

Heise, Arne

Working Paper

Das Ende der neoklassischen Orthodoxie? Oder: Wieso ein methodischer Pluralismus gut täte

Arbeitspapiere für Staatswissenschaft, No. 21

Provided in Cooperation with:

University of Hamburg, Department of Socioeconomics

Suggested Citation: Heise, Arne (2007) : Das Ende der neoklassischen Orthodoxie? Oder: Wieso ein methodischer Pluralismus gut täte, Arbeitspapiere für Staatswissenschaft, No. 21, Universität Hamburg, Department Wirtschaft und Politik, Hamburg

This Version is available at:

<https://hdl.handle.net/10419/27089>

Standard-Nutzungsbedingungen:

Die Dokumente auf EconStor dürfen zu eigenen wissenschaftlichen Zwecken und zum Privatgebrauch gespeichert und kopiert werden.

Sie dürfen die Dokumente nicht für öffentliche oder kommerzielle Zwecke vervielfältigen, öffentlich ausstellen, öffentlich zugänglich machen, vertreiben oder anderweitig nutzen.

Sofern die Verfasser die Dokumente unter Open-Content-Lizenzen (insbesondere CC-Lizenzen) zur Verfügung gestellt haben sollten, gelten abweichend von diesen Nutzungsbedingungen die in der dort genannten Lizenz gewährten Nutzungsrechte.

Terms of use:

Documents in EconStor may be saved and copied for your personal and scholarly purposes.

You are not to copy documents for public or commercial purposes, to exhibit the documents publicly, to make them publicly available on the internet, or to distribute or otherwise use the documents in public.

If the documents have been made available under an Open Content Licence (especially Creative Commons Licences), you may exercise further usage rights as specified in the indicated licence.

Nr 21

**Das Ende der neoklassischen Orthodoxie? Oder:
Wieso ein methodischer Pluralismus gut täte**

Arne Heise

März 2007

ISSN: 1613-7000

Die Arbeitspapiere für STAATSWISSENSCHAFT/ Working Papers on ECONOMIC GOVERNANCE werden in unregelmäßiger Folge von der Professur Wirtschaftspolitik/ Economic Governance am Department Wirtschaft und Politik der UNIVERSITÄT HAMBURG ausschließlich in elektronischer Form herausgegeben:

Prof. Dr. Arne Heise
Universität Hamburg
Fakultät Wirtschafts- und Sozialwissenschaften
Department Wirtschaft und Politik
Von-Melle-Park 9

D-20146 Hamburg

Tel.: -49 40 42838 2209

e-mail: Arne.Heise@wiso.uni-hamburg.de

Das Verzeichnis aller Arbeitspapiere und anderer Veröffentlichungen/ List of all working papers and other publications:

www.hwp-hamburg.de/fach/fg_vwl/DozentInnen/heise/Materials/heise-downlds.htm

Zitierweise:

Autor (Jahr), Titel, *Arbeitspapiere für Staatswissenschaften* Nr. X, Department für Wirtschaft und Politik der Universität Hamburg

Citation:

Author (Year), Title, *Working Papers on Economic Governance* No. X, Department of Economic s and Political Science at Hamburg University

Abstrakt

Das neoklassische Paradigma einer Markt- bzw. Tauschwirtschaft stellt zweifellos die ‚Normalwissenschaft‘ in der Ökonomie dar, der sich gerade auch in Deutschland der ganz überwiegende Teil der forschungsintensiven und politikberatenden Wirtschaftswissenschaftler verschrieben haben. In den USA wird die Kritik an den grundlegenden Annahmen und den daraus ableitbaren wirtschaftspolitischen Maßnahmen von prominenter Seite zunehmend lauter. In diesem Artikel wird die neoklassische Normalwissenschaft anhand der Axiome ihres ‚Kerns‘ und der zusätzlichen Annahmen ihres ‚schützenden Gürtels‘ beschrieben und die Kritik an den impliziten Postulaten herausgearbeitet. Außerdem wird beschrieben, dass die deutsche akademische Ökonomie auf den sich anbahnenden Paradigmenwechsel schlecht vorbereitet scheint und eine größere Methoden- und Modellpluralität dringend nötig ist.

Das Ende der neoklassischen Orthodoxie? Oder: Wieso ein methodischer Pluralismus gut täte

1.

Es gehört zu den Konstitutionsprinzipien der Natur- wie Sozialwissenschaften gleichermaßen, dass sich ein anerkannter, von der Mehrheit der Wissenschaftler der jeweiligen Fachdisziplin geteilter axiomatischer Kern („core“) und ein „schützender Gürtel“ von nachgeordneten Annahmen und Leitsätzen („protective belt“) herausbildet, der als die „Normalwissenschaft“ beschrieben werden kann.¹ Daneben bestehen gleichzeitig alternative Realitätskonstruktionen, die sich entweder durch einen grundsätzlich anderen axiomatischen Kern auszeichnen oder aber im „schützenden Gürtel“ so weit von der „Normalwissenschaft“ abweichen, dass ihre Erklärungen (ex post und ex ante Prognosen) und Schlussfolgerungen wesentlich von denen der „Normalwissenschaft“ verschieden sind. Im ersteren Falle muss man von einer paradigmatischen Alternative, im letzteren Falle von einer alternativen Schule innerhalb des gleichen Paradigmas sprechen. Die alternativen Paradigmen und Schulen konkurrieren um die Vorherrschaft in der Deutungshoheit und die Position als „Normalwissenschaft“; wobei gerade in den nicht-experimentellen Sozialwissenschaften diese Entwicklung weder objektiv durch die größere Erklärungskraft der Paradigmen und Schulen bestimmt werden kann, sondern sich starke Pfadabhängigkeiten und massive „Lock-in-Effekte“² zeigen, noch eine Linearität der Erkenntnisgewinnung zu unterstellen ist, sondern vielmehr ein zyklischer Prozess.

Es kann uns deshalb nicht verwundern, wenn gelegentlich die Renaissance der Theorie X (häufig ergänzt durch die Präfixe „neu-“ oder „post-“, um die selbstverständliche Weiterentwicklung anzudeuten³) oder das Ende des Modells Y postuliert wird – Auslöser sind zumeist Einschränkungen in der (ex post oder ex ante) Prognosequalität der Theorien, aber auch gesellschaftliche (Fehl-)Entwicklungen, allgemeine gesellschaftliche Diskursverschiebungen oder Spill-overs aus benachbarten Wissenschaftsdisziplinen. Die

¹ Indem ich hier und im Folgenden die Begrifflichkeiten der Wissenschaftstheorien von Thomas Kuhn (1962) und Imre Lakatos (1977) in einen Zusammenhang stelle, versuche ich die analytische Schärfe Lakatos' mit der begrifflichen Eleganz Kuhns zu kombinieren.

² Vgl. u.a. Goldschmidt (2006) und Priddat (2006).

³ So erlebten wir mit dem Monetarismus die „neoklassische Wiedergeburt“ (Leijonhufvud 1974: 208), die „Neue Keynesianische“ und später die „Neue Klassische Makroökonomie“ (vgl. Heise 2001) und neuerdings die „Neue Neoklassische Synthese“ (vgl. Goodfriend/King 1997).

