realen Bauvolumens. Mit dem wieder Anziehen des Wirtschaftsbaus und des öffentlichen Tiefbaus werden die realen Wachstumsraten aber in den Jahren 2022 und 2023 sogar etwas höher liegen als bei den Produzenten des Baugewerbes.

Abbildung 7

Hochbau in Deutschland nach Neubau- und Bestandsmaßnahmen

In Milliarden Euro zu jeweiligen Preisen (linke Achse), Veränderungen gegenüber dem Vorjahr in Prozent (rechte Achse)



Quelle: DIW Bauvolumenrechnung.

© DIW Berlin 2022

Die Entwicklung des Hochbaus wird in diesem Jahr an Dynamik gewinnen.

Fazit: Preisentwicklung bereitet Sorge – Knaptheiten bremsen Bautätigkeit aus

Die Bautätigkeit hat während der Corona-Krise kaum Einschränkungen erfahren. Die Umsätze und die Produktionsleistung sind weiter gestiegen und die Nachfrage nach Bauleistungen hat insgesamt zugelegt. Auch im bereits angelauten Jahr sind die Aussichten weiterhin positiv. Allerdings geht die Krise auch nicht spurlos an der für die künftigen Herausforderungen wichtigen Branche vorbei. Der globale Aufschwung nach den weitreichenden Einschränkungen und Baubooms insbesondere in den USA und China sorgen für Materialknappheit, steigende Preise und teils größere Probleme bei der fristgerechten Umsetzung von Bauvorhaben (Abbildung 8). Angesichts der hohen Preise dürfte auch real einige Aktivität zurückgestellt worden sein – und zwar trotz des hohen Bedarfs an Infrastrukturinvestitionen, der nach wie vorherrschenden Wohnraumknappheit und der anstehenden Transformation hin zu einer klimaneutralen Wirtschaft. Lösen sich die Engpässe auf, dürften die hohen Ersparnisse bei den privaten Haushalten in eine höhere Wohnungsbautätigkeit fließen und die öffentliche Hand schneller bei der Umsetzung ihrer Infrastrukturinvestitionen agieren. Allerdings zeichnet sich ab, dass die Friktionen der Corona-Krise bei den Zulieferungen noch eine Weile bestehen bleiben. Daher ist mit nach wie vor mit kräftig steigenden Baupreisen zu rechnen. Zuletzt kletterten die Herstellerpreise so schnell wie nie zuvor nach der Wiedervereinigung.

Dies macht die Investitionsvorhaben der neuen Regierung nicht einfacher. Jährlich 400 000 Wohnungen beabsichtigt die Ampel-Koalition in den Jahren bis 2025 neu zu bauen. Auch bei der Digitalisierung sind erhebliche Aufwendungen für Bauleistungen nötig. Ähnliches gilt für die öffentliche Infrastruktur und die energetische Sanierung öffentlicher und privater Gebäude. Deshalb genügen vage Ausbauziele und kurzfristig verfügbare finanzielle Mittel nicht. Vielmehr bedarf es einer konkreten mittel- und auch langfristigen Investitionsplanung, beispielsweise in haushaltsübergreifenden Fonds. Hierzu hat die neue Regierung bereits einige Vorhaben ins Auge gefasst: Der Energie- und Klimafonds beispielsweise soll Investitionen in den kommenden Jahren ermöglichen. Auch für den Ausbau der Wasserstoffinfrastruktur,

Martin Gornig ist Forschungsdirektor für Industriepolitik und stellvertretender Leiter der Abteilung Unternehmen und Märkte am DIW Berlin | mgornig@diw.de

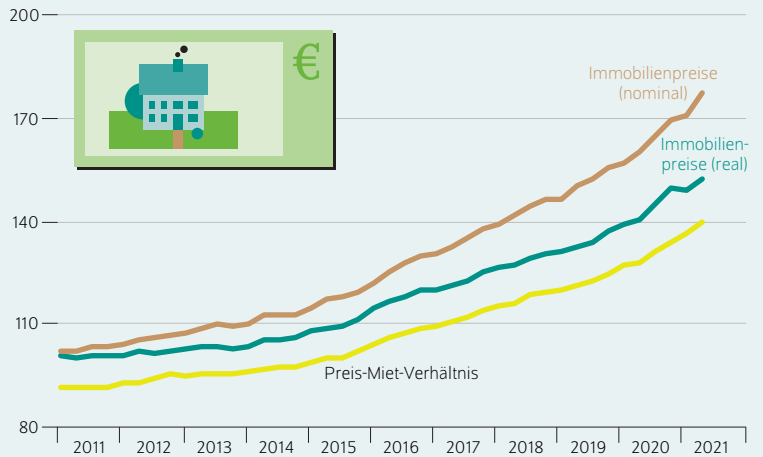
Claus Michelsen ist Immobilienökonom und Geschäftsführer Wirtschaftspolitik beim Verband Forschender Arzneimittelhersteller | cmichelsen@vfa.de

JEL: E32, E66

Keywords: Construction industry, residential construction, public infrastructure, economic outlook

Abbildung 8

Preise für Wohnimmobilien Index, 2010 = 100



Quelle: bulwiengesa.

