

Langhammer, Rolf J.

Book Review — Digitized Version

[Book Review of] The dangers of export pessimism: developing countries and industrial markets, Hughes, Helen (ed.): San Francisco, CA, Internat. Center for Economic Growth, 1992

Weltwirtschaftliches Archiv

Provided in Cooperation with:

Kiel Institute for the World Economy – Leibniz Center for Research on Global Economic Challenges

Suggested Citation: Langhammer, Rolf J. (1994) : [Book Review of] The dangers of export pessimism: developing countries and industrial markets, Hughes, Helen (ed.): San Francisco, CA, Internat. Center for Economic Growth, 1992, Weltwirtschaftliches Archiv, ISSN 0043-2636, Mohr, Tübingen, Vol. 130, Iss. 1, pp. 220-221

This Version is available at:

<https://hdl.handle.net/10419/2196>

Standard-Nutzungsbedingungen:

Die Dokumente auf EconStor dürfen zu eigenen wissenschaftlichen Zwecken und zum Privatgebrauch gespeichert und kopiert werden.

Sie dürfen die Dokumente nicht für öffentliche oder kommerzielle Zwecke vervielfältigen, öffentlich ausstellen, öffentlich zugänglich machen, vertreiben oder anderweitig nutzen.

Sofern die Verfasser die Dokumente unter Open-Content-Lizenzen (insbesondere CC-Lizenzen) zur Verfügung gestellt haben sollten, gelten abweichend von diesen Nutzungsbedingungen die in der dort genannten Lizenz gewährten Nutzungsrechte.

Terms of use:

Documents in EconStor may be saved and copied for your personal and scholarly purposes.

You are not to copy documents for public or commercial purposes, to exhibit the documents publicly, to make them publicly available on the internet, or to distribute or otherwise use the documents in public.

If the documents have been made available under an Open Content Licence (especially Creative Commons Licences), you may exercise further usage rights as specified in the indicated licence.

making it clear how the economics of uncertainty and information generalizes and extends standard economic analysis.

Ashok Parikh

Hughes, Helen (Ed.), *The Dangers of Export Pessimism. Developing Countries and Industrial Markets.* San Francisco, CA, 1992. International Center for Economic Growth. XXVII, 446 pp.

Export pessimism has a long tradition in developing countries. It has been fuelled by ongoing protectionism both in OECD countries and developing countries and by declining growth in major export markets (the Lewis hypothesis). Furthermore, concerns were raised that developing countries would cause export gluts and price fall because of penetrating with the same products into the same markets at the same time due to parallel export-oriented policies (the so-called "fallacy of export composition" argument). Recent events have reinforced export pessimism, for instance, the long period of stalemate of the Uruguay Round, strengthened regionalism causing trade diversion, and the emergence of new competitors in Central and Eastern Europe. In this respect, to address the internal and international roots of export pessimism is timely.

The volume is divided into two major parts. The first one contains six contributions (by Helen Hughes, Vasilis Panoutsopoulos, H. Don Gunasekera, Rodney Falvey, Ashok Desai and Jayati Ghosh). They analyse the empirical background of export pessimism, ways to extend the absorptive capacity of export markets and to diversify export supply through intra-industry trade, the role of developing countries in the Uruguay Round, and the validity of the "fallacy of export composition" argument. The second part contains eleven country studies investigating various aspects of export expansion and export diversification in China (Shujuan Lin and Yongzheng Yang), South Korea (Eui-Tae Chang), Thailand (Suphat Suphachalasai), Malaysia (Gan Wee Beng), Singapore (Lee Tsao Yuan), Indonesia (Mari Pangestu), the Philippines (Gwendolyn Tecson), Papua New Guinea (Samson Polume), India (Ajit Prasad), Argentina (Roberto Bouzas and Saul Keifman), Colombia (Maria del Pilar Esguerra) and Mexico (Nora Lustig).

While it cannot be denied that each article contains, both theoretically and empirically, rich information and insights on determinants of exports, the quality, coverage, and relevance of the articles are very uneven. References to the topic of export pessimism often remain vague. So do links between the first and the second part. A small pure commodity exporter such as Papua New Guinea, for instance, suffering from export instability may express pessimism but neither is it shown that protectionism or declining growth in export markets are responsible for that, nor has the country the options to "get inward-looking" unlike countries with large domestic markets. The questions of frequency and incidence of barriers to market access as well as of competition for the same markets and products are hardly addressed in the country studies. Furthermore, many contributions are fairly dated as the most recent year of statistical coverage is 1987. This is due to the fact that the original papers were presented at two conferences in 1987 and 1989 and that up-dating remained skimpy. It is deplorable that because of the long publication lag the main messages from the first part and the country experiences based on developments in the seventies and early eighties were not confronted with the substantial changes in the international trading community since 1985 such as regionalism, rising uncertainty in the GATT and declining growth. The main conclusion from the volume, however, remains undebatable and is still valid: export pessimism is widely spread in developing countries. But so is pragmatism, innovativeness and flexibility, particularly in East and South Asian countries, to cope

with restrictive access conditions in international markets and to make the best of a second-best world. The reader will find ample evidence for the unbroken efforts of developing countries to expand their exports.