„Normalwissenschaft“ in der Ökonomie⁴ stellt zweifelsohne das neoklassische Paradigma einer Markt- bzw. Tauschwirtschaft dar, die von verschiedenen Schulen innerhalb der tauschtheoretischen Axiomatik – z.B. die österreichische Schule oder der Neukeynesianismus – und alternativen Paradigmen – z.B. der Postkeynesianismus oder der Neoricardianismus – herausgefordert wird⁵. Zumindest in Deutschland muss man wohl konstatieren, dass die Dominanz der neoklassischen „Normalwissenschaft“ so groß geworden ist, dass kaum noch ernsthaft von einem methodischen Pluralismus gesprochen werden kann.⁶ Dies ist umso problematischer, als sich im größten Wissenschaftsmarkt der Welt – den USA – gerade eine erstaunliche Entwicklung anbahnt, auf die die deutsche Wissenschaftslandschaft schlecht vorbereitet erscheint: das (vorläufige) Ende der Neoklassik als „Normalwissenschaft“.

2.

Ausgehend von Protesten französischer Studierender ist die Unzufriedenheit mit der Selbstbezüglichkeit und Abschottung („Autismus“) des stark formalisierten neoklassischen Paradigmas mittlerweile zu einer weltweiten Attacke auf die neoklassische Orthodoxie geworden, der sich auch viele „kritische“ Ökonomen angeschlossen haben (vgl. Fullbrock 2003). Soweit könnte man diese Kritik, die ihren Markt mit einer zunehmenden Anzahl von entsprechenden Publikationen bedient⁷, als überlautes Geschrei der Außenstehenden deuten, das sich umgekehrt proportional zu ihrer Bedeutung verhält.⁸ Sicher anders muss die Sache

⁴ Gelegentlich wird die Sozialwissenschaft als eine vor-paradigmatische Wissenschaft dargestellt, in der sich noch kein Konsensus über einen axiomatischen Kern herausgebildet habe. Dies gilt aber sicher nicht für die Wirtschaftswissenschaften, wie Kurt W. Rothschild (2005: 440) bestätigt: „More than in any other social science, we have in economics a sharp division between a ruling mainstream and a multitude of ‚heterodox‘ theories which have in common that they diverge in one way or another from the neoclassical mainstream.“

⁵ Tatsächlich fallen unterschiedliche Keynesianismen in unterschiedliche Kategorien: Während der Neukeynesianismus den tauschtheoretischen ‚Kern‘ der Neoklassik teilt, aber gewissen Annahmen des ‚schützenden Gürtels‘ (insbesondere die Annahme atomistischer Konkurrenz und vollständiger Preisflexibilität) aufgibt, lehnt der Postkeynesianismus den tauschtheoretischen ‚Kern‘ zugunsten eines vermögentheoretischen ‚Kerns‘ (Gläubiger-Schuldner-Hypothese) ab; vgl. z.B. Palley 1996:37ff; Davidson 1994: 290ff..

⁶ Als mikro-empirischer Beleg mag gelten, dass der so genannte ‚Hamburger Appell‘ – ein durch und durch neoklassisches Argumentationskonstrukt – von fast 170 Professoren, Professorinnen und Privatdozenten und Privatdozentinnen der Wirtschaftswissenschaften an deutschsprachigen Universitäten und Forschungsinstituten unterschrieben wurde. Dies dürfte die große Mehrheit der forschungsaktiven deutschsprachigen Wirtschaftswissenschaftler sein. Auch die großen deutschen Forschungsinstitute (DIW Berlin, IfW Kiel, CESifo München, RWI Essen und IWH Halle) haben sich mittlerweile weitgehend einheitlich dem neoklassischen Mainstream verschrieben – lediglich das Max-Planck-Institut für Ökonomik in Jena kann als eindeutig ‚nicht-orthodox‘ eingeschätzt werden. Vgl. auch die jüngste Umfrage zu diesem Thema der Zeitschrift INTERVENTION (2007).

⁷ Vgl. u.a. Brodbeck (2000); Ormerod (1994); Keen (2001); Bendixen (2003).

⁸ Hierbei müssen wir sicher unterscheiden zwischen jenen Kritikern, die nachvollziehbare (aber nicht notwendigerweise von allen geteilte) Vorbehalte gegenüber Annahme im ‚Kern‘ oder im ‚schützenden Gürtel‘ haben und solchen, die den (häufig formalisierten) Reduktionismus der Wirtschaftswissenschaft als ‚Szientismus‘ grundsätzlich hinterfragen. Letztere Kritik ist hier ausdrücklich nicht gemeint.

betrachtet werden, wenn diese Kritik aus dem Zentrum der Orthodoxie kommt oder aber wenigstens Vertreter einer solchen Kritik mit Auszeichnungen und Positionen versehen werden, die gewöhnlich nur Vertretern der Normalwissenschaft zustehen⁹: Nobelpreisträger George A. Akerlof (2005) hat in seiner Präsidentialadresse an die American Economic Association (AEA) eine scharfe Kritik der ‚After Keynesian Macroeconomics‘ ausgesprochen, Nobelpreisträger Joseph Stiglitz (2003) wehrt sich zunehmend vehement gegen die neoklassische Marktorthodoxie und einflussreiche Lehrbuchautoren wie Paul Krugman (1994) oder Wendy Carlin und David Soskice (2006) widmen sich sehr erfolgreich der Ausarbeitung einer Alternative zum ‚neoclassical benchmark model‘. Hier deutet sich ein fundamentaler Bedeutungswandel der neoklassischen Ökonomik an, der sie die Stellung als ‚Normalwissenschaft‘ kosten kann.¹⁰ Im Folgenden sollen die Kennzeichen des ‚neoklassischen Benchmark-Modells‘ herausgearbeitet und die daran aufkeimende Kritik dargestellt werden. Daran schließt sich eine Betrachtung möglicher Alternativen an – dies ist deshalb wichtig, weil Wissenschaft keine ‚Theorievakanz‘ zulässt. Stehen also keine Alternativen zur Verfügung, die über die Theoriekritik hinaus konsistente Ersatzinterpretationen liefern, bliebe die Dominanz der Neoklassik ungefährdet. Schließlich sollen einige Überlegungen für die deutsche Wirtschaftswissenschaftslandschaft angestellt werden.

3.

Es wird im Folgenden nicht darum gehen, einen ‚Strohmann‘ aufzubauen, auf den sich beliebig einschlagen lässt, sondern das ‚neoklassische Benchmark-Modell‘ als Musterbeispiel der Normalwissenschaft so genau wie möglich zu beschreiben. Nur so kann verhindert werden, dass sich Kritik im Nebel unklarer Konzepte verliert. Und ich möchte versuchen, diese Beschreibung anhand des axiomatischen ‚Kerns‘, der Annahmen des ‚schützenden Gürtels‘ und sich daraus ergebender Postulate vorzunehmen.¹¹

⁹ Und dies scheint die folgende Kritik der neoklassischen Normalwissenschaft von früheren, im wesentlichen von Non-Mainstream-Ökonomen geführte Angriffe (vgl. z.B. die von Winfried Vogt gesammelten Beiträge in Vogt (1973) und Vogt (1988)) zu unterscheiden.

¹⁰ 1968 hatte die AEA-Präsidentialadresse von Milton Friedman (1968) das Ende des ISLM-Keynesianismus als ‚Normalwissenschaft‘ eingeleitet.