© DIW Berlin 2022

Die Immobilienpreise sind in den vergangenen Jahren deutlich gestiegen.

der Digitalisierung und für die Bahn wurden Ausgabensteigerungen verabredet. Die Bundesanstalt für Immobilienaufgaben (BIMA) soll eigene Investitionsvorhaben im Wohnungsbau initiieren.

Dies gäbe dann auch den Bauunternehmen eine klare Perspektive, benötigte Kapazitäten aufzubauen sowie in die Ausbildung der Fachkräfte und die Digitalisierung der Prozesse zu investieren. Das gilt analog auch für die öffentliche Verwaltung, deren Personalbestand trotz des anhaltenden Baubooms in den vergangenen Jahren kaum ausgeweitet wurde. Letzteres dürfte angesichts der Altersstruktur der Belegschaft eine Herausforderung werden, auf die es mit klugen Lösungen zu reagieren gilt. Eine Antwort ist die gemeinsame, kommunenübergreifende Bereitstellung von Planungskapazitäten, wie sie auch durch die Gesellschaft Partnerschaft Deutschland (PD – Berater der öffentlichen Hand GmbH) geschieht. Hinsichtlich der Entwicklung der Material- und Energiepreise fehlt hingegen eine Handhabe der Politik.

Laura Pagenhardt ist wissenschaftliche Mitarbeiterin der Abteilung Konjunkturpolitik am DIW Berlin | lpagenhardt@diw.de

This report is also available in an English version as DIW Weekly Report 1+2/2022:

www.diw.de/diw_weekly



INTERVIEW



Laura Pagenhardt, Wissenschaftliche Mitarbeiterin in der Abteilung Konjunkturpolitik am DIW Berlin

„Materialmangel bleibt auch 2022 Hauptproblem der Bauwirtschaft“

1. **Frau Pagenhardt, wie stark leidet die deutsche Bauwirtschaft unter der Coronakrise?** Einerseits ist die Bauwirtschaft insgesamt ganz gut durch die Pandemie gekommen, denn anders als in anderen Sparten gab es hier keine größeren Probleme wie zum Beispiel Lockdowns oder Corona-Einschränkungen. Andererseits erleben wir jetzt aber seit etwa Mitte des vergangenen Jahres indirekte Auswirkungen der Coronakrise, denn durch den globalen Wirtschaftsaufschwung und die weltweit starke Nachfrage nach Baumaterialien, insbesondere in den USA und in China, wird in Deutschland das Material knapp. In vielen Bereichen der Bauwirtschaft ist die Produktion eingeschränkt, weil unter anderem Holz und Stahl fehlen. Zudem schießen aufgrund der Knappheit die Preise nach oben.
2. **Wie groß sind insgesamt die Einbußen im Vergleich zur Vor-Coronazeit?** Die Einbußen fallen insgesamt tatsächlich gering aus. Die Umsätze gehen, zumindest nominal gesehen, immer noch nach oben, das hat aber auch viel mit den Preisen zu tun. Dadurch, dass die Preise in allen Bereichen des Baus so stark steigen, legen die Umsätze zwar nominal zu, real sind wir jedoch im leichten Minusbereich. Aber insgesamt läuft es ganz gut.
3. **Wie ist die Lage beim Wohnungsbau?** Beim Wohnungsbau erleben wir eine sehr gute Grunddynamik. Die Nachfrage ist nach wie vor hoch, die Zinsen bleiben durch die sehr expansive Geldpolitik niedrig und die Haushalte haben, auch weil sie weniger konsumieren konnten, in den vergangenen Jahren viel Geld angespart, das jetzt unter anderem für den Wohnungsbau oder das eigene Haus ausgegeben werden kann.
4. **Wie sieht es bei den Sanierungen aus?** Vor allem durch die gestiegenen Energiepreise und durch den CO₂-Preis, der Anfang des vergangenen Jahres eingeführt wurde, gibt es für die Haushalte wieder vermehrte Anreize für energetische Sanierungen. Allerdings hat das Ausbaugewerbe, das diese Sanierungen hauptsächlich betrifft, im vergangenen

Jahr ein bisschen geschwächt. Das liegt auch daran, dass hier der Materialmangel besonders zur Wirkung gekommen ist und dass viele Haushalte vermutlich durch die Preissteigerungen weniger investieren konnten. Hier denken wir aber, dass in diesem und in den kommenden Jahren wieder mehr gebaut werden wird, auch weil das Zinsumfeld günstig ist.