Rolf J. Langhammer

Voigt, Stefan, Die Welthandelsordnung zwischen Konflikt und Stabilität. Konfliktpotentiale und Konfliktlösungsmechanismen. Schriftenreihe des Instituts für Allgemeine Wirtschaftsforschung der Albert-Ludwigs-Universität Freiburg, Nr. 46. Freiburg i.Br. 1992. Rudolf-Haufe-Verlag, 243 S.

Die vorliegende Monographie entstand als Dissertation an der Albert-Ludwigs-Universität in Freiburg. Sie nimmt sich zum Ziel, das Entstehen und die nach Meinung des Autors „relative Stabilität“ der internationalen Handelsordnung in der Nachkriegszeit mit verschiedenen positiven Erklärungsansätzen der politischen Ökonomie zu erklären und nach theoretisch fundierten Handlungsanweisungen zur Eindämmung von Konfliktpotentialen, d. h. von Protektion, zu suchen. Ausgangspunkt ist das Primat nationaler Souveränität und ihr Einsatz zu binnenwirtschaftlich motivierten Interventionen sowie das Fehlen formeller Sanktionen gegen nationale Regierungen und privatrechtlicher Klagemöglichkeiten gegen Protektionismus. Voigt diskutiert eine Reihe konkurrierender, aber auch sich ergänzender Hypothesen sowohl zum Entstehen von Märkten für Protektion als auch zur Stabilisierung dieser Konfliktpotentiale auf einem bestimmten Niveau. Konventionelle Theorien wie die der Hegemonialmacht als Stabilitätswahrer oder der ökonomischen Theorie der Verfassung werden zugunsten eines eigenen Ansatzes, nämlich des Ansatzes der Reputation als informellem Sanktionsmechanismus, verworfen. Voigt sieht unter bestimmten Annahmen (beispielsweise gemeinsamen Wertvorstellungen, Transparenz) sinkende internationale Reputation einer Regierung als auslösendes Moment steigender Transaktionskosten und verminderter Wiederwahlchancen im Inland. Andere informelle Sanktionsmechanismen wie Abwehr heimischer Lobbyinteressen durch eine „Politik der gebundenen Hände“ seien ebenfalls als Erklärungshypothesen für stabilitätskonformes Verhalten in der internationalen Handelsordnung geeignet. In einem weiteren Kapitel widmet sich Voigt dann den Bestimmungsfaktoren für die Produktion von Konfliktpotential, also von Protektion. Er kommt dabei zu dem nicht überraschenden Ergebnis, daß sich Protektionsnachfrager wie -anbieter kostenminimierend verhalten und daher wirksame, intransparente und vom Betroffenen notgedrungen akzeptierte Protektionsmaßnahmen bevorzugen. Dies trifft auf freiwillige Selbstbeschränkungen auf privater Ebene zu, durch deren Hilfe Regierungen nicht direkt involviert werden. Die im GATT bestehenden Konfliktlösungsmechanismen werden anschließend einer Bewertung unterzogen, wobei privatrechtliche Streitschlichtungsverfahren als Maßstab dienen. Es wird dabei deutlich, daß die GATT-Verfahren schwerwiegende Mängel haben, die einerseits durch Inkonsistenzen im Regelwerk des GATT (Ausnahmen) erklärt werden, andererseits in der Unbestimmtheit und Unverbindlichkeit der Sanktionen selbst liegen. Es kostet schlicht wenig oder nichts, GATT-Regeln zu verletzen. Abschließend widmet sich Voigt einigen Reformvorschlägen wie mehr Transparenz, dem Ausschluß von Vertragsverletzern (Club-Lösung) und dem privaten Klagerecht innerhalb der nationalen Rechtssysteme, wobei er den letzten Vorschlag bevorzugt, ihn aber für wenig realisierbar hält. Ob Konfliktpotentiale angesichts zunehmender Globalisierung der Produktion und sinkender nationaler Zuordnungsfähigkeit von Gütern und Dienstleistungen auch in Zukunft noch bedeutend sein werden, ist eine Frage, die dem Ausblick gewidmet ist.

Voigt setzt sich in erster Linie kritisch mit dem Stand der Literatur auseinander. Dabei schlägt er einen weiten Bogen von den Höhen des Verfassungs-, Staats- und