¹¹ Hodgson (1999: 29) definiert ‚Neoklassik‘, indem er einige Zuschreibungen macht, die aber weder klar als Axiome, noch als daraus ableitbare Postulate zu erkennen sind. Wenngleich seine Zuschreibungen (Annahme rationaler, Nutzen maximierender Agenten; Fokussierung auf Gleichgewichtszustände; Vernachlässigung von Informationsproblemen) durchaus zu den von mir benannten Axiomen passen, möchte ich doch mein Vorgehen beibehalten, weil es einerseits nachvollziehbarer ist und andererseits nicht zu so fragwürdigen Ergebnissen führt, wie z.B. die ‚österreichische Variante der Neoklassik‘ nicht zur Neoklassik zählen zu müssen (vgl. Hodgson 1999: 29).

Der tauschtheoretische Kern der Neoklassik lässt sich in Form dreier Axiome zusammenfassen: (1) Das Bruttosubstitutionsaxiom; (2) das Rationalitätsaxiom und (3) das Ergodizitätsaxiom. Das Bruttosubstitutionsaxiom besagt, dass grundsätzlich alle Güter (und Dienstleistungen) gegeneinander austauschbar sind. Damit wird sichergestellt, dass der relative Preis als Allokationsinstrument fungieren kann und garantiert die Existenz von Marktgleichgewichten (vgl. Reijnierse/van Gellekom/Potters 2002). Das Rationalitätsaxiom behauptet, dass alles ökonomische Handeln zielgerichtet und widerspruchsfrei sei – Grundvoraussetzung für den Nutzen maximierenden Homo Oeconomicus. Schließlich ermöglicht das Ergodizitätsaxiom die Vorstellung jener stochastisch-deterministischen Entwicklung aller für ökonomische Entscheidungen wichtigen Variablen, die für die Formung rationaler Erwartungen notwendig sind (vgl. Davidson 1984) – rationale Erwartungen als stochastische Erweiterung der allzu simplen Annahme vollständiger Voraussicht. Nur unter Gültigkeit dieser Axiome sind Wirtschaftssubjekte überhaupt in der Lage, das zu tun, was die neoklassische Ökonomie ihnen abverlangt: Optimale Konsum-, Investitions-, Arbeitsangebots- und Arbeitsnachfragepläne aufzustellen, optimale Portfolio-Entscheidungen und vieles mehr zu treffen; kurz: in jeder Lebenslage zu optimieren.

Kommen zu diesen ‚Kernaxiomen‘ noch einige Annahmen des ‚schützenden Gürtels‘ hinzu – typischerweise Annahmen über atomistische Marktkonkurrenz, unendliche große Anpassungsgeschwindigkeiten und vollständige Preisflexibilitäten sowie die Abwesenheit von Transaktions- und Informationskosten – , dann lassen sich folgende Postulate herleiten: (1) das Postulat eines allgemeinen Marktgleichgewichts in seinem klassischen (Say’sches Gesetz) oder neoklassischen Gewand (Walras-Gesetz); (2) das monetäre Neutralitätspostulat (klassische Quantitätstheorie) mit seiner impliziten Dichotomie einer realen und einer monetären ökonomischen Sphäre, (3) das Politikineffektivitätspostulat (Ricardo-Barro-Äquivalenztheorem) und (4) das Wohlfahrts- bzw. Harmoniepostulat. Es sind nun diese vier extrem starken Implikationen des neoklassischen Benchmark-Modells, an denen sich die Kritiker abarbeiten – aber zunächst soll noch einmal deren Bedeutung herausgestellt werden.

Die besondere Stärke des neoklassischen Benchmark-Modells liegt zweifellos in seiner deduktiven Strenge und Kohärenz. Das aber bedeutet nichts anderes, als dass die benannten

Postulate nicht einfach Glaubenssätze darstellen, die akzeptiert oder eben – häufig intuitiv¹² - zurückgewiesen werden können, sondern letztlich, wenn die Axiome (Kern) und Grundannahmen (schützender Gürtel) hingenommen werden, unbestreitbare Ergebnisse transzendentaler Logik sind¹³: Es existiert eine ‚beste aller Welten‘.¹⁴ Perfekte Märkte reproduzieren ständig – selbst wenn sie durch so genannte ‚exogene Schocks‘ getroffen werden – optimale Ergebnisse, die sich darin zeigen, dass das vorhandene Angebot immer seine Nachfrage findet, die Wirtschaftssubjekte frei von Geld- bzw. Nominalillusion sind und somit weder geld- noch finanzpolitische Interventionen irgendeinen positiven Einfluss auf die an realen Größen (Realeinkommen, relative Tauschwerte, Realkassen, etc.) orientierten Wirtschaftssubjekte haben können.¹⁵ Und schließlich kulminiert diese Realitätsinterpretation in der Konsequenz, dass diese ‚bester aller Welten‘ nicht nur die Wohlfahrt der einzelnen Wirtschaftssubjekte unter der Restriktion endlicher Ressourcen maximiert, sondern hierfür noch nicht einmal ein besonders wohlfeiles Verhalten der Wirtschaftssubjekte – also z.B. ein benevolenter Altruismus – notwendig sei, sondern individual-egoistisches (Rational-)Verhalten zu diesem Ergebnis führt. Adam Smiths berühmte ‚unsichtbare Hand‘ garantiert also, dass das Allgemeinwohl nicht unter vermeintlich realistisch beschriebenen, egoistischen Individuen leiden muss.

Ich will keineswegs darauf hinaus, dass es einiger Realitätsverweigerung bedarf, um die Prognosen dieses ‚Pangloss’schen‘ Modells¹⁶ für akzeptabel zu halten. Allzu leicht können die Annahmen des ‚schützenden Gürtels‘ – allen voran die Annahme atomistischer

¹² Gelegentlich werden die unrealistischen Annahmen angegriffen, gelegentlich die Beschränktheit (Reduktion) des Realitätsausschnittes kritisiert, manchmal auch nur der Grad an Formalisierung abgelehnt.

¹³ Nach meiner Kenntnis ist bislang lediglich ein erfolgreicher Schlag gegen die deduktive Strenge des neoklassischen Benchmark-Modells geführt worden: Der Nachweis des preis-mengen-induzierten Tauschgleichgewichts wurde im Rahmen der so genannten Cambridge (UK) – Cambridge (USA) – Kapitalkontroverse widerlegt. So grundlegend diese Kritik auch war, so folgenlos blieb sie. Die neoklassische Seite (US-Cambridge) musste zwar anerkennen, dass das Gleichgewichtspostulat nur unter weiteren einschränkenden Annahmen – die ‚Ein-Kapitalgut-Welt‘ – logisch einwandfrei aufrecht erhalten werden konnte, argumentierte andererseits, dass die neoklassisch (UK-Cambridge) dargelegte Anomalie empirisch unbedeutend sei und deshalb nicht weiter beachtet werden muss; so wird noch heute verfahren (vgl. Hodgson 1999: 46ff. ; Cohen/Harcourt 2003).

¹⁴ Hiermit wird Bezug genommen auf Kritik Voltaires am optimistischen Weltbild der Religionsphilosophie eines Gottfried Wilhelm Leibniz; vgl. Voltaire (1971).

¹⁵ Im Gegenteil werden geld- und finanzpolitische Interventionen als Begründung für die Existenz negativer ‚externer Schocks‘ herangezogen – was allerdings nur logisch konsistent ist, wenn diese Interventionen unerwartet sind. Dann allerdings müssten auch positive ‚externe Schocks‘ durch geld- und finanzpolitische Interventionen ausgelöst werden (was zwar zumeist auch zugestanden wird, mit dem Hinweis auf die Kurzfristig- und Nicht-Wiederholbarkeit der Effekte), bis die Wirtschaftssubjekte die Veränderungen und das Handlungsmuster erkannt haben. Dann allerdings werden solche Interventionen als nicht nachhaltig und letztlich die Stabilität der Handlungsroutinen der Wirtschaftssubjekte gefährdend zurückgewiesen.