5. **Wie kann sich der Wirtschaftsbau behaupten?** Der Wirtschaftsbau hat am meisten unter der Coronakrise gelitten. Viele Unternehmen waren sehr zurückhaltend, jetzt größere Bauprojekte anzugehen. Hier erwarten wir in den kommenden Jahren eine größere Dynamik. Denn auch wenn wir im Moment durch eine weitere Unsicherheitsphase gehen, ist doch insgesamt damit zu rechnen, dass sich diese Unsicherheit durch den globalen Aufschwung und auch der zu erhoffenden Eindämmung der Pandemie wieder vermindert.
6. **Vor welchen Herausforderungen und Problemen steht die deutsche Bauwirtschaft im Jahr 2022?** Das Hauptproblem bleibt der Materialmangel. Zwar hat sich die Lage in den vergangenen Monaten wieder etwas erholt, aber die Lieferketten sind noch immer beeinträchtigt. Darüber hinaus ist vor allen Dingen die öffentliche Hand gefordert, denn hier haben wir im vergangenen Jahr eine schwache Entwicklung gesehen. Das war einerseits bedingt durch die eher schwache Kassenlage der Kommunen, andererseits war hier auch der Bund etwas zögerlich, weil die Bundestagswahl und die neue Regierungsbildung etwas für Zurückhaltung gesorgt haben. Hier kommt es jetzt darauf an, dass die im Koalitionsvertrag angelegten Pläne und Investitionen möglichst schnell umgesetzt werden und in der Bauwirtschaft ankommen.

Das Gespräch führte Erich Wittenberg.



Das vollständige Interview zum Anhören finden Sie auf www.diw.de/interview

SOEP Papers Nr. 1154

2021 | Joachim Merz, Bettina Scherg



Time, Income and Subjective Well-Being – 20 Years of Interdependent Multidimensional Polarization in Germany

Society drifts apart in many dimensions. Economists focus on income of the poor and rich and the distribution of income but a broader spectrum of dimensions is required to draw the picture of multiple facets of individual life. In our study of multidimensional polarization we extend the income dimension by time, a pre-requisite and fundamental resource of any individual activity. In particular, we consider genuine personal time as a pronounced source of social participation in the sense of social inclusion/exclusion and Amartya Sen's capability approach. With an interdependence approach to multidimensional polarization

we allow compensation between time and income, parameters of a CES-type subjective well-being function, where a possible substitution is evaluated empirically by the German population instead of arbitrarily chosen. Beyond subjective well-being indices we propose and apply a new intensity/gap measure to multidimensional polarization, the mean minimum polarization gap 2DGAP. This polarization intensity measure provides transparency with regard to each single attribute, which is important for targeted policies, while at the same time their interdependent relations is respected. The empirical investigation of interdependent multidimensional polarization incidence and intensity uses the German Socio-Economic Panel (SOEP) and detailed time use diary data from the three German Time Use Surveys (GTUS) 1991/92, 2001/02 and the actual 2012/13. We focus on the working individuals where the working poor requires increasing interest in the economic and social political discussion. The microeconomic two-stage selectivity corrected estimation of interdependent multidimensional risk (incidence) and intensity quantifies socio-economic factors behind. Four striking results appear: First, genuine personal leisure time additional to income is a significant subjective well-being and polarization dimension. Second, its interdependence, its compensation/substitution, evaluated by the German Society, is of economic and statistical significance. Remarkably, besides compensation regimes, there are interdependent multidimensional polarization regimes where even higher income cannot compensate time deficits. Third, interdependent multidimensional polarization incidence (headcount ratio) decreased over those 20 years in Germany, however and in particular, as shown by the new minimum 2DGAP approach, interdependent multidimensional polarization intensity increased over those 20 years in Germany. Fourth, there are different multidimensional polarization results and developments for the poverty and affluence poles and regimes, for fulltime self-employed, employees and subsequently for further socio-economic groups. And, polarization also appears with respect to social participation.

www.diw.de/publikationen/soeppapers





MARCEL FRATZSCHER

20 Jahre Euro-Bargeld: Eine Erfolgsgeschichte mit Makeln

Marcel Fratzscher ist Präsident des DIW Berlin.
Der Kommentar gibt die Meinung des Autors wieder.