¹⁶ Dr. Pangloss ist der Lehrmeister von Voltaires *Candide* in seinem ‚Candide oder Die beste der Welten‘; vgl. Voltaire (1971).

Konkurrenz und vollständiger Preisflexibilität – mit Verweis auf störende Institutionen und Organisationen, einschränkende (z.B. am Arbeitsmarkt) oder fehlende (z.B. Wettbewerbs-)Regeln so verändert werden, dass die Realität in den Erklärungsrahmen des Modells zurückgeholt wird. Bedeutender erscheint mir die Betonung, dass diese Pangloss'sche Welt als Referenzmaßstab einen unglaublichen intellektuellen Reiz ausübt und, ganz besonders, äußerst klare wirtschaftspolitische Implikationen nahe legt: Selbstverständlich sind die Grundannahmen in der Realität selten erfüllt, doch es gilt, ihnen durch marktschaffende, marktverbessernde und marktliberalisierende Maßnahmen so nahe wie eben möglich zu kommen.¹⁷ Wann immer dies z.B. aus sozial- oder gesellschaftspolitischen Gründen nicht möglich oder gewünscht sein sollte, müssen die Konsequenzen – nämlich sinkende Wohlfahrt und Marktungleichgewichte – akzeptiert und legitimiert werden. Dem ‚schützenden Gürtel‘ kommt dabei einerseits eine Pufferung gegenüber der Realität, andererseits aber auch des axiomatischen Kerns zu, denn es gerät nur allzu leicht in Vergessenheit, dass einerseits die Postulate letztlich in den Axiomen angelegt sind, andererseits die darin konservierte Vorstellung von auf rationaler Grundlage optimierenden Tauschakteuren lediglich synthetischen, nicht aber analytischen Erkenntniswert hat. Oder anders: Diese Axiome werde *a priori* gesetzt, sie ergeben sich nicht *a posteriori* aus der Analyse des ökonomischen Geschehens.¹⁸

4.

Die bekannteste Kritik zielt auf die Grundannahmen des ‚schützenden Gürtels‘. Unter dem Ruf nach ‚Mikrofundierung‘ sind zahlreiche Theorieansätze prominent geworden, die nicht nur Abweichungen z.B. von der Annahme der vollständigen Preisflexibilität *ad hoc* einführen, sondern diese Abweichungen aus dem Rationalverhalten der Wirtschaftssubjekte herleiten. Es dürfte nicht verfehlt sein, hierin die gemeinsame Klammer all jener Modelle zu sehen, die als ‚Neukeynesianismus‘ firmieren oder so etikettiert werden (vgl. z.B. Gordon 1990; Mankiw/Romer 1991). Das keynesianische Element beschränkt sich dabei zumeist darauf, anhaltende Marktungleichgewichte – in Form von Arbeitslosigkeit insbesondere auf dem

¹⁷ Die von Hodgson (1999: 31) vorgetragene Behauptung, die Neoklassik sei keineswegs ‚Pro-Markt‘ kann nur zurückgewiesen werden. Auch wenn damit lediglich darauf verwiesen werden sollte, dass reale Märkte kaum Gegenstand der neoklassischen Ökonomik sind, muss eine Zuschreibung wie ‚die neoklassische Theorie sei marktblind‘ (Hodgson 1999: 36) in die Irre führen.

¹⁸ Obwohl Axiome sich durch ihre Normativität auszeichnen, haben Ökonomen seit jeher versucht, den Tausch als fundamental-anthropologisches Faktum menschlicher Aktivität hinzustellen; vgl. z.B. Smith (1978: 16). Zur Kritik daran siehe u.a. Heinsohn (1983); Heise (1990).

Arbeitsmarkt – beschreiben zu können.¹⁹ Letztlich bedeutet dies, dass es entweder Widersprüche zwischen den Axiomen des ‚Kerns‘ und den Grundannahmen des ‚schützenden Gürtels‘ oder innerhalb der Grundannahmen Interpretationsspielräume und mithin deduktive Divergenzen geben muss. Tatsächlich kann das Rationalitätsaxiom dann in Widerspruch zu den Preisflexibilitätsannahmen treten, wenn eine kollektive (politische) Rationalität (rational choice) jenseits der individuellen (ökonomischen) Rationalität begründbar wird und somit Institutionen und Regulierungen erklärbar sind, die durch Einschränkung der Preisflexibilität den Nutzen des Kollektivs (zulasten der Gemeinschaft der Individuen) erhöhen (vgl. Olson 1965). In diesem Fall bleibt die Attraktivität des neoklassischen Benchmark-Modells insofern erhalten, als es weiterhin begründet, wie Anreize ausgestaltet werden müssen, um das wohlfahrtsbeeinträchtigende Rentenstreben der Kollektive (Kartelle, Gewerkschaften, etc.) zu unterbinden (vgl. Olson 1982).

Etwas anders sieht es aus, wenn die Annahme vollständiger Informationen dahingehend konkretisiert wird, dass zwar alle Informationen vorhanden sein mögen, nicht aber allen Wirtschaftssubjekten gleichermaßen zur Verfügung stehen und es rationale Gründe dafür gibt, diese Informationsasymmetrien auszunutzen. Joseph Stiglitz‘ Informationsökonomie ist sicher der bekannteste Ansatz, der die Konsequenzen der Informationsasymmetrie – Marktversagen durch ‚Moral Hazard‘ und ‚Adverse Selection‘, deren Folge dauerhafte Ungleichgewichte bei Unterversorgung ist – nicht nur herausgearbeitet hat, sondern zunehmend betont, dass derartiges Marktversagen nicht etwa eine gelegentliche Anomalie ansonsten optimal funktionierender Märkte darstellt, sondern ein extrem weit verbreitetes, deshalb allgemeines und geradezu systematisches Phänomen marktlicher Interaktion darstellt. Besondere Bedeutung erlangen Informationsasymmetrien auf Zukunftsmärkten wie den Geld-, Kredit- bzw. Finanzmärkten, aber auch Arbeitsmärkte sind davon in hohem Maße betroffen. Unter solchen Bedingungen hält keines der oben erwähnten Postulate, die Pangloss‘ische Welt hat plötzlich nichts mehr mit einer zufrieden stellenden Realitätsinterpretation zu tun, obwohl die Kernaxiome unangetastet bleiben. Stiglitz (2002: 472ff.) sieht hierin bereits ein neues ökonomisches Paradigma beschrieben, weil die Denkfigur des ‚vollständigen Marktes‘ konsequent durch die Denkfigur des ‚versagenden Marktes‘ ersetzt wird – gemäß meiner oben vorgeschlagenen Distinktion zwischen unterschiedlichen Paradigmen einerseits und unterschiedlichen Schulen innerhalb eines Paradigmas andererseits würde wohl letzteres eher zutreffen. In jedem Falle aber impliziert der ‚versagende Markt‘ breite ordnungs- und

¹⁹ Gerade im deutschsprachigen Raum wurde deshalb auch gelegentlich von ‚kritischen Neoklassikern‘ gesprochen; vgl. z.B. Schneider (1988).

prozesspolitische Eingriffe und rechtfertig damit einen ‚starken‘, präsenten Staat, wie er dem ‚neoklassischen Benchmark-Modell‘ nicht entfernt sein könnte.

5.

Von größerer Reichweite ist die Kritik, die auf die Axiome des paradigmatischen Kerns zielt. Hier ist es einerseits die experimentelle, evolutionäre bzw. institutionelle Ökonomik²⁰, die das Rationalitätsaxiom des neoklassischen Benchmark-Modells zurückweist und andererseits der Postkeynesianismus, der das Ergodizitäts- und das Bruttosubstitutionsaxiom für untragbar hält. Erstere Kritik zielt auf die allokativen Entscheidungslogik von Wirtschaftssubjekten – ist mithin mikroökonomisch orientiert –, während letztere vor allem die makroökonomischen Implikationen – insbesondere die Darstellung multipler Gleichgewichte in Ablehnung des allgemeinen Gleichgewichts des neoklassischen Benchmark-Modells – herausstellt.

Das Rationalitätsaxiom besagt, dass die Handlungen der Wirtschaftssubjekte zielgeführt und widerspruchsfrei sind. Damit dieses Axiom zu testbaren Handlungsprognosen und den oben angeführten Postulaten deduktiv erweitert werden kann, muss es konkretisiert werden: Als Zielführung wird die materielle Nutzenmaximierung (z.B. als Einkommens- oder Profitmaximierung) angenommen, Widerspruchsfreiheit wird als Intransitivität der Präferenzordnung verstanden. Nobelpreisträger Vernon L. Smith (2003) nennt ein solcherart gefasstes Rationalitätsaxiom²¹, das einen egoistisch-rationalen Homo Oeconomicus ergibt, ‚konstruktivistisch‘ und stellt es dem ‚ökologischen‘ Rationalitätsaxiom gegenüber, das die Wirtschaftssubjekte in verschiedenen Umwelten ‚beschränkt rational‘ handeln lässt. Die experimentelle Ökonomik hat einerseits gezeigt, dass das ‚konstruktivistische‘ Rationalitätsaxiom dann in Widerspruch zum ‚Harmoniepostulat‘ gerät, wenn Handlungsinterdependenzen dazu führen, dass rational-egoistisches Individualverhalten zur Nicht-Kooperation (Gefangenens- und andere Kooperationsdilemmata bzw. Trittbrettfahrerverhalten) und damit zu sub-optimaler gesellschaftlicher Wohlfahrt verleitet; dies wird gelegentlich ‚Rationalität mit Bedauern‘ genannt. Glücklicherweise muss uns dies nicht allzu sehr bekümmern, denn experimentelle wie auch evolutionäre und institutionelle

²⁰ Keinesfalls sind experimentelle, evolutionäre und institutionelle Ökonomik identisch. Die experimentelle Ökonomik kann als Forschungslabor strategischer Interaktion verstanden werden, in dem die Verhaltenshypothesen der Normalwissenschaft getestet werden (vgl. z.B. Amann 2007), evolutionäre und institutionelle Ökonomik hingegen betonen die Bedeutung von Normen, Konventionen, Handlungsrouinen, etc. für menschliches Verhalten und untersuchen deren Entstehung und Veränderung (vgl. Hogson 1999: 127ff.).

²¹ Und er unterstellt es seiner Variante des ‚neoklassischen Benchmark-Modells‘: dem ‚Standard Socio-economic Science Model‘ (SSSM).

Ökonomik gleichermaßen beschreiben zahlreiche Umwelten (Normen wie Reziprozität oder Institutionen wie Kollektivvertragssysteme), in denen ‚Irrationalität ohne Bedauern‘ zur Kooperation der Wirtschaftssubjekte führt und somit die gesellschaftliche Wohlfahrt steigert. Aber natürlich ist auch dies keine gute Nachricht für das neoklassische Benchmark-Modell: Menschen verhalten sich nur allzu selten als Homo Oeconomicus. Zu Adam Smiths Zeiten war die Annahme des egoistisch-rational agierenden Wirtschaftssubjekts zwar nur der Versuch, die Harmonie von individueller und gesamtgesellschaftlicher Nutzenmaximierung ohne dubiose Rückgriffe auf ein allzu optimistisches Menschenbild andeuten zu wollen. Doch im neoklassischen Benchmark-Modell ist dieser Individualoptimierer zum notwendigen Baustein für eine Pangloss’sche Welt geworden, die ohne ihn nicht konsistent aufrechterhalten werden kann.²²

Der Postkeynesianismus schließlich verwirft das Ergodizitäts- und das Bruttosubstitutionsaxiom. Es gehört zu den zentralen Aussagen der ‚Allgemeinen Theorie‘ von John Maynard Keynes, dass die für die Optimierungsentscheidungen der Wirtschaftssubjekte im neoklassischen Benchmark-Modell notwendigen Informationen weder allen Marktteilnehmern gleichermaßen zur Verfügung stehen, noch von allen hinreichend verarbeitet werden können und, vor allem, vielfach – insbesondere, wenn es um Informationen über zukünftige Entwicklungen geht – schlicht nicht vorhanden sind und sich auch objektiv keine Wahrscheinlichkeitsverteilungen aufstellen lassen. Wir haben es mit fundamentaler Unsicherheit zu tun, nicht nur mit risikobehafteten Situationen. Damit in einer solchen Situation überhaupt gehandelt werden kann – von Optimieren im üblicherweise gebrauchten Sinne kann keine Rede sein –, bedarf es der Existenz von Handlungsnormen, -routinen, Instinkten und Institutionen. Keynes und der Postkeynesianismus stellen insbesondere eine Institution – das Geld – und einen Instinkt – die ‚animal spirits‘- in den Mittelpunkt ihrer Überlegungen. Die ‚animal spirits‘ sind der sicher noch erweiterungsfähige Versuch einer rudimentären Erwartungsformationstheorie angesichts fundamentaler Unsicherheit, Geld ist jener Vermögensgegenstand, der die Reproduktionsfähigkeit der Wirtschaftssubjekte sichert und deshalb mit einer Liquiditätsprämie belegt wird. Geld wird in dieser theoretischen Betrachtung keineswegs zur Reduktion der Tauschkosten ‚erfunden‘, sondern Wirtschaftssubjekte projizieren ihre Zukunftsunsicherheit auf jenen Vermögensgegenstand, dessen Überschuss aus Liquiditätsprämie (l) und Durchhaltekosten (c) am größten ist (also $(l - c) = \max!$). Hierbei kann es sich nur um einen Vermögensgegenstand

²² Und mit ihm auch nicht: siehe die ‚Rationalität mit Bedauern‘.

handeln, dessen (temporäre) Produktions- und Bruttosubstitutionselastizitäten gegen Null gehen (vgl. Keynes 1936: 196ff.). Die Verfügungsbereitschaft über Geld entscheidet letztlich über die Ruhelage einer Volkswirtschaft – Geld ist damit weder neutrales Tauschmittel (Neutralitätspostulat), noch ist die Ruhelage notwendiger- oder auch nur typischerweise ein allgemeines Gleichgewicht (Gleichgewichtspostulat). Schließlich lässt sich unter diesen Bedingungen auch das Politikeffektivitätspostulat nicht mehr aufrechterhalten. In dieser weit reichenden Zurückweisung der Pangloss'schen Postulate liegt zweifellos die Verwandtschaft des Postkeynesianismus zum Neukeynesianismus, obwohl, wie gesehen, die Grundlagen der Zurückweisung sehr unterschiedlich sind.

6.