Der Euro – genauer gesagt die Geldscheine und Münzen – ist am 1. Januar 2022 bereits 20 Jahre alt geworden. Nicht wenige Menschen in Deutschland fremdeln jedoch noch immer mit ihm. Manche rechnen gar noch Preise zurück in D-Mark, um ein Gefühl dafür zu bekommen, ob ein Produkt nun teuer oder billig ist. Dabei hat der Euro seine Versprechen viel besser erfüllt als man hätte erwarten können. Zwar dürften dem Euro in den kommenden fünf Jahren die schwierigsten Herausforderungen noch bevorstehen. Klar ist jedoch: Der Euro ist eine Erfolgsgeschichte. Er war in den vergangenen 20 Jahren genauso stark und stabil wie die D-Mark in den vier Jahrzehnten davor.

Der Euro und die EZB haben sich zudem als Stabilitätsanker in drei großen Krisen bewiesen: der globalen Finanzkrise, der europäischen Krise und jetzt der Pandemie. Die internationale Rolle des Euro und die hohe Glaubwürdigkeit der EZB haben in diesen Krisen dazu geführt, dass trotzdem Kapital nach Europa gekommen ist und die Finanzierungsbedingungen für Unternehmen, Regierungen und Menschen günstig blieben. Der Euro hat auch die wirtschaftliche Integration in Europa vorangetrieben, er hat zu einem deutlichen Anstieg des Handels und des Kapitalverkehrs innerhalb Europas geführt. Davon haben alle europäischen Länder profitiert, allen voran die offene Volkswirtschaft Deutschlands. Ein weiterer Aspekt der Erfolgsgeschichte des Euro ist seine globale Bedeutung als eine der Leitwährungen. Vor allem für Länder in Europa, die den Euro (noch) nicht als ihre Währung haben, und Nordafrika ist der Euro ein wirtschaftlicher Magnet mit hoher Anziehungskraft. Wie stark dieser Magnet ist, zeigte die Griechenland-Krise im Jahr 2015, als die Mehrheit der Griechen und Griechen von einem Verbleib im Euro überzeugt waren.

Wieso ist der Euro dann heute, vor allem in Deutschland, noch immer so umstritten und ungeliebt? Die Antwort erhalten Sie, wenn Sie einen Blick auf einen der Euro-Geldscheine werfen. Sie sehen Brücken und Torbögen unterschiedlicher Architekturen. Das Problem: Nichts von dem, was Sie auf diesem Geldschein sehen, hat je existiert. Alle Motive sind frei erfunden und nutzen lediglich Architekturformen aus verschiedenen Epochen der europäischen Geschichte, etwa der Klassik, des Barock oder der

Renaissance. Der wichtigste Grund für dieses Design war, dass man sich nicht auf Personen oder Monumente einigen wollte, da letztlich alle immer auch einen nationalen Bezug haben.

Und genau hier liegt der Fehler: Die größte Stärke und der Kern der Identität Europas ist seine Vielfalt an Menschen, Kulturen, Ideen und Epochen. Statt diesen Reichtum mit Stolz auf den Geldscheinen des Euro zu zeigen, entschied man sich, fiktive Architekturmotive zu schaffen. Wie soll dies Identität stiften und Identifikation mit Europa oder einer gemeinsamen Währung fördern? Würden wir als Deutsche nicht lieber einen Geldschein beispielsweise mit Shakespeare, Da Vinci und Marie Curie, die Teil der europäischen Kultur sind, in der Hand halten, als einen mit Motiven, die es gar nicht gibt?

Diese Euro-Geldscheine sind symptomatisch dafür, dass wir Europäerinnen und Europäer noch immer sehr in nationalen Denkmustern gefangen sind, den Wettbewerb mehr sehen als die Gemeinsamkeiten mit unseren Nachbarn. So auch beim Euro: Ein häufiges Argument der deutschen Kritiker des Euro ist, andere Länder hätten mehr vom Euro profitiert als wir. Kann das wirklich ein relevanter und legitimer Einwand gegen den Euro sein?

Nur wenn wir in Deutschland beginnen zu realisieren, dass wir genauso sehr Europäerinnen und Europäer sind, werden wir das wirkliche Potenzial Europas und auch des Euro ausleben können. Mehr noch, in einem brutaler werdenden System des Wettbewerbs mit China und den USA wird Europa seine Interessen nur bewahren können, wenn wir mit einer Stimme sprechen – und dazu gehört ganz entscheidend ein Euro, der eine starke Funktion als globale Leitwährung hat und dem US-Dollar perspektivisch Konkurrenz macht. Die Reformen liegen auf der Hand: Erforderlich ist eine Vollendung der Währungsunion und eine Behebung der Geburtsfehler des Euro, eine Vollendung der Banken- und Kapitalmarktunion, eine kluge Fiskalunion und eine besser koordinierte Strukturpolitik.

Dieser Kommentar ist in einer längeren Version am 4. Januar 2022 im Tagesspiegel erschienen.