Wie bereits angemerkt, ist Kritik allein dann nicht ausreichend, wenn daraus keine konstruktive Alternative und konsistente Ersatzinterpretation der Realität wird. Und es kann einfach nicht anders sein, als dass der neoklassische ‚Modellbaum‘ viel dichter belaubt ist als die Bäume in den Gärten des Post- oder Neukeynesianismus, der experimentellen, evolutionären und institutionellen Ökonomik, wenn man das Ungleichgewicht in der Anzahl der sie pflegenden Gärtner bedenkt. Dennoch gibt es durchaus ernstzunehmende, immanente Schwierigkeiten der Kritiker, die vielleicht zu erklären vermögen, weshalb die Dominanz des neoklassischen Benchmark-Modells noch so stark ist: (1) Trotz aller Bedenken gegen das konstruktivistische Rationalitätsaxiom ist bislang keine Ersatzkonstruktion in Sicht, die den Homo Oeconomicus ersetzen könnte. Vielleicht gibt es kein einfaches Handlungsmodell, auf das die Ökonomik aufbauen kann – dann allerdings wären mikrofundierte, präskriptive Totalmodelle kaum mehr denkbar. Eine Perspektive, die vielleicht schon deshalb schreckt, weil selbst experimentelle Ökonomen wie Vernon L. Smith (2003: 505) das konstruktivistische Rationalitätsaxiom nicht grundsätzlich zurückweisen, sondern nur bei persönlicher, strategischer Interaktion für experimentell falsifiziert halten. Bei unpersönlicher, marktlich-kontraktuellem Interaktion hingegen spricht vieles für strikteres egoistisch-materialistisches Rationalitätsverhalten²³, allerdings bei beschränktem Informationsraum.

²³ Eine ähnliche Trennung scheint Amitai Etzioni (1996) mit seinem Konzept der ‚Abkapselung‘ zu verfolgen. Thomasberger (2002: 112) arbeitet die Probleme heraus, hierin eine konsistente Alternative zum ‚neoklassischen Benchmark-Modell‘ zu erkennen: „Glaubt Etzioni wirklich, dass in einer freien Gesellschaft religiöse Überzeugungen in die Kirche, Mitgefühle in die Familie und Egoismus in die Welt des Wettbewerbs gehören? Warum sollte ein freier Mensch seine ethischen Überzeugungen zurückstellen, sobald er die Sphäre des Marktes betritt?“

(2) Die postkeynesianische Theorie hat bis heute eines ihrer zentralen Elemente sträflich vernachlässigt: die Erwartungsformationstheorie.²⁴ Ohne klarere Vorstellungen davon, wie Erwartungen unter fundamentaler Unsicherheit gebildet werden, bleibt die *ex ante* Prognosequalität dieser Realitätskonstruktion beschränkt, der *ex post* Prognosetest kann durch *ad hoc* eingeführte ‚animal spirits‘ immer und allzu leicht bestanden werden (vgl. Heise 1993). Andererseits ist der Postkeynesianismus anschlussfähig für alle evolutionären und institutionellen Ansätze der ‚beschränkten Rationalität‘ und einer reduktionistischen Erwartungstheorie ebenso wie für einen konstruktiven Austausch mit dem Neukeynesianismus. (3) Der Neukeynesianismus ist wahrscheinlich am weitesten fortgeschritten in seiner Ausarbeitung einer ‚neuen neoklassischen Synthese‘ als Ersatz zum neoklassischen Benchmark-Modell (vgl. Woodford 2003; Carlin/Soskice 2006) – was sicher auch daran liegt, dass es sich hierbei genau genommen eben nicht um ein alternatives Paradigma handelt, sondern nur um eine alternative theoretische Schule im gleichen Paradigma.²⁵ Allerdings sind deren ableitbaren Postulate (‚versagende Märkte‘) hinreichend weit vom kritisierten Mainstream-Modell entfernt, um heuristisch als Alternative zu erscheinen, was epistemologisch gar nicht vom Mainstream-Modell getrennt werden kann. Konsequenter wäre es hier, den paradigmatischen Schritt aus der tauschtheoretischen Grundlage des neoklassischen Benchmark-Modells zu machen und den Schulterchluss mit dem Postkeynesianismus und der evolutionären und institutionellen Ökonomik zu suchen.

7.

Geoffrey M. Hodgson (1999: 34) fragt danach, ob es nach aller Kritik noch einen Platz für das neoklassische Benchmark-Modell gibt. Auch wenn seine Antwort negativ ausfällt, sollte klar geworden sein, dass hier nicht für ein simplen Ersatz eines Modells als ‚Normalwissenschaft‘ durch ein anderes Modell – also nicht weniger als eine wissenschaftliche Revolution im Sinne Thomas Kuhns – plädiert werden soll, sondern für eine größere Offenheit im methodischen Zugang zur Interpretation unserer ökonomischen Realität.²⁶ Das Rational dafür ist einfach, die

²⁴ Dies ist umso erstaunlicher, als es mit dem Konzept der ‚bounded rationality‘ von Herbert Simon (1968) und Georg Shackle (1955) Ansatz frühe Versuche gegeben hat und die neoklassische Theorie der Rationalen Erwartungen eigentlich Herausforderung genug hätte sein müssen.

²⁵ Mankiw (2006) beschreibt es entsprechend folgendermaßen: „The heart of this new synthesis – a dynamic general equilibrium with nominal rigidities – is precisely what one finds in the early Keynesian models“ (meine Hervorhebungen).

²⁶ Mankiw (2006) glaubt, dass die Auswahl der Axiome und Annahmen des ‚schützenden Gürtels‘ auch darauf zurückzuführen sein mag, ob sich der Ökonom als ‚Wissenschaftler‘ oder als ‚Ingenieure‘ sieht. Der ‚Wissenschaftler‘ will die Welt logisch rekonstruieren, der ‚Ingenieur‘ hingegen will Probleme lösen – die

besondere Betonung zum gegenwärtigen Zeitpunkt hingegen wird keineswegs überall geteilt: Solange die Sozialwissenschaften sich der experimentellen Falsifikation ihrer theoretisch hergeleiteten Prognosen entziehen, muss Friedmans (1953) methodologischer Positivismus ernst genommen werden, wonach nicht der Realitätsgehalt der Annahmen eines Modells, sondern dessen Prognosekraft entscheidend für die Verwendbarkeit einer Theorie ist. Da bis heute kein anerkannter Nachweis der breiten Falsifikation des neoklassischen Benchmark-Modells gelungen ist, kann dessen Verwendung kaum nachvollziehbar in Frage gestellt werden. Die zunehmende Kritik an und Unzufriedenheit mit den allzu unrealistischen Axiomen im Kern, den gleichermaßen unrealistischen Annahmen im ‚schützenden Gürtel‘, und den internen Widersprüchen hat mittlerweile wesentliche Exponenten dieses Paradigmas im größten Wissenschaftsmarkt der Welt – den USA – dazu geführt, dass zumindest seine Stellung als Normalwissenschaft der Ökonomie heute stärker gefährdet ist als je zuvor seit den seligen Zeiten des ‚We are all Keynesians now‘ der 1960er Jahre – insbesondere die völlig einseitigen Postulate (und wirtschaftspolitischen Ableitungen) werden zunehmend abgelehnt.

Der deutsche Wissenschaftsmarkt scheint auf diese Entwicklung extrem schlecht vorbereitet: Im sich gerade vollziehenden Generationswechsel nach der Gründungsphase vieler Reformuniversitäten zu Beginn der 1970er Jahre und im Profilierungsstress der verschiedenen ‚Exzellenzinitiativen‘ werden institutionelle Anreize gesetzt (extrem hohe Bedeutung von Publikationen in amerikanischen ‚Peer-Reviewed-High-Ranked‘-Journals der neoklassischen Normalwissenschaft), die eine Stärkung der neukeynesianischen, postkeynesianischen, experimentellen, evolutionären und institutionellen Ökonomik nur zulässt, wenn die geringsten Ansätze von rationalem Verhalten (im Sinne kurzfristiger Reputations- und Drittmittelmaximierung) unterbleiben – was immerhin gelegentlich passiert (sei es aufgrund ‚tieferer Einsicht‘ oder durch das Wirken von Netzwerken bzw. Seilschaften). Auch die großen deutschen Wirtschaftsforschungsinstitute sind mittlerweile alle zumindest in der präsidentialen Spitze²⁷ dem neoklassischen Benchmark-Modell verpflichtet – von pluralem Wettbewerb der Theorien kann wahrlich keine Rede mehr sein. Der Sachverständigenrat für

Ökonomie aber benötige beide. Mankiw meint mit ‚Ingenieuren‘ die Vertreter der Keynesianischen Schulen, mit ‚Wissenschaftlern‘ die Vertreter des neoklassischen Benchmark-Modells.

²⁷ Welches Nadelöhr für die externe Kommunikation und die interne Methodenvielfalt diese präsidentiale Spitze bilden kann, ist am Beispiel des Deutschen Instituts für Wirtschaftsforschung (DIW) gut nachvollziehbar: vgl. Flassbeck (2004). Das altherwürdige Hamburgische Weltwirtschaftsarchiv (HWWA) hat sich als allzu widerstandsfähig gegen die stromlinienförmige Anpassung an die ‚Exzellenzanforderungen‘ der neoklassischen Normalwissenschaft erwiesen und musste dies mit dem institutionellen Untergang bezahlen – der Autor dieser Zeilen musste diese Entwicklung ohnmächtig als Kuratoriumsmitglied verfolgen.

die Begutachtung der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung (SVR) und die wissenschaftlichen Beiräte werden seit langer Zeit von Vertretern des neoklassischen Benchmark-Modells dominiert.

So wenig wie Güter-, Dienstleistungs-, Kapital oder Arbeitsmärkte, so ist auch der deutsche Wissenschaftsmarkt keineswegs selbst regulierend. Wenn also Deutschland nicht weiter dem internationalen Wissenschaftshegemon USA deutlich hinterherlaufen will, müssen institutionelle Anreize von außen an die Universitäten und wissenschaftlichen Institutionen herangetragen werden: So sollte das Jenaer Max-Planck-Institut für Ökonomik – immerhin das einzige rein wirtschaftswissenschaftliche Institut in der großen, 80 Forschungsinstitute umfassenden Max-Planck-Familie! – deutlich ausgebaut oder durch weitere Institute ergänzt werden, die sich mit einer Weiterentwicklung und ggf. Zusammenführung der verschiedenen paradigmatischen Alternativen beschäftigen. Die Deutsche Forschungsgemeinschaft (DFG) muss unbedingt ein finanzielles Sonderbudget unter Titeln wie ‚kritische Ökonomik‘ oder ‚Sozialökonomie‘ oder ‚Heterodoxe Ökonomie‘ auflegen²⁸ und auch dem Verein für Socialpolitik (VfS) stände eine Arbeitsgruppe ‚Heterodoxe Ökonomie‘²⁹ gut zu Gesicht.

Methoden- und Theoriepluralismus ist kein Selbstzweck. Nur in der Konkurrenz um die passgenauere Realitätsinterpretation entstehen wirkliche Erkenntnisprünge, wissenschaftliche Monokulturen können leicht durch Schädlinge befallen werden und dann gänzlich absterben. Die aufkeimende Kritik am neoklassischen Benchmark-Modell soll ebenso wenig als ‚Schädling‘ verstanden werden, wie mit einem Absterben der Wirtschaftswissenschaft in Deutschland zu rechnen ist – dennoch sollten die Gefahren für eine allzu einseitige Ausrichtung der akademischen Wirtschaftswissenschaft auf den (noch) dominanten US-Mainstream deutlich geworden sein.

²⁸ Und selbstverständlich muss auch in der Besetzung der Gutachtergremien darauf geachtet werden, dass Wissenschaftler der genannten Schulen bzw. Paradigmen hinreichend berücksichtigt werden.

²⁹ Die American Economic Association (AEA) beispielsweise organisiert ihre Jahrestagung zusammen mit diversen, auch schulengebundenen, heterodoxen ökonomischen Assoziationen; u.a. mit der Union of Radical Political Economists (URPE), der Association for Evolutionary Economics (AFEE) und der Association for Socio Economics (ASE).

Literatur

- Akerlof, G. A.; The Missing Motivation in Macroeconomics; Preliminary Draft: Presidential Address, American Economic Association ,Chicago 7th of January 2007, unveröffentlichtes Manuskript Oktober 2005
- Amann, E.; Entscheidungen im Labor. Experimentelle Wirtschaftsforschung; in: Essener Unikate, Nr. 29, 2007, S. 123 – 128
- Bendixen, P.; Das verengte Weltbild der Ökonomie, Darmstadt 2003
- Brodbeck, K.-H.; Die fragwürdigen Grundlagen der Ökonomie, Darmstadt 2000
- Cohen, A.J., Harcourt, G.C.; Whatever Happened to the Cambridge Capital Theory Controversies; in: Journal of Economic Perspectives, Vol. 17, Nr. 1, 2003, S. 199 - 214
- Davidson, P.; Reviving Keynes' revolution; in: Journal of Post Keynesian Economics, Vol. 6, Nr.4, 1984, S. 561 - 575
- Davidson, P.; Post Keynesian Macroeconomic Theory: A Foundation for Successful Economic Policies in the Twenty-First Century, Aldershot 1994
- Etzioni, A.; Die faire Gesellschaft. Jenseits von Sozialismus und Kapitalismus, Frankfurt 1996
- Flassbeck, H.; Glasperlenspiel oder Ökonomie?, in: Blätter für deutsche und internationale Politik 9, 2004, S. 1071 - 1079
- Friedman, M.; The Role of Monetary Policy; in: American Economic Review, Vol. 58, No.1, 1968, S. 1 – 17
- Fullbrook, E.; The crisis in economics. The post-autistic economics movement: the first 600 days, London 2003
- Goodfriend, M., King, R.; The New Neoclassical Synthesis and the Role of Monetary Policy: in: NBER Macroeconomic Annual, Vol. 12, 1997, pp. 231 - 283
- Goldschmidt, N. Vom Nutzen der Ordnungsökonomik angesichts einer mathematisierten Wirtschaftswissenschaft; in: Wirtschaftsdienst, H.1, 2006, S. 14 - 19
- Gordon, R.J.; What is New-Keynesian Economics?; in: Journal of Economic Literature, Vol. 28, 1990, S. 111 – 1171
- Heinsohn, G.: Privates Grundeigentum, patriarchalische Monogamie und geldwirtschaftliche Produktion – eine sozialtheoretische Rekonstruktion der Antike, Bremen 1983
- Heise, A.; Tauschwirtschaft und Geldökonomie, Frankfurt 1990

- Heise, A.; Erkenntnisfortschritt, Paradigmenwechsel und die Monetäre Theorie der Produktionsökonomie; in: Stadermann, H.-J., Steiger, O. (Hrsg.); Der Stand und die nächste Zukunft der Geldforschung, Berlin 1993, S. 177 – 183
- Heise, A.; New Politics. Integrative Wirtschaftspolitik für das 21. Jahrhundert, Münster 2001
- Hodgson, G.M.; Evolution and Institutions, Cheltenham 1999
- INTERVENTION; Wie heterodox ist der Mainstream? Ökonomische Forschung und wirtschaftspolitische Beratung im deutschsprachigen Raum. Umfrage der Zeitschrift Intervention; in: Intervention – Zeitschrift für Ökonomie, H.1, 2007 (im Druck)
- Keen, S.: Debunking Economics: The Naked Emperor of the Social Sciences, London 2001
- Keynes, J.M.: Allgemeine Theorie Beschäftigung, des Zinses und des Geldes, Berlin 1936
- Krugman, P.; Peddling Prosperity. Economic Sense and Nonsense in the Age of Diminishing Expectations, New York 1994
- Kuhn, T.S.: The Structure of Scientific Revolutions, Chicago 1962
- Lakatos, I.: The Methodology of Scientific Research Programmes: Philosophical Papers Vol. I, Cambridge 1977
- Leijonhufvud, A.; Keynes und die Keynesianer: Ein Interpretationsvorschlag; in: Brunner, K., Monissen, H.G., Neumann, M.J.M. (Hrsg.); Geldtheorie, Köln 1974, S. 208 - 218
- Mankiw, G.N.; The Macroeconomist as Scientist and Engineer, Cambridge (Mass.) 2006 (unveröffentl. Manuskript)
- Mankiw, G.N., Romer, D.; New Keynesian Economics, 2 Vol., Cambridge 1991
- Olson, M.; The Logic of Collective Action, Cambridge (MA.) 1965
- Olson, M.; The Rise and Decline of Nations, New Haven 1982
- Ormerod, P.; The Death of Economics, London 1994
- Palley, T.: Post Keynesian Economics. Debt, Distribution and the Macro Economy, Basingstoke 1996
- Priddat, B.P.; Volkswirtschaft als Idealversagen des Marktes und der Theorien; in: Wirtschaftsdienst, H.1, 2006, S. 22 - 26
- Reijnierse, H., van Gellekom, A., Potters, J.A.M.; Verifying gross substitubility; in: Economic Theory, Vol. 20, 2002, pp. 767 - 776
- Rothschild, K.W.: New Worlds – New Approaches. A Note on Future Research Strategies; in: Kyklos, Vol.58, Issue 3, S.439 - 447
- Schneider, J.; Kritische Neoklassik: Ergebnisse und Perspektiven; in: Vogt, W. (Hrsg.); Politische Ökonomie heute, Regensburg 1988, S. 183 - 221
- Shackle, G.L.S.; Uncertainty in Economics, Cambridge 1955

- Simon, H.A.; *The Science of the Artificial*, Cambridge (MA.) 1968
- Smith, A.; *Wohlstand der Nationen*, München 1978 (Original: 1776)
- Smith, V.L.; *Constructivist and Ecological Rationality in Economics*; in: Frängsmyr, T. (Hrsg.); *The Nobel Prizes 2002*, Stockholm 2003, S. 502 – 561
- Stiglitz, J.; *Information and the Change in the Paradigm of Economics*, in: Frängsmyr, T. (Hrsg.); *The Nobel Prizes 2001*, Stockholm 2002, S. 472 – 540
- Stiglitz, J.; *The Roaring Nineties. Seeds of Destruction*, New York 2003
- Thomasberger, C.; *Menschliches Handeln und marktwirtschaftliche Strukturen. Traditionelle Neoklassik, ökonomischer Ansatz und sozioökonomische Gegenbewegungen*; in: Ötsch, W., Panther, S. (Hrsg.); *Ökonomik und Sozialwissenschaft. Ansichten eines in Bewegung geratenen Verhältnisses*, Marburg 2002, S. 81 - 118
- Vogt, W. (Hrsg.); *Seminar: Politische Ökonomie. Zur Kritik der herrschenden Nationalökonomie*, Frankfurt 1973
- Vogt, W. (Hrsg.); *Politische Ökonomie heute*, Regensburg 1988
- Voltaire; *Candide oder Die beste der Welten*, Stuttgart 1971 (Original: 1759)
- Woodford, M.; *Interest and Prices: Foundation of a Theory of Monetary Policy*, Princeton 2003

Bisher erschienene Arbeitspapiere

Nr. 1 Arne Heise: EMU, Coordinanted Macroeconomic Policies and a Boost to Employment in the European Union, September 2002

Nr. 2 Arne Heise: Makroökonomisches Economic Governance: Makro-Dialoge auf nationaler und EU-Ebene, Februar 2002

Nr. 3 Arne Heise: Das Ende der Sozialdemokratie? Konstruktiv-kritische Anmerkungen zu einer dramatischen Entwicklung, Mai 2003

Nr. 4 Arne Heise: Optimale Verschuldung, Konsolidierungstrajektorien und Makroeffekte, Oktober 2003

Nr. 5 Arne Heise: Polit-ökonomische Betrachtung zur Sozialdemokratie. Die Wirtschaftspolitik der ‚Neuen Mitte‘ im Lichte von Public Choice- und Agenda-Theorie, November 2003

Nr. 6 Arvid Kaiser: Finanzielle Selbstbeteiligung in der Gesundheitsversorgung, Dezember 2003

Nr. 7 Arne Heise: Deutsche Finanzpolitik zwischen Wachstum und Konsolidierung, März 2004

Nr. 8 Leonhard Hajen: Steuerung über Preise erfordert Stewardship, April 2004

Nr. 9 Wulf Damkowski/ Anke Rösener: Good Governance auf der lokalen Ebene, Juni 2004

Nr. 10 Anke Rösner/ Wulf Damkowski: Gender Controlling in der Kommunalverwaltung, Juni 2004

Nr. 11 Arne Heise: The Economic Policies of German ‚Third Wayism‘ in the Light of Agenda Theory, October 2004

Nr. 12 Sybille Raasch: Antidiskriminierungsgesetze: Zum Umsetzungsstand der neuen EU-Antidiskriminierungsrichtlinien in Deutschland, Dezember 2004

Nr. 13 Leonhard Hajen: Präventionsgesetz im Interessenkonflikt zwischen Bund, Ländern und Sozialversicherung, Dezember 2004

Nr. 14 Arne Heise: Limitations to Keynesian Demand Management through monetary policy – whither Cartesian policy control, December 2004

Nr. 15 Norman Paech: Die europäische Verfassung – Ein Schritt zur Demokratisierung der EU?, April 2005

Nr. 16 Arne Heise: Political Economy of Meritocracy, July 2005

Nr. 17 Arne Heise: Konzentration auf das Kerngeschäft – Anforderungen an eine erneuerte sozialdemokratische Wirtschaftspolitik, November 2005

Nr. 18 Arne Heise: Market constellations and macroeconomic policy-making: institutional impacts on economic performance, February 2006

Nr. 19 Arne Heise: Keynesianismus, Sozialdemokratie und die Determinanten eines Regierungs- und Politikwechsels. Das Stabilitäts- und Wachstumsgesetz von 1967 im Lichte der Agenda-Theorie, August 2006

Nr. 20 Harry Friebel: Wähler-Macht der geburtenstarken Jahrgänge, Oktober 